



جامعة زيان عاشور الجلفة  
كلية العلوم الإنسانية والاجتماعية  
قسم علم النفس والفلسفة



# الاتصال التنظيمي وعلاقته بالولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصهاري (دراسة ميدانية ببلدية حد الصهاري ولاية الجلفة)

مذكرة مكملة لنيل شهادة الماستر في علم النفس العمل والتنظيم

وتسخير الموارد البشرية

إشراف الأستاذة:

د. داودي خيرة

إعداد الطالب:

محاد علي

مغربي النعاس

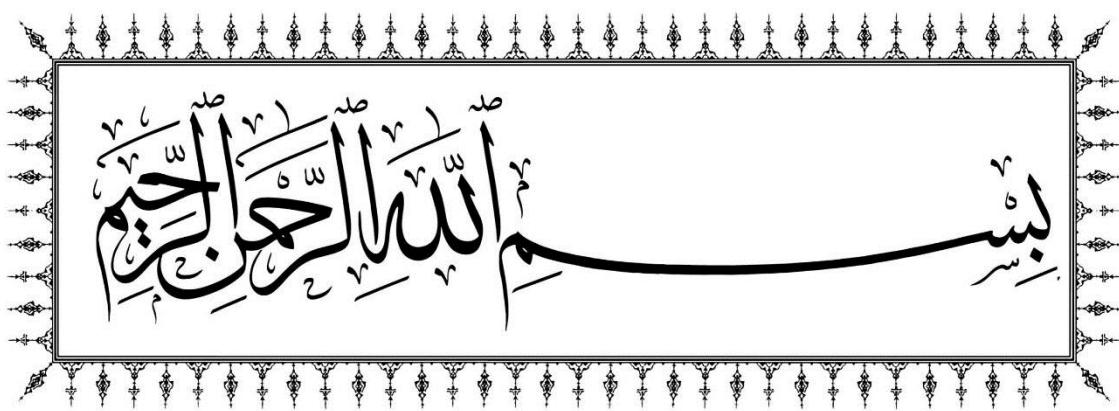
## لجنة المناقشة:

1. د. قيرع فتحي ..... رئيسا

2. د. داودي خيرة ..... مقررا

3. د. مرباح أحمد تقى الدين ..... مناقشا

السنة الجامعية: 2021-2022



## تشكرات

نحمد الله حمدا طيبا مباركا فيه، ونشكره على توفيقه وإحسانه وكرمه وفضله، ثم نتوجّه بالشكر إلى أستاذتنا الكريمة الدكتورة "داودي خيرة" التي رافقتنا في هذا البحث من خلال تحملها لمشاق الإشراف على مذكرتنا، ونسأل الله أن يبارك في عمرها وأن يرزقها من فضله، كما نتوجه بجزيل الشكر للأستاذ بلعيد أحمد على مساعدته لنا في هذه الدراسة، كما لا ننسى مساهمة الصديق بوعزيز أحمد في إعداد هذه المذكرة.

كما نتوجه بصادق الامتنان والتقدير لعمال بلدية حد الصحاري كل باسمه على تعاونهم وتفهمهم أثناء قيامنا بهذه الدراسة، وفي الأخير كل عبارات الشكر والعرفان إلى كل من أمدنا بالعلم، والمعرفة، وأسدى لنا النصح والتوجيه.

محاد علي ومغربي النعاس

## إهادء

إلى والدي الكريمان، إلى زوجتي وابنتاي أسميل وسمية،  
إلى إخوتي وأخواتي  
إلى كل من ساعدني ولو بكلمة طيبة.

محاد علي

## إهادء

للوالدين الكريمين أطال الله عمرهما وأدام عليهما الصحة والعافية إلى زوجتي  
وابني عبد الحميد، إلى إخوتي وأخواتي  
إلى كل من أمدّني بالمساعدة ولو بكلمة تشجيع.

مغربي النعاس

## ملخص الدراسة باللغة العربية

**عنوان الدراسة:** علاقة الاتصال التنظيمي بالولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري

**عينة الدراسة:** تكونت عينة الدراسة من مجموعة من العمال ببلدية حد الصحاري  
**منهج الدراسة:** لقد اعتمدنا في بحثنا هذا على المنهج الوصفي التحليلي لأنه الأقرب لدراسة هذه الظاهرة، وتكون مجتمع الدراسة من عمال بلدية حد الصحاري.

**أدوات الدراسة:** تتمثل أداة الدراسة في استبيان ويكون من 39 بند موزعين على محورين المحور الأول يتكون من بعد الاتصالات الراسية (الصاعد والنازل) وبعد الثاني الاتصالات الافقية أما المحور الثاني يتعلق بالولاء التنظيمي.

### أساليب المعالجة الإحصائية:

اعتمد الطالبان في المعالجة الإحصائية على مجموعة من الأساليب الإحصائية بما يتوافق وطبيعة موضوع الدراسة ومتغيراتها، وبما يخدم فرضياتها، وهذه الأساليب هي كالتالي:  
-المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية للمقارنة بين العينات.

-معامل الارتباط "بيرسون" لحساب العلاقة بين درجة كل بعد من أبعاد الاستبيان والدرجة الكلية للاستبيان وللحقيق من فرضيات الدراسة ومعامل سبيرمان براون للتصحيح.  
-معادلة ألفا كرونباخ معامل الثبات.

-اختبار "ت" (T.test) "للعينة الواحدة لاختبار دلالة الفروق بين متوسط العينة والمتوسط الفرضي (الفرضية الثانية).

-اختبار "ت" (T.test) "لاختبار دلالة الفروق بين متوسطي العينتين مرتبطتين  
وقد قام الطالبان بالاستعانة ببرنامج الحزم الإحصائية للعلوم الاجتماعية spss .

### أهم النتائج المتوصل إليها:

ولقد توصلنا في دراستنا الحالية إلى مجموعة من النتائج التي جاءت كالتالي:

- توجد علاقة دالة إحصائية بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري.

- يوجد مستوى مرتفع للولاء التنظيمي لدى عينة من عمال بلدية حد الصحاري.

- توجد علاقة دالة إحصائية بين الاتصالات الرأسية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري.
- توجد علاقة دالة إحصائية بين الاتصالات الأفقية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري."
- توجد فروق دالة إحصائية في الاتصالات الرأسية حسب متغير نوع الاتصال الرأسى (صاعد، نازل) لصالح الاتصال النازل.

**الكلمات المفتاحية:**

الاتصال التنظيمي - الولاء التنظيمي

## **Summary of the study (abstract in English)**

### **Title of the study:**

The relationship of organizational communication with organizational loyalty among the workers in Had sahary municipality.

### **Sample of the study:**

The sample of the study consists a group of workers from Had sahary municipality.

### **Method of the study:**

This study is based on the descriptive analytical method; since this method is the closest to this phenomenon; the community of this research consists a group of workers from Had sahary municipality.

### **Research Tools:**

The tool used in this study is a Questionnaire; which consists 39 terms distributed over two chapters; the first chapter is about the Vertical communication (upward/downward) as a first dimension; and the second dimension is the Horizontal communication (also called literal communication); as for the second chapter is about the organizational loyalty; which has been applied to the municipality .

### **Statistical Analysis (processing) Methods :**

The statistical Analysis Methods which were adopted for this study are corresponded to the nature of the research subject and its variables; and what serves its hypotheses. And these methods are

- Arithmetic means and standard deviations for comparison between samples.
- Pearson correlation coefficient to calculate the relationship between the degree of each dimension of the questionnaire and the total score

of the questionnaire and to verify the hypotheses of the study and Spearman-Brown coefficient of correction.

- Stability coefficient Alpha Crew-Nbacher to ensure the stability of the questionnaire.
- T-test for one sample to test the significance of the differences between the sample mean and the hypothetical mean (the second hypothesis).
- T-test to test the significance of the differences between the mean of the two related samples.
- The use of the statistical package for the social sciences program (spss).

The most important results obtained about this study:

In this current study we have reached some several results set; which are:

- there's a relationship of statistical significant between the organizational communication and organizational loyalty of the workers of Had sahary municipality.
- there's a high level of organizational loyalty into a group of workers from Had sahary municipality.
- there's a relationship of statistical significant between the Vertical communication and the organizational loyalty of the workers from Had sahary municipality.
- there's a relationship of statistical significant between the Horizontal (literal) communication according to the kind of this horizontal communication variables.

#### **Key words:**

Communication – loyalty.

# فهرس المحتويات

## فهرس المحتويات:

| رقم الصفحة                                   | المحتوى                                     |
|--|---|
|  | البسمة                                      |
| أ  | الشكر والإهداء                              |
| ث  | ملخص الدراسة                                |
| ذ  | فهرس المحتويات                              |
| ز  | قائمة الجداول                               |
| ش  | قائمة الأشكال                               |
| ش  | قائمة الملاحق                               |
| 2  | مقدمة                                       |
| <b>الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للدراسة</b> |   |
| 6  | إشكالية الدراسة                             |
| 7  | فرضيات الدراسة                              |
| 7  | أسباب اختيار الموضوع                        |
| 7  | أهداف الدراسة                               |
| 8  | أهمية الدراسة                               |
| 8  | تحديد مفاهيم مصطلحات الدراسة                |
| 9  | الدراسات السابقة                            |
| 13   | مناقشة للدراسات السابقة                     |
| <b>الفصل الثاني: الاتصال التنظيمي</b>        |   |
| 16   | تمهيد                                       |
| 17   | أولاً: مفهوم وأهمية وأهداف الاتصال التنظيمي |
| 19   | ثانياً: عناصر الاتصال التنظيمي              |
| 22   | ثالثاً: خصائص الاتصال التنظيمي              |
| 23   | رابعاً: أنواع الاتصال التنظيمي              |

|  |  |
|--|--|
| 28   | خامساً: وظائف الاتصال التنظيمي                   |
| 29   | سادساً: شبكات الاتصال التنظيمي                   |
| 31   | سابعاً: وسائل الاتصال التنظيمي                   |
| 33   | ثامناً: معوقات الاتصال التنظيمي                  |
| 35   | تاسعاً: كيفية التغلب على معوقات الاتصال التنظيمي |
| 36   | عاشرًا: شروط فاعلية الاتصال التنظيم              |
| 39   | خاتمة  |
| <b>الفصل الثالث: الولاء التنظيمي</b>           |  |
| 42   | تمهيد  |
| 43   | أولاً: مفهوم الولاء التنظيمي                     |
| 43   | ثانياً: المراحل التاريخية للولاء التنظيمي        |
| 45   | ثالثاً: عوامل تنمية الولاء التنظيمي              |
| 46   | رابعاً: أهمية الولاء التنظيمي وآثاره             |
| 49   | خامساً: نظريات الولاء التنظيمي                   |
| 53   | سادساً: أنواع الولاء التنظيمي                    |
| 56   | سابعاً: سمات سلوك أصحاب الولاء                   |
| 56   | ثامناً: استراتيجيات الولاء التنظيمي              |
| 59   | تاسعاً: العوامل المعيقة للولاء                   |
| 61   | خاتمة  |
| <b>الفصل الرابع: إجراءات الدراسة الميدانية</b> |  |
| 64   | تمهيد  |
| 64   | منهج الدراسة                                     |
| 64   | حدود الدراسة                                     |
| 64   | الدراسة الاستطلاعية                              |
| 66   | مجتمع وعينة الدراسة                              |

|  |                             |
|--|-----------------------------|
| 69   | أدوات الدراسة               |
| 77   | الأساليب الإحصائية المعتمدة |
| 78   | خلاصة الفصل                 |
| <b>الفصل الخامس: عرض ومناقشة نتائج الدراسة</b> |                             |
| 80   | تمهيد                       |
| 80   | عرض ومناقشة الفرضية الأولى  |
| 81   | عرض ومناقشة الفرضية الثانية |
| 83   | عرض ومناقشة الفرضية الثالثة |
| 84   | عرض ومناقشة الفرضية الرابعة |
| 85   | عرض ومناقشة الفرضية الخامسة |
| 88   | الخاتمة                     |
| 90   | قائمة المراجع               |

**قائمة الجداول:**

| رقم الصفحة | عنوان الجدول  | رقم الجدول |
|------------|---|------------|
| 65         | يوضح توزيع العينة الاستطلاعية حسب الحالة العائلية والجنس والأقدمية            | 1          |
| 67         | يوضح توزيع مجتمع الدراسة حسب الحالة العائلية والجنس والأقدمية                 | 2          |
| 68         | يوضح توزيع عينة الدراسة الأساسية حسب الحالة العائلية والجنس والأقدمية         | 3          |
| 70         | يوضح عواملات الارتباط بين الدرجة الكلية للمقياس وبين أبعاد المقياس            | 4          |
| 71         | يوضح عواملات الارتباط بين عبارات المقياس وأبعادها                             | 5          |
| 72         | يوضح نتائج T لدلاله الفروق بين المجموعتين -<br>الطرفيتين - المقارنة الطرفية - | 6          |

|    |  |    |
|----|--|----|
| 72 | يبين قيمة معامل ألفا كرونباخ لحساب ثبات الأداة   | 7  |
| 73 | يبين قيمة معامل الارتباط لحساب الثبات بطريقة التجزئة النصفية   | 8  |
| 74 | يوضح معاملات الارتباط لكل عبارة من عبارات المقاييس والدرجة الكلية للمقاييس                                       | 9  |
| 75 | يوضح نتائج اختبار TTest لدلاله الفروق بين متوسطي المجموعتين الطرفيتين  | 10 |
| 76 | يوضح معامل الارتباط بين مجموع درجات الأسئلة الفردية ومجموع درجات الأسئلة الزوجية مع التصحيح                      | 11 |
| 76 | يوضح نتائج تطبيق طريقة ألفا كرونباخ  | 12 |
| 80 | يوضح معامل الارتباط بيرسون بين الدرجة الكلية للاتصال التنظيمي والدرجة الكلية للولاء التنظيمي                     | 13 |
| 82 | يوضح نتائج اختبار T test للعينة الواحدة حول مستوى الولاء التنظيمي لدى عينة من عمال بلدية حد الصحاري              | 14 |
| 83 | يوضح معامل ارتباط بيرسون بين الدرجة الكلية للاتصال الرأسي والدرجة الكلية للولاء التنظيمي                         | 15 |
| 84 | يوضح معامل ارتباط بيرسون بين الدرجة الكلية للاتصال الأفقي والدرجة الكلية للولاء التنظيمي                         | 16 |
| 86 | يوضح نتائج اختبار T test لعينتين مرتبطتين في الاتصال الرأسي بين الصاعد والنازل لدى عينة من عمال بلدية حد الصحاري | 17 |

**قائمة الأشكال:**

| رقم الصفحة | عنوان الشكل   | رقم الشكل |
|------------|---|-----------|
| 22         | عناصر الاتصال التنظيمي  | 1         |
| 27         | أنواع وسائل الاتصالات المكتوبة                                | 2         |
| 27         | أنواع الاتصالات الشفوية                                       | 3         |
| 29         | شبكة الدائرة  | 4         |
| 30         | شبكة العجلة   | 5         |
| 30         | شبكة السلسلة  | 6         |
| 31         | شبكة حرف Y  | 7         |
| 49         | أهمية الولاء التنظيمي   | 8         |
| 52         | نموذج ستيرز   | 9         |
| 66         | توزيع العينة الاستطلاعية حسب الحالة العائلية والجنس والأقدمية | 10        |
| 67         | توزيع العينة الاستطلاعية حسب الحالة العائلية والجنس والأقدمية | 11        |
| 68         | توزيع العينة الاستطلاعية حسب الحالة العائلية والجنس والأقدمية | 12        |

**قائمة الملحق**

| رقم الملحق | عنوان الملحق  |
|------------|---|
| 1          | استبيان حول الاتصال التنظيمي وعلاقته بالولاء التنظيمي |
| 2          | مخرجات SPSS   |

# مقدمة

## مقدمة

يلعب الاتصال التنظيمي دور رئيسي في المنظمة في كونه يؤثر في تحسين صورتها وبانعدامه تصبح المنظمة تعاني من مشاكل في تنظيمها وفي وجودها، فقد تخطى الاتصال من كونه ضرورة اجتماعية للتعامل ليصبح يمس جميع مؤسسات المجتمع وتتنظيماتها المختلفة حيث ترتفع كفاءة العمل كلما كانت أنظمة جيدة لالاتصالات التي تشمل كل الاتصالات التي تتم في إطار القواعد التنظيمية.

إن الولاء في الفكر الإداري المعاصر تعبير يشير بشكل عام إلى مدى الإخلاص والاندماج والمحبة التي يبديها الفرد تجاه عمله، وانعكاس ذلك على تقبل الفرد لأهداف المنظمة التي يعمل بها وتفانيه لها، ففعالية الأفراد في التنظيم لا تعتمد فقط على الإعداد والتدريب والتطوير فحسب بل تعتمد بقدر أكبر على درجة ومستوى ولاء هؤلاء الأفراد للتظميمات التي يعملون بها.

إن أهمية الاتصالات التنظيمية تكمن في أثرها الفعال على تكوين ولاء لدى الموظفين، لأن فهم مضمون الرسالة سواء كانت مكتوبة أو شفاهية، رسمية أو غير رسمية، يتوقف على عدة عوامل منها ظروف الموقف، والغرض من الاتصال تحسين الموظفين بأهميتهم في المنظمة من خلال إشراكهم في اتخاذ القرارات واهتمام الإدارة بانشغالاتهم كل هذه العوامل تخلق شعور لدى العامل بالولاء تجاه المنظمة التي اهتمت به.

وفي دراستنا هذه حاول الكشف عن العلاقة بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصخاري، للتعرف على تأثير الاتصال التنظيمي بالولاء من وجهة نظر العمال، وتحديد معوقات الاتصال التي تحد أو تخفض من ولاء العمال داخل المنظمة، وتحقيقاً لذلك قد قسمنا الدراسة إلى قسمين بعد تحديد الإطار المفاهيمي للدراسة، قسم نظري وأخر تطبيقي.

**الإطار المفاهيمي:** وقد اختص بطرح الإشكالية التي تحدد النتائج من الدراسة، كما تضمن ذكر بعض الفرضيات إضافة إلى أسباب اختيار الموضوع وأهميته وأهدافه، كما شمل هذا

الإطار تحديد المصطلحات التي لها علاقة بموضوع الدراسة، وبعض الدراسات السابقة التي تتعلق بأهم المفاهيم المتدالة في البحث.

والقسم النظري تم تقسيمه إلى فصلين تناولنا فيه ما يلي:

**الفصل الأول:** الاتصال التنظيمي وتطورنا فيه لأهمية الاتصال التنظيمي وعناصر الاتصال التنظيمي، خصائص الاتصال التنظيمي، أنواع الاتصال التنظيمي وظائف الاتصال التنظيمي، شبكات الاتصال التنظيمي ووسائل الاتصال التنظيمي معوقات الاتصال التنظيمي، كيفية التغلب على معوقات الاتصال التنظيمي

**الفصل الثاني:** الولاء التنظيمي وقد تضمن مفهوم الولاء التنظيمي المراحل التاريخية للولاء التنظيمي وأهمية الولاء التنظيمي وآثاره، نظريات الولاء التنظيمي استراتيجيات الولاء التنظيمي وسمات سلوك أصحاب الولاء العوامل المعيبة للولاء.

أما فيما يخص الجانب التطبيقي فقد شمل فصلين:

**الفصل الثالث:** وقد تضمن الدراسة الاستطلاعية التي قمنا بها وذكر المنهج المستخدم في هذه الدراسة، وكذلك التطرق إلى تحديد مجالات الدراسة ومجتمع وعينة الدراسة مع ذكر الأداة المستخدمة وهي الاستماراة بعد التحقق من صدقها، بالإضافة إلى ذكر الطرق الإحصائية التي ستعالج بها بيانات الدراسة.

**الفصل الرابع:** تضمن هذا الفصل تفريغ البيانات وتحليلها في ضوء فرضيات الدراسة والخروج بنتائج، وأخيراً ننهي الدراسة ونركز على أهم ما جاء من النتائج الخاصة بالبحث.

الجانب النظري

# الفصل الأول

## الإطار المفاهيمي للدراسة

## الإشكالية

يعتبر الاتصال ضرورة انسانية واجتماعية وحضارية لا تقل أهمية في حاجته إلى السكن والغذاء والأمن وبحكم أن الإنسان لا يستطيع أن يعيش بمعزل عن باقي أفراد المجتمع فلابد له ان يدخل في علاقات مختلفة المستويات، كما ان العصر التصنيعي الذي نعيشه ما هو في الواقع إلا عصر المعلومات فالحاسوب والهاتف وأجهزة معالجة المعلومات والأقمار الصناعية هي ثورة معلوماتية ساهمت في إغراق انسان هذا العصر في الدهشة من خلال الكثافة المعرفية.

إن الاتصال التنظيمي ليس مجرد تبادل في المعاني ولكن يؤدي إلى اعمال متوقعة تتصل بطبيعة العلاقات التنظيمية والإدارية ومن خلال هذا يمكننا القول ان الاتصال التنظيمي يؤثر على العنصر البشري المحرك الاساسي في عمل المنظمات وباعتباره جزءا لا يمكن تجاهله أو اغفاله في العملية التنظيمية الانتاجية للمنظمة مهما كانت وظيفتها.

يعتبر الولاء في الفكر الإداري المعاصر تعبير يشير بشكل عام إلى مدى الإخلاص والاندماج والمحبة التي يبديها الفرد تجاه عمله، وانعكاس ذلك على تقبل الفرد لأهداف المنظمة التي يعمل بها وتقانيه لها.

حيث يعد الفرد العنصر التنظيمي القادر على استيعاب المفاهيم والآفكار الجديدة التي تساعده على استغلال الميزات ومواجهة التحديات التي تفرضها الظروف في تحقيق اهدافها والحفاظ على بقائها في ظل المشهد التناافسي الذي تعرفه المنظمات اليوم.

إن هذه المهمة الحاسمة لأفراد المنظمة تستدعي من الادارة تركيز الاهتمام وتسخير الإمكانيات اللازمة، فالفرد لا يسوق المنظمة إلا إذا كان ذا ولاء لها لذلك ينبغي على المنظمة أن تبني ثقافتها التنظيمية على الولاء وتدعمه بالأدوات الاتصالية والسبل الكفيلة ومن هنا تكمن مشكلة الدراسة في السؤال الرئيسي التالي:

هل توجد علاقة دالة احصائيا بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري؟

التساؤلات الفرعية:

- ما مستوى الولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري؟
- هل توجد علاقة دالة احصائيا بين الاتصالات الرأسية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري؟

- هل توجد علاقة دالة احصائية بين الاتصالات الأفقية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري؟

- هل توجد فروق دالة احصائية في الاتصالات الرأسية حسب متغير نوع الاتصال الرأسى (الصاعد والنازل)؟

**فرضيات الدراسة**

**الفرضية العامة:**

توجد علاقة دالة احصائية بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري

**الفرضيات الفرعية:**

- يوجد مستوى مرتفع للولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري.

- توجد علاقة دالة احصائية بين الاتصالات الرأسية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري.

- توجد علاقة دالة احصائية بين الاتصالات الأفقية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري.

- توجد فروق دالة احصائية في الاتصالات الرأسية حسب متغير نوع الاتصال الرأسى (الصاعد والنازل) لصالح الاتصال النازل.

**أسباب اختيار الموضوع:**

إن أي نشاط انساني يقوم به يكون مصحوبا بد الواقع وأسباب فإذا انطلاقنا من هذه القاعدة فان هذه الدراسة جاءت لمجموعة من الاسباب لاختيار هذا الموضوع تتمثل فيما يلي:

- محاولة ايجاد طبيعة العلاقة بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي للعمال داخل المؤسسة  
- معرفة وتوضيح نمط الاتصال التنظيمي السائد في المؤسسة وعلاقته بالولاء التنظيمي لعمالها.

- الوقوف على بعض المشاكل التي تعيق العاملين في الاتصال بالإدارة  
**أهداف الدراسة:**

نسعى من خلال هذه الدراسة إلى تحقيق عدة أهداف تتجلى في:

\* تحديد أثر العلاقة بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي ومحاولة الخروج بنتائج ووصيات

\* نعمل على تطوير وتحسين طرق الاتصال بين الرؤساء والمرؤوسين وبين العمال فيما بينهم

\* تحديد مستوى الولاء التنظيمي لدى العاملين في بلدية حد الصقاري من خلال ربطه بمستويات الاتصال التنظيمي

\* التعرف على المشاكل والعوامل التي تحول دون وجود ولاء تنظيمي للعاملين  
أهمية الدراسة:

تكتسب هذه الدراسة أهميتها من أهمية الموضوع الذي تعالجه

\* تتمثل الأهمية في تسلیط الضوء على أهم عناصر الاتصالات الادارية

\* الوقوف على أهم المعوقات التي تواجه الاتصال التنظيمي في المؤسسة

\* التعرف على رأي العمال حول الاتصال التنظيمي وعلاقته بولائهم داخل المؤسسة  
تحديد مفاهيم مصطلحات الدراسة

قمنا بتحديد مصطلحات دراستنا حسب ما أردنا أن نقيسه وهي كالتالي:

أولاً: الاتصال:

- يعرفه شرام: بأنه الاداة التي تجعل المجتمعات ممكنة وهو بطبيعته يميز بين المجتمع الإنساني وغيره من المجتمعات. (أبو عوجة، 2012، ص 16)

- كما يرى جون ديوى: بأنه عملية مشاركة في الخبرة بين شخصين أو أكثر حتى تعم الخبرة وتصبح مشاعراً بينهم يتربّط عليه حتماً إعادة تشكيل وتعديل المفاهيم والتصورات السابقة لكل طرف من الأطراف المشتركة في هذه العملية وهذا نجد "ديوی" يؤكّد على معنّيين فهمه لماهية الاتصال هما:

- الخبرة

- المشاركة في الحصول على الخبرة (أبو نصر، 2012، ص 1)

أما اجرائياً: هو النشاط الذي يستهدف تحقيق العمومية لفكرة او موضوع او منشأة او قضية عن طريق انتقال المعلومات او الأفكار او الاتجاهات من شخص او جماعة الى اشخاص باستخدام رموز ذات معنى موحد ومفهوم بنفس الدرجة لدى كل من الطرفين.

### ثانياً: الاتصال التنظيمي:

الاتصال التنظيمي: يعرفه "برسون" على انه عملية يتم من خلالها تعديل السلوك الذي تقوم به الجماعات داخل التنظيمات وبواسطة تبادل المعلومات لتحقيق الاهداف التنظيمية. (قاسم القربي، 2012، ص 218).

ويعرفه ليل نكو على انه وسيلة لتبادل المعلومات والافكار لإظهار الوضع وتحسينه والتعبير عن الافكار وتبادلها داخل التنظيم لتحقيق الأهداف. (محمد ابو العلا، 2013، ص 21). أما اجرائياً: فهو ارسال المعلومات واستقبالها في نطاق منظمة أعمال كبيرة ومعقدة.

### ثالثاً: الولاء التنظيمي

الولاء التنظيمي: هو استعداد الفرد لبذل درجة عالية من الجهد لصالح التنظيم والرغبة القوية في البقاء في التنظيم وقبول القيم والاهداف الرئيسية للتنظيم. (نجم المزاوي وعباس جواد، 2013، ص 426).

الولاء التنظيمي: ويعرفه "بروس" على انه المناصرة والتآييد للجامعة من قبل الفرد العامل في المنظمة والمودة او الصداقه المؤثرة اتجاه تحقيق الأهداف المسطرة (موسى اللوزي، 1999، ص 99)

اما اجرائياً: هو اخلاص الفرد للمنظمة ورغبته في تحقيق أهدافها وشعوره بالفخر .

### الدراسات السابقة

#### أولاً - الدراسات المتعلقة بالاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي

##### 1. دراسة نسرين مجية (2019)

اجرت الباحثة دراسة تحت عنوان "الاتصال التنظيمي و علاقته بالولاء التنظيمي لدى الموظفين " وهدفت الى التعرف على واقع تأثير الاتصال التنظيمي في رفع الولاء التنظيمي لدى الطاقم الاداري، ومن فرضيات هذه الدراسة أن هناك عدة مؤشرات الولاء الاتصال التنظيمي بالمؤسسة الاستشفائية وان هناك علاقة بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي بالمؤسسة الاستشفائية ، وتكونت عينة الدراسة من (50) عامل بالمؤسسة الاستشفائية تم اختيارهم بطريقة عشوائية ، ولتحقيق اهداف الدراسة اتبعت الباحثة المنهج الوصفي من خلال محاولة التعرف على طبيعة العلاقة بين الاتصال التنظيمي و الولاء التنظيمي لدى موظفي وكادة للدراسة استخدمت استماره الاستبيان ، وتوصلت الى النتائج التالية : الى ان هناك علاقة قوية بين

الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي واوصت الدراسة بضرورة اهتمام الادارة العليا بالموارد البشرية وتحفيزها مادياً ومعنوياً مما يعزز الانتماء والولاء للمؤسسة.

## **2. دراسة بوعنان فلة (2019)**

اجرت الباحثة دراسة تحت عنوان "اثر الاتصال التنظيمي في تحقيق الولاء التنظيمي لدى الموظفين" وهدفت الى التعرف على اثر الاتصال التنظيمي في تحقيق الولاء التنظيمي لدى عمال مؤسسة اتصالات الجزائر، ومن فرضيات هذه الدراسة ان المؤسسة تستخدم كل من الاتصال الرسمي وغير الرسمي لنقل وتبادل المعلومات كما تعطي حرية ابداء الرأي لموظفيها كما يتمثل كل من استعداد الموظفين لبذل جهود والالتزام لها والسعى لتحقيق اهداف المؤسسة، وتكونت عينة الدراسة من (30) عامل بالمؤسسة تم اختيارهم بطريقة عشوائية ، ولتحقيق اهداف الدراسة اتبعت الباحثة المنهج الوصفي وكأدأة للدراسة استخدمت استمار الاستبيان ، وتوصلت الى النتائج التالية : الى ان الولاء التنظيمي له اهمية في حياة المنظمات وله اثر واضح على سير العمل وتحقيق اهدافها بشكل فعال.

## **3. دراسة حضرية عميمور (2017)**

اجرت الباحثة دراسة تحت عنوان "الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي لدى الموظفين" وهدفت الى التعرف على اهمية الاتصال ودوره في المؤسسة ومعرفة الارتباط بين الاتصال والولاء التنظيمي في المؤسسة، ومن فرضيات هذه الدراسة ان هناك علاقة بين الولاء والاتصال التنظيمي ، وتكونت عينة الدراسة من (86) عامل بالمؤسسة تم اختيارهم بطريقة عشوائية ، ولتحقيق اهداف الدراسة اتبعت الباحثة المنهج الوصفي وملائمته لطبيعة واساليب التحليل المتمثلة في الاسلوب الكمي والكيفي وكأدأة للدراسة استخدمت استمار الاستبيان اضافة الى الملاحظة والمقابلة ، وتوصلت الى النتائج التالية : الى ان هناك علاقة بين الاتصال التنظيمي و الولاء التنظيمي لدى عمال المؤسسة.

### **ثانيا - الدراسات المتعلقة بالاتصال التنظيمي**

#### **1. دراسة ليлиا بورندة (2014)**

اجرى الباحث دراسة تحت عنوان "الاتصال التنظيمي و علاقته بالأداء الوظيفي" وهدفت الى ان للاتصال التنظيمي علاقة بالأداء الوظيفي، ومن فرضيات هذه الدراسة أن نوع الاتصال يساهم في التأثير على أداء العاملين، وأنه توجد علاقة بين نمط الاتصال السائد في المؤسسة و الأداء

الوظيفي للعمال، وتكونت عينة الدراسة من (35) عامل بالمديرية الجهوية لمؤسسة موبيليس تم اختيارهم بطريقة عشوائية ، ولتحقيق اهداف الدراسة اتبع الباحث المنهج الوصفي من خلال محاولة التعرف على طبيعة التأثير بين الاتصال التنظيمي والأداء الوظيفي لدى عمال موبيليس وكأنه لدراسة استخدمت استمار الاستبيان ، وتوصلت إلى النتائج التالية : عن وجود نمط في الاتصال النازل و الصاعد داخل مؤسسة موبيليس وأهمية كل نمط في تحقيق السيرورة التنظيمية للمؤسسة و انساب المعلومات بين الإدارة و العمال.

## **2. دراسة أميرة جرمان (2013)**

اجرت الباحثة دراسة تحت عنوان "الاتصال التنظيمي وعلاقته بأداء عمال المؤسسة الاقتصادية" ، وهدفت إلى أن للاتصال التنظيمي علاقة بأداء العمال في المؤسسة الاقتصادية ، من فرضيات هذه الدراسة أن الاتصال الأفقي يساهم في تحسين أداء عمال المؤسسة الاقتصادية العمومية ، وتكونت عينة الدراسة من (09) عمال يعملون بالمؤسسة الاقتصادية العمومية لتوزيع مواد البناء قامت باختيارهم الباحثة بطريقة طبقية عشوائية ، ولتحقيق اهداف الدراسة اتبعت الباحثة المنهج الوصفي التحليلي بناءً على المعلومات و الحقائق و الآراء المتحصل عليها في الإطار النظري وكأنه لدراسة استخدمت المقابلة ، وتوصلت إلى النتائج التالية : أن الاتصال لا يؤثر في الأداء لأن هدفه و مهمته نقل معلومات مهنية فقط، أما الأداء فلا يمكن تحسينه لعدم وجود معايير تقويم أداء و بالتالي لا يمكن من خلاله تحفيز العمال.

## **3. دراسة بن زروق جمال (2000)**

اجرت الباحثة دراسة تحت عنوان "الاتصال التنظيمي وسيرورة التغيير داخل المنشأة الجزائرية خلال مرحلة الإصلاحات الاقتصادية" وهدفت إلى أن الاتصال التنظيمي له دور هام في سيرورة التغيير داخل المؤسسة ومن فرضيات الدراسة مساهمة الاتصال التنظيمي في جلب انخراط الفاعلين و تحفيزهم و ترغيبهم لإنجاز التغيير التنظيمي، و مساهمته أيضا في إعلام الفاعلين داخل التنظيم بالمعطيات الجديدة، و تكونت عينة الدراسة من (85) عامل في المؤسسة الجزائرية لصناعة الحديد ، ولتحقيق اهداف الدراسة اتبع الباحث المنهج الوصفي و الإحصائي و الكمي وكأنه لدراسة استخدم الباحث استمار الاستبيان ، وتوصلت إلى النتائج التالية : أن جل المستجيبين ينظرون إلى التغيير الذي يحدث في منشآتهم نظرة سلبية، وهذا راجع أساسا

إلى الخوف و الشك الذي يميز حياتهم اليومية، وأن الفاعلين داخل المنشأة لهم رغبة ملحة لمعرفة كل ما يحدث داخل من أتھم وذلك لتلبية حاجاتهم الإعلامية.

**ثالثا - الدراسات المتعلقة بالولاء التنظيمي**

**1. دراسة جرادي أسماء (2013)**

أجرى الباحثة دراسة تحت عنوان "أثر الرضا الوظيفي على تحقيق الولاء التنظيمي"، والتي هدفت إلى إبراز أثر الرضا الوظيفي على الولاء التنظيمي، ومن فرضيات الدراسة اعتبار العوامل الشخصية أهم مؤثر على الرضا الوظيفي وأن التطوير والتدريب من أهم المؤثرات على الولاء التنظيمي، وتكونت عينة الدراسة من أساتذة قسم علوم التسيير بكلية العلوم الاقتصادية والتجارة والتسيير، ولتحقيق أهداف الدراسة اتبعت الباحثة المنهج الوصفي التحليلي، وكأداة للدراسة استخدمت الاستبيان وتوصلت إلى النتائج التالية: أن من أساسيات بناء رضا وظيفي يؤدي إلى تحقيق ولاء تنظيمي هو خلق جو الاحترام، من الناحية المبدئية كأساس للتعامل ما بين الرئيس و المرؤوسين.

**2. دراسة مشرى أسماء (2012)**

أجرت الباحثة دراسة تحت عنوان "اتخاذ القرار و علاقته بالولاء التنظيمي لدى عمال بنك الفلاحة و التنمية" والتي هدفت إلى ان لاتخاذ القرار علاقة بالولاء التنظيمي لدى عمال بنك الفلاحة و التنمية ، ومن فرضيات هذه الدراسة انه توجد علاقة بين المشاركة في اتخاذ القرار و الولاء التنظيمي لدى الإطارات و عمال التحكم وكذلك عمال التنفيذ، وتكونت عينة الدراسة من (05) موظفين يعملون ببنك الفلاحة و التنمية الريفية بولاية أم البوachi، ولتحقيق أهداف الدراسة اتبعت الباحثة المنهج الوصفي الإحصائي فهو يعمل على تحليل ما تم جمعه من بيانات و معلومات بطريقة موضوعية وصولا إلى العوال المؤثرة على تلك الظاهرة وكأداة للدراسة استخدمت المقابلة، وتوصلت إلى النتائج التالية: أن عملية اتخاذ القرارات لها دور كبير في تحقيق الولاء التنظيمي لدى عمال بنك الفلاحة و التنمية الريفية.

**3. دراسة حاجي كريمة (2011)**

أجرت الباحثة دراسة تحت عنوان "تأثير الولاء التنظيمي على ولاء الزبون" والتي هدفت إلى ان للولاء تأثير على ولاء الزبون ومن فرضيات هذه الدراسة أن الولاء هو إخلاص الفرد التام لمنظمته وأن التحفيز هو السبب والدافع لنشوء الولاء التنظيمي، وتكونت عينة الدراسة من

(100) زبون محلات لبيع المواد الغذائية تتعامل مع ملبة الحضنة، ولتحقيق اهداف الدراسة اتبعت الباحثة المنهج الوصفي التحليلي وكأداة للدراسة استخدمت استمار الاستبيان ، وتوصلت إلى النتائج التالية: أن هناك ولاء للملبة من طرف عاملها لذلك لابد من تبني استراتيجية للمحافظة على هذا الولاء.

**مناقشة للدراسات السابقة:**

استعرض الباحث في هذه الدراسة تسع دراسات السابقة تدور حول موضوع البحث، وقد لوحظ أن هذه الدراسات تتناول كل من محوري الولاء التنظيمي والأداء ومثال ذلك دراسة كل: دراسة ليлиا بورندة (2014)، دراسة أميرة جرمان (2013)، دراسة بن زروق جمال (2000)، دراسة جرادي أسماء (2013)، دراسة مشرى أسماء (2012)، دراسة حاجي كريمة (2011)، وكمتغيرات مجتمعة في دراسة واحدة التي تناولها الباحث ومثال ذلك دراسة كل من: دراسة نسرين محجية (2019)، دراسة بو عنان فلة (2019)، دراسة حضرية عميمور (2017).

ونلاحظ أن كل هذه الدراسات متشابهة إلى حد كبير مع الدراسة الحالية من حيث أنها ركزت على قياس مجموعة من العوامل الداخلية التنظيمية إلا أن مجتمع البحث كان مختلفاً. وقد لاحظ الباحث أن كل هذه الدراسات استخدمت المنهج الوصفي، إلا أن البعض منها طبق المقابلة واللحظة، وقد تقارب المجال الزمني للدراسات السابقة عن البحث الحالي، فالدراسات السابقة أجريت في الفترة ما بين (2000-2019) بينما تم إجراء البحث الحالي خلال عام 2022.

وعليه فقد اختلفت الأهداف التي سعى إليها كل دراسة من الدراسات السابقة عن أهداف البحث الحالي، إما بسبب اختلاف الموضوعات التي تناولتها الدراسات السابقة عن الموضوع الذي ينصب عليه محور اهتمام الدراسة الحالية، أو بسبب اختلاف مجتمع الدراسة.

وقد أفادتنا هذه الدراسة في صياغة الاشكالية وفرضيات دراستنا وساهمت بشكل كبير في المجال النظري والتطبيقي.

## **الفصل الثاني**

# **الاتصال التنظيمي**

## **الفصل الثاني: ماهية الاتصال التنظيمي**

تمهيد

أولاً: مفهوم وأهمية وأهداف الاتصال التنظيمي

ثانياً: عناصر الاتصال التنظيمي

ثالثاً: خصائص الاتصال التنظيمي

رابعاً: أنواع الاتصال التنظيمي

خامساً: وظائف الاتصال التنظيمي

سادساً: شبكات الاتصال التنظيمي

سابعاً: وسائل الاتصال التنظيمي

ثامناً: معوقات الاتصال التنظيمي

تاسعاً: كيفية التغلب على معوقات الاتصال التنظيمي

عاشرًا: شروط فاعلية الاتصال التنظيم

خاتمة

### تمهيد

تسعى المؤسسات إلى تحقيق أهدافها وذلك من أجل ضمان بقائها واستمرارها وفرض مكانتها وهذا لا يتم إلا عن طريق القوى البشرية التي تعتمد عليها والذين يعملون داخل الهيكل التنظيمي ويتعاملون فيما بينهم عن طريق تبادل المعلومات والأفكار سواء داخل المؤسسة أو خارجها أي أنهم يمارسون عملية الاتصال، وبالتالي فهذا الأخير يعتبر الوسيلة الأمثل لتحريك المعلومات الخاصة بوظائفهم وال الحاجة إلى ذلك هو الحاجة إلى تبادل المعلومات والأفكار لسير العمل بطريقة سلسة، فالاتصال التنظيمي يعتبر بمثابة العمود الفقري للمؤسسة، فهو عملية جوهرية داخل الهيكل التنظيمي وذلك بفضل الدور الرئيسي الذي يشغله لأنّه أساس التفاعل الاجتماعي والإنساني داخل العمل والذي يؤدي إلى حدوث علاقات متعددة ومتعددة في مختلف المواقف، لأنّه السبيل الوحيد لربط الأفراد العاملين بعضهم البعض داخل المؤسسة لأنّه خلاله يتم تدفق وسريان المعلومات وفقاً لأشكال وأساليب مختلفة تضمن بها المؤسسة تحقيق أهدافها المسطرة.

**أولاً: مفهوم وأهمية وأهداف الاتصال التنظيمي:**

**1. مفهوم الاتصال التنظيمي**

**أولاً: ماهية الاتصال**

**مفهوم الاتصال:**

أ. **التعريف اللغوي للاتصال:** كلمة اتصال مشتقة من الجذر "وصل" والتي تحمل معنيين: الأول إيجاد علاقة من نوع معين تربط طرفين كاثنين أو شخصين، أما الثاني فهو بمعنى البلوغ والانتهاء إلى غاية معينة، إذا فالاتصال في اللغة العربية هو الصلة والعلاقة والبلوغ إلى هدف معين.

ب. **التعريف الاصطلاحي للاتصال:** يعني الرابط بين شخصين او عدة أشخاص هدفه إيصال معلومة أو رسالة، لكن هذا التعريف محدود في مجال الاقتصاد لأن الاتصال بالنسبة للمنظمة يهدف إلى تغيير رغبة أو موقف.

- **الاتصال:** هو عملية يقوم بمقتضها ما بين مرسل ومستقبل ورسالة في مضامين اجتماعية ومن خلالها يتم نقل أفكار ومعلومات ونبهات بين الأفراد عن قضية أو معنى مجر أو واقع معين. (المفلح، 2014، ص 16)

- **الاتصال:** هو عملية يتم عن طريقها إرسال رسالة معينة، في إطار وسيلة ماء إلى المستقبل، مع النتائج المترتبة على هذه العملية. (شرف، 2002، ص 7)

- **الاتصال:** هو عملية يتم من خلالها نقل رسالة تتضمن معلومات وآراء او اتجاهات او افكار او مشاعر الى الاخرين لهدف معين عن طريق الرموز والإشارات بغض النظر عن التشويش. (سلطان، 2013، ص 109)

ومن خلال التعاريف السابقة يمكن تعريف الاتصال تعريفا اجرائيا:

أنه العملية او الطريقة التي يتم بواسطتها انتقال شخص الاخر تصبح مشاععا بينها وتؤدي الى التفاهم بين هذين الشخصين او أكثر وبذلك تصبح لهذه العملية عناصر ومكونات يولها اتجاه تسير فيه و يؤثر فيها، مما يخضعها للملاحظة والبحث والتجريب والدراسة العلنية نوجه عام.

## 2. أهمية الاتصال التنظيمي:

تعتبر الاتصالات بشكل عام بمختلف صورها الرسمية وغير الرسمية على درجة عالية من الأهمية في المنظمة وبدونها تموت الحركة الدائمة للمؤسسة ويمكن إيجاز الأهمية التي تتطوّي عليها عملية الاتصالات في المنظمة فيما يلي:

أ-يعتبر الاتصال أحد الوظائف والعمليات الإدارية الأساسية التي بدونها لا يتم انجاز العمل فأي قصور في الاتصالات مكن أن يؤثر سلبياً على مستوى أداء المؤسسات (محمد قاسم القربي، 2010 ص 308).

ب-بفضل الاتصالات التنظيمية يمكن كل أفراد المنظمة الحصول على مختلف المعلومات والبيانات الخاصة بالمنظمة، كما يساعد على توضيح التغييرات والتجديدات وتطوير الأفكار وتعديل الاتجاهات واستقصاء ردود الأفعال (أحمد ماهر، 2004 ص 35).

ج-الاتصال الفعال يؤدي إلى رفع مستوى أداء العاملين وزيادة مستوى الرضا لديهم عن العمل، فالعامل يمكن أن يتقهم واقع عمله بشكل أفضل ويشعر بقيمة أكبر ويؤدي أيضاً إلى فهم أدوار الآخرين مما يشجع الإدارة والعاملين على التعاون والتضييق، وبالتالي يشجع العاملين على بذل المزيد من الأداء وتغيير طاقاتهم الإبداعية (عاكف لطفي خصاونة، 2010، ص 92).

د-من خلال عملية الاتصال يتم تعديل السلوك الذي تقوم به الجماعات داخل التنظيمات وبواسطته تبادل الرسائل لتحقيق الأهداف التنظيمية (هاشم حمي رضا، 2010، ص 91).

ه-تساعد عملية الاتصال في التضييق بين الزملاء أو بين الوحدات في كيفية أداء العمل المشترك بينهم من خلال نشر المعلومات التي تهمهم وبالتالي تشجع على التعاون بين مختلف الزملاء أو الوحدات المختلفة (أحمد ماهر، 2003 ص 395).

و-يعمل الاتصال على الربط بين أهداف المنظمة وأهداف الأفراد والجماعات وهناك علاقة طردية مباشرة بين الاتصال من ناحية وبين الرضا والأداء والإبداع والالتزام الوظيفي (حسين حريم، 2006 ص 273).

ز - إن الاتصال على درجة كبيرة من الأهمية بالنسبة للأعضاء وخاصة الإدارة العليا منها حيث يقضي المدير ثلثي وقته في الاتصالات وان الوظيفة الإدارية للمدير هي تطوير وصياغة نظام الاتصال.

ي - يتم من خلال عملية الاتصال اطلاع الرئيس على نشاط مرؤوسه، كما يستطيع التعرف أيضا على مدى تقبلهم لآرائه وأفكاره وصيغ عمله داخل وبمعنى آخر فان الاتصال بمثل وسيلة رقابية وإرشادية لنشاطات الرئيس في مجال توجيه فعالية المرؤوسين (محمد منير حجاب، 2007، ص 17).

### 3. أهداف الاتصال التنظيمي:

يعتبر الاتصال عملية اجتماعية مهمة وضرورة إنسانية حتمية داخل المؤسسة إذ لا يمكن تصور مؤسسة دون عملية الاتصال، فهو بمثابة الدم الدافق عبر الشرايين الحياتية للمنظمة حيث يعمل على أحداث تنسيق وتعاون بين أعضاء المنظمة، وتختلف أهدافه باختلاف طبيعة المؤسسة، والهدف الذي تسعى إلى تحقيقه، وعموماً تتمثل أهداف الاتصال التنظيمي في :

- تمكن المرؤوسين من التعرف على الأهداف والغايات المطلوب من التنظيم تحقيقها من خلال البرامج والخطط والسياسات التي تم وضعها من أجل ذلك إضافة إلى المسؤوليات الموكلة للموظفين والصلاحيات الممنوحة لهم في سبيل تحقيقها.

- التعرف على مدى تتنفيذ الأعمال والمعوقات التي تواجهها وموافقات المرؤوسين من المشكلات وسبل علاجها لتحقيق الأهداف المسطرة. (محمد قاسم القربيوي، 2012 ص 220).

- تنقل ما يحتاجه العمل من بيانات ومعلومات وخبرات ونتائج الدراسات والبحوث والتجارب التطبيقية في المجال لتوظيفها في الإدارة والعمل لرفع كفایته وتحقيق ما سبق التخطيط له لبلوغ أغراض التنظيم.

- تدعيم اتجاه العلاقات الإنسانية في العمل وتقديم النموذج الجيد في تلقي وابلاغ الأخبار والموضوعات ذات الروح الاجتماعية بالنسبة لجماعة العمل والقيام بواجب المشاركة الوجدانية الفعالة. (محمد علي شمس الدين، إسماعيل الفقي، 2007 ص 264).

### ثانياً: عناصر عملية الاتصال التنظيمي:

نشير فيما يلي إلى العناصر التي تتطوّي عليها عملية الاتصال والتي تتمثل فيما يلي:

### 1 - المرسل:

نقصد به في الاتصال الشخص أو مجموعة الأشخاص أو الجهاز الذي يمكن أن يؤثر في الآخرين بشكل معين ليشاركونه في أفكاره واتجاهاته أو خبرات معينة، وقد تكون هذه الأفكار من ابتكاره وقد تكون من مصدر آخر يريد المرسل تبليغها للمستقبل، ويعتبر هو المسؤول عن إعداد وتوجيه المعلومات والمفاهيم التي يحتاجها من يتعامل معه من الأفراد والجماعات في موقف معين (عبد الفتاح رضوان، 2012، ص 15).

يتبيّن من خلال ما سبق أنه على المرسل أن يحدد الفكرة ويدرسها، ويقوم بجمع المعلومات عنها واتخاذ الوسيلة المناسبة لإرسالها ثم شرحها وتوضيحها للمستقبل.

### 2 - الرسالة:

عبارة عن نتاج عملية الترميز مثل كلمات محكية، كلمات مطبوعة، رسم توضيحي، تعابير الوجه، أو هزة كتف أو إشارة أصبع (محمد عبد الفتاح يلغى، 2011 ص 166).

وتعرف أيضاً أنها مجموعة من المعاني والأفكار التي يود المرسل بإيصالها للمستقبل (صحي جبر العتيبي وآخرون، 1995 ص).

تعرف أيضاً أنها رموز تحمل معنى الرسالة لخدمة الهدف الذي من أجله أعدت الرسالة (صحي جبر العتيبي، 2005 ص 187).

- من خلال هذا العنصر يتبيّن لنا أن الرسالة تتمثل في مضمونها الفكرة التي يرغب المرسل بإيصالها للمستقبل أي الطرف الآخر من العملية الاتصالية.

### 3 - المستقبل:

وهو المسؤول عن إجابة الرسالة وعن فهم وتقدير معناها ويعرف أيضاً أنه الشخص الذي يتصل به المرسل وقد يكون فرداً أو جزءاً من جماعة أو الجماعة كلها، وتتوقف فاعلية الاتصال على استقبال هذا الطرف للرسالة بالصورة التي أرادها المرسل (علي فلاح الزعبي، عبد الوهاب بن بريكة، 2013 ص 260). يبيّن هذا العنصر أن المستقبل هو الشخص المرغوب فيه من أجل إيصال الرسالة له من قبل المرسل.

### 4 - وسيلة الاتصال:

وهي الوسيط المستخدم لنقل الرسالة، وهي إما وسائل شفوية كالحديث، المقابلة والاجتماع، أو وسائل مكتوبة كالخطابات والمذكرات (أحمد ماهر، 2000 ص 36).

وتعرف أيضاً أنها الواسطة التي تستخدم في نقل التعبير عن الفكرة إلى المرسل إليه (ماجد راغب الحلو، 2004 ص 480).

يوضح هذا العنصر أن وسيلة الاتصال هي قناة أو جسر يربط المرسل بالمستقبل وهي تتمتع بأهمية بالغة في عملية الاتصال التنظيمي داخل المنظمة.

#### 5 - الضوضاء أو التشويش:

وهي أي تدخل يحدث في المرحلة ما بين صدور الرسالة من المرسل وتسلمها من قبل المستخدم، ومن شأن ذلك أن يؤثر على درجة الفهم أو الاستيعاب أو فهم المعنى المقصود من الرسالة أو المعلومات المرسلة (محمد أبو سمرة، دس، ص 39).

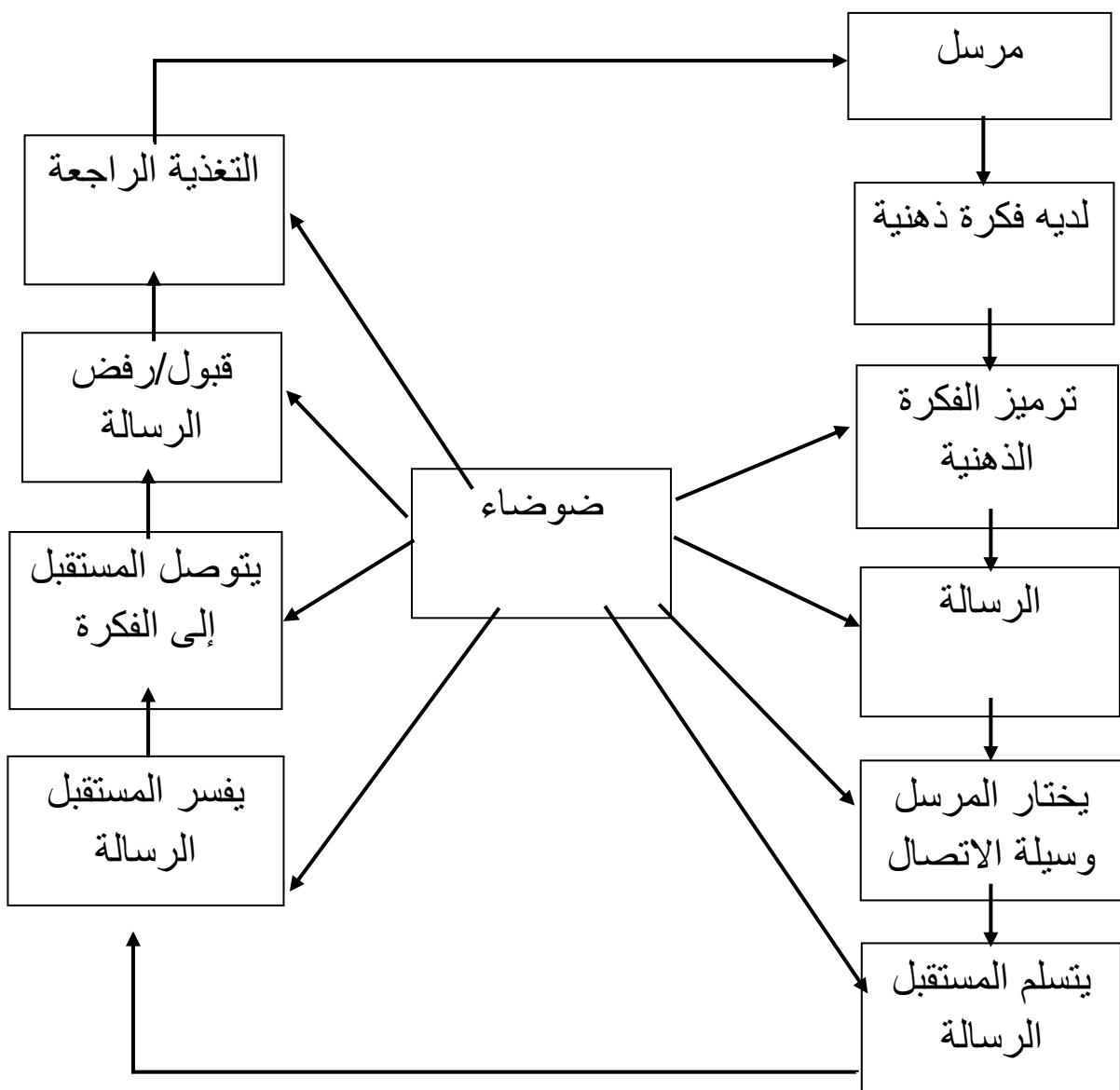
وتعرف أيضاً أنها تلك التدخلات على الإرسال الجيد للرسالة أو المعوقات التي قد توقف حجر عثرة في سبيل وصول الرسالة إلى المستقبل لها بحيث يؤدي التشويش إلى تحريف في مضمون الرسالة، أو عرقلة وصولها كلياً (أحمد محمد المصري. 2008 ص 17).

وتعرف أيضاً أنها الأشياء التي تعيق أو تتدخل في عملية نقل أو فهم الرسالة أو الاستيضاحات بشأنها (صلاح عبد القادر النعيمي. 2008، ص 207).

#### 6 - التغذية العكسية أو الراجعة:

تشتمل على الاستفسارات والأفكار التي يرغب المستلم بإصالها إلى المرسل لتعزيز حالة إدراك وفهم مضمون الرسالة التي استلمها من أجل ضمان التنفيذ الدقيق لمحتوها (صلاح عبد القادر النعيمي. 2008 ص 08)

نستنتج أن التغذية العكسية هي رد فعل المستلم للمرسل هل فهم المعلومات التي أرسلها إليه، في حالة عدم الفهم يتم الاتصال به مرة أخرى لإعادة إرسال الرسالة، والشكل التالي يوضح لنا عناصر الاتصال التنظيمي.



الشكل رقم 1: يوضح عناصر الاتصال التنظيمي

(حمين حريم، 2010، ص 17)

### ثالثاً: خصائص الاتصال التنظيمي:

من أهم المميزات والخصائص التي تميز الاتصال التنظيمي ما يلي:

- 1- علم الاتصال يستمد أصوله من علوم أخرى مثل: علم النفس، علم الاقتصاد، علم الاجتماع، وجميع هذه العلوم تعتبر الاتصال مجالها بالنسبة للموضوعات التي يدرسونها.
- 2- الاتصال عملية ديناميكية مستمرة: تعود إلى عدة عوامل منها، صعوبة تتميط العديد من الرسائل سواء من حيث المحتوى، أو الصياغة، أو الأهداف واختلافها من رسالة لأخرى، من

وقت لأخر وتحيير معتقدات وطموحات أطراف الاتصال. (نضال فلاح الصلاعين وآخرون، 2016 ص 95).

3-الاتصال عملية تفاعلية: أي تحقق المشاركة في الخبرة بينهما فكل من المرسل والمستقبل يشتركان في رسالة واحدة، كما أن كل منهما يؤثر على الآخر.

4-يمكن أن يتم عن طريق عدة طرق وليس فقط الكتابية أو اللغوية حيث يمكن أن تكون المعاني أو المشاعر بواسطة سلوكيات أو إشارات معينة.

5-الاتصال عملية فكرية تبادلية ووجدانية وسلوكيات بين الناس.

6-الاتصال من مظاهر السلوك الاجتماعي: حيث يتطلب وجود أكثر من شخص من أجل إرسال المعلومات واستقبالها دون أي تشویش حتى تصل المعلومات بشكل سليم.

7-يتطلب العديد من المهارات كالاستماع والكتابة، التعبير، الكلام القراءة....الخ.

8-يتحقق الاتصال التكامل بين المتصلين وهي من أهم المهام في المنظمة.

9-الاتصال عملية واقعية وموضوعية: أي لا يخضع لعوامل ذاتية فلا يمكن أن يخفي شخص ما مشاعره السلبية اتجاه شخص آخر، لأنه يعبر عن مشاعر واقعية مرتبطة بنوعية الأحداث في مكان وزمان معين وعليه فالاتصال عملية واقعية بكل ما يترتب عنه من تأثيرات متبادلة بين أطرافه. (حسين محمود حريم، 2006، ص 223).

من خلال ما سبق نستنتج إن أهم ما يميز الاتصال التنظيمي كونه عملية مستمرة واقعية تحدث بين الأفراد والجماعات في إطار تبادلي للمعلومات من خلال الفهم المشترك والتفسير للمعلومات وتحليلها عن طريق قناعة، كل هذا يؤدي إلى تحقيق التكامل والتفاهم بين المتصلين.

#### رابعاً: أنواع الاتصال التنظيمي:

تتضمن فعالية الاتصال الجارية داخل المنظمة متعددة تعكس طبيعة التفاعلات الرسمية وغير الرسمية السائدة فيها وتمثل فيما يلي:

##### 1- الاتصال الرسمي:

وهي الاتصالات الهيكيلية والموضوعية والمحددة بواسطة الإداره وترتبط أساساً بهيكل السلطة في المنظمة والاتصالات الرسمية إما أن تكون من الأعلى إلى الأسفل، أو من الأسفل إلى الأعلى أو اتصالات أفقية (علاء الدين عبد الغني محمود، 2011، ص 252).

ويتم الاتصال التنظيمي الرسمي من خلال خطوط السلطة الرسمية بااءا على العلاقات المقررة وفي نطاق الهيكل التنظيمي ويشترط تدفق وانسياب الاتصالات الرسمية أن تكون قنواتها واضحة يعرفها جميع أعضاء التنظيم وتكون ذات فعالية في نقل المعلومات وان تتم الاتصالات وفقا لخطوط السلطة والمسؤولية بحيث لا يقوم بالاتصال إلا مختص بذلك والا يتخطى الرؤساء في المستويات الأعلى أو الأدنى، ويتخذ الاتصال الرسمي ثلاثة اتجاهات أو تدفقات: الاتصالات النازلة، الصاعدة، الأفقية (بشير العلاق، 68، ص 307).

#### أ - الاتصالات النازلة:

يعرف بأنه اتصال من المرسل إلى المستقبل بمستوى أعلى في الهيكل التنظيمي، يستخدم المدراء الاتصال النازل لإخبار العاملين عن أهدافهم وتحديد العمل (زاهر عبد الرحيم عاطف، 2009، ص 157).

وتتضمن الاتصال بين الرئيس ومرؤوسه حيث يتحقق هذا النوع من الاتصالات تعريف العاملين بطبيعة العمل وكيفية أدائه، وهي التي تنتقل من خلالها الأفكار والقرارات والأوامر والتوجيهات والتعليمات من أعلى إلى أسفل، مع انسياب خطوط السلطة وهي تتم عادة بالعديد من الصيغ المألوفة في الاتصال مثل المذكرات، اللقاءات الجماعية، مناقشة الموازنات ونشرات المنظمة، غالبا ما تكون فاعلية التغذية العكسية فيها منخفضة إذا تكون أساسا من تسلم الأوامر وتتفيدوها من قبل المرؤوسين عمليا. (خليل محمد حسن الشمام، خضر كاظم محمود، 2007 ص 208).

#### ب - الاتصال الصاعد:

يشمل عادة في إجابة المرؤوسين على ما يصلهم من رؤسائهم كما انه يتضمن شكاوى وظلمات واقتراحات العاملين ومن الأساليب المستخدمة: الاجتماعات، التقارير. (منال طلعت محمود، 2003، ص 174)

أو هي التي تتخذ الاتصالات من خلالها طريق من الأسفل إلى الأعلى وفقا لتصاعد المسؤولية، وينصب الاتصال الصاعد على التقارير التي يبعث بها المرؤوسين في المستويات الأدنى إلى الرئيس حول أدائهم ومشكلاتهم وأداء الآخرين واتجاهاتهم حول سياسيات واجراءات المنظمة، ومن خلال هذه التقارير تستطيع الإدارة العليا رقابة أداء المنظمة واتخاذ القرارات بشأن البرامج المستقبلية، كما أن الاتصال الصاعد يؤلف تغذية عكسية يستطيع الرئيس من

خلالها معرفة ما إذا كان الاتصال النازل قد تم استلامه وفهمه وأخيراً فإن إشكال الاتصال بين الرئيس والمرؤوسين مثل الإدارة المشاركة والإدارة بالأهداف تشجيع المرؤوسين على الإسهام في عملية التخطيط واتخاذ القرار في المنظمة مما يؤدي إلى تمتين ولائهم لها. (خليل محمد حسن الشمام، 2004، ص 271).

أو هو الاتصال المتمثل في المعلومات المحصلة من المستويات الدنيا في المنظمة إلى الإدارة العليا وذلك إلى لاحتها إلى البيانات والمعلومات لمعرفة مستوى الانجاز المحقق وذلك لغرض معرفة الإدارة العليا ما تحقق من أهداف أو ماهية المعوقات التي حالت دون ذلك ويمكن أن تكون هذه الاتصالات بشكل شفهي أو تقارير. (محمد سلطان حمو، 2015، ص 17).

### ج - الاتصالات الأفقية:

ونعني بها الاتصالات بين الأفراد على نفس المستوى الإداري الهرمي في المنظمة، وهذه الاتصالات هامة وحيوية لتحقيق فاعلية المنظمة وهناك الكثير من الأعمال والمهام التي لا يمكن إنجازها في المنظمة دون التنسيق بين الزملاء في العمل وتتضح أهمية الاتصالات الأفقية في المنظمات الكبيرة الحجم والمعقدة والتي تشهد تغيرات بيئية كثيرة، ولا تتحصر فائدة الاتصالات الأفقية في تسهيل انجاز العمل وإنما يمكن أن توفر الدعم العاطفي والاجتماعي للفرد والفهم المتبادل بين الزملاء وهو أحد أسباب قوة الجماعة والزملاء. (زكي محمود هاشم، ص 622).

كما يعتبر هذا الاتصال أساس لفاعلية العمليات فهو يمر عبر الإدارات أو المناطق الوظيفية، أي يوجد بين الأشخاص في نفس المستوى الإداري مثلاً: مدير الإنتاج يجب أن يكون على علاقة وثيقة مع مدير المبيعات الرئيسية، والمحاسبة، والمشتريات، فبدون الاتصال الأفقي يصعب التنسيق بين الوظائف الرئيسية وتكون الرقابة مستحيلة. (عبد الغفار حنفي، 2007، ص 36).

من خلال ما ذكر يتبيّن لنا أن الاتصال الرسمي يرتبط بشكل كبير بالإدارة وما تحدده من قوانين وقواعد وأوامر وفقاً لخطوط السلطة والمسؤولية وينقسم بدوره إلى ثلاثة اتجاهات تتمثل في:

**الاتصال النازل:** يؤكد هذا النوع أن عملية الاتصال تكون من الأعلى إلى الأسفل عن طريق القرارات، الأوامر، التوجيهات على المرؤوسين التقيد بها.

**الاتصال الصاعد:** يكون من الأسفل إلى الأعلى يتم من خلال التقارير أو الشكاوى من طرف المرؤوسين ليقوموا بت比利غها للرؤساء من أجل مناقشتها واتخاذ ما هو واجب اتخاذه.

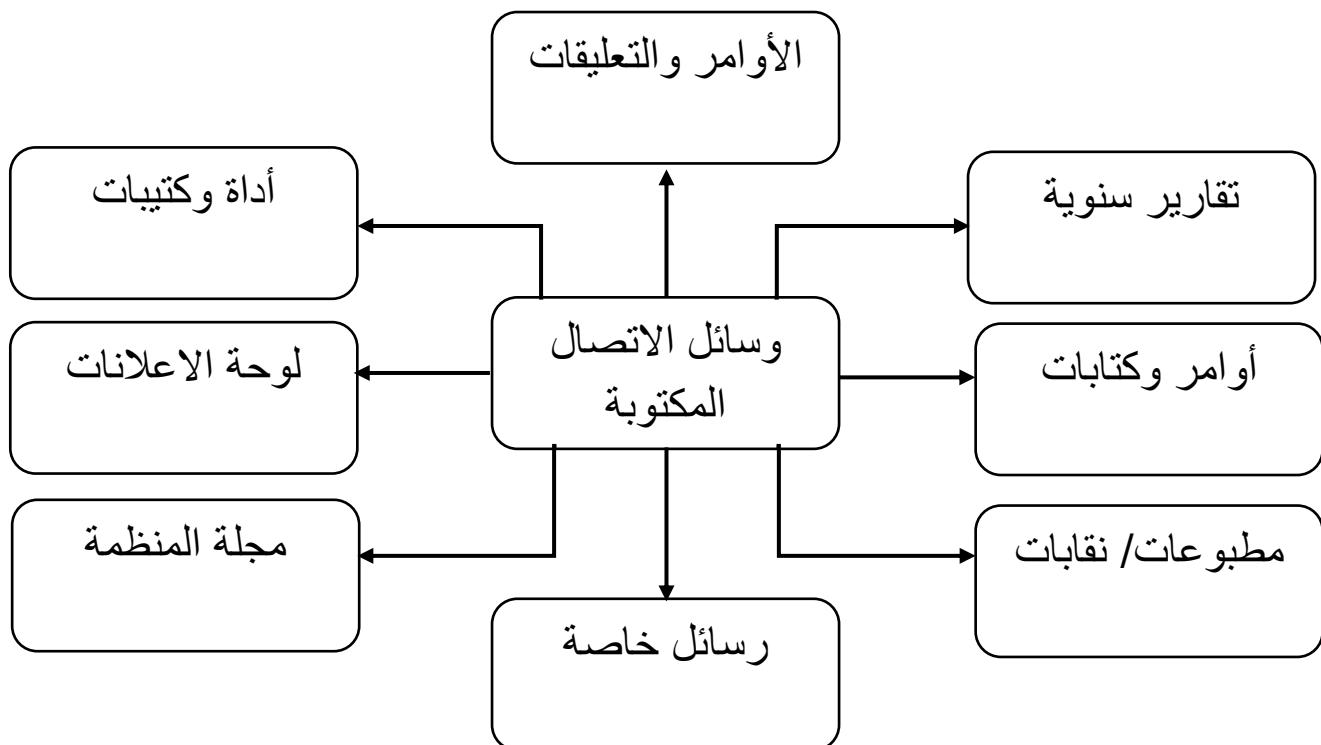
## 2 - الاتصال غير الرسمي:

وهو الاتصال غير المباشر ويأخذ الشكل العنقودي ويتأتىء وجوده مع الاتصال الرسمي فهو تعبير عن الطبيعة البشرية في الاتصال.

يتم الاتصال غير الرسمي بين الأصدقاء والأفراد حيث تتصف العلاقات فيما بينهم بأنها مستقلة عن الأعمال الوظيفية والسلطة الرسمية ويكون بين هؤلاء الأفراد نوع من التجانس والتآلف وإشباع الحاجات ورغم أن هذا النوع من الاتصالات يتم بطريقة غير مرتبطة بالتنظيم الرسمي، ولكنها تجد لها منفذًا للاتصال داخل الهيكل التنظيمي الرسمي. (عبد الغفار حنفي، 2007 ص 413).

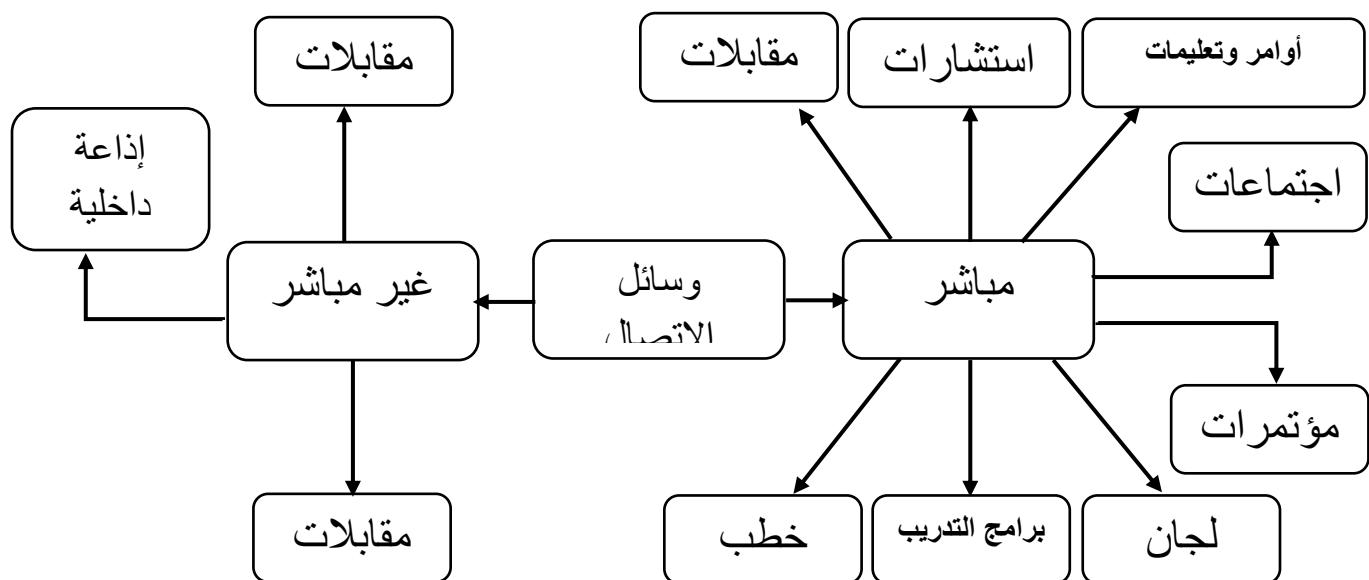
كما أن الاتصالات في منظمات العمل لا تقتصر على الاتصالات الرسمية فقط، فهناك اتصالات غير رسمية، ونعني بها ذلك النوع من الاتصالات الذي لا يخضع لقواعد وإجراءات مثبتة مكتوبة رسمية، كما أنها تتم بين مستويات مختلفة داخل المنظمة متخاطبة خطوط السلطة الرسمية وهذه الاتصالات سواء كانت داخل المنظمات أو خارجها تعبر عن رغبة الأفراد في عدم الانزعال عن بعضهم البعض وذلك بهدف إشباع حاجاتهم الاجتماعية والنفسية. (صلاح الدين عبد الباقي، 2000، ص 242).

أو هو اتصال يخرج عن هيكل الاتصالات الموضوعية بواسطة الإداره وأغلبية هذه الاتصالات تتم من خلال المنظمات غير الرسمية، وعادة ليس لهذا النوع من الاتصالات خطوط تدفق واضحة، بل خطوط متشابكة، وكلما كان نظام الاتصالات كفافاً قلت الآثار السلبية أو السيئة للاتصالات غير الرسمية، بل يمكن أن تكون الاتصالات غير الرسمية مدعاة ومساندة للاتصالات الرسمية. (محمد سلطان حمو، 2015، ص 352).



الشكل رقم 2: يوضح أهم أنواع وسائل الاتصالات المكتوبة

(فتحي أحمد دياب عواد، 2013، ص 211)



الشكل 3: يوضح أهم أنواع الاتصالات الشفوية

(فتحي أحمد دياب عواد، 2013، ص 211)

### خامساً: وظائف الاتصال التنظيمي:

إن الاتصال التنظيمي كعملية اجتماعية لا يمكن لأي كان الاستغناء عنها، حيث يؤدي العديد من الوظائف المتمثلة في:

**1 - التوجيه:** يقصد به عملية تكوين في اتجاهات فكرية في الأفراد يراها المجتمع صالحة ومحقة لأهدافه.

ويتحقق التوجيه في العملية الاتصالية حينما يتوجه الاتصال إلى اكتساب المستقبل اتجاهات جديدة أو تعديل في الاتجاهات القديمة.

**2 - التثقيف:** هو تزويد الأفراد أو الجماعة بعناصر معرفية جديدة والتقيف بمعناه الواسع يتناول النواحي العامة التي تعجز الأساليب المتتبعة للقيام بها.

يكون الاتصال تثقيفياً حينما يتوجه نحو توعية المستقبليين بمساعدتهم وزيادة معارفهم لفهم ما يدور من حولهم من أحداث. (فاطمة حسن عواد، 2011، ص 19).

**3-الترفيه:** بما أن الترفيه قد أصبح نشاطاً هاماً وضرورياً في المجتمع بفضل ١ يؤديه للأفراد والجماعة كونه يخفف عنهم ولو وقت محدود في أغلب الأحيان الضغوطات التي يعانون منها. ولم يعد الاتصال قاصراً على نسلية الجماهير بل أصبح الاتجاه القوي الآن هو استخدام الترفيه الموجه لزيادة استمتاع الأفراد بمهارة ترفيهية تتمي مهاراتهم واتجاهاتهم بما يعود عليهم بالفائدة. (محمد سالم، 2010، ص 204).

**4-التعرف الجماعي:** حيث يتيح الاتصال التنظيمي الفرصة لزيادة احتكاك الجماهير ببعضهم البعض، وبذلك تقوى الصلات الاجتماعية، ويتحقق ذلك بما تنشره وسائل الاتصال المختلفة داخل التنظيم أو خارجه من أخبار تزيد من فرص التعارف الاجتماعي بين الأفراد.

**5 -وظيفة التكافل:** وتتمثل في توفير الفرص لكل الأشخاص والمجموعات بما يكفل لهم الوصول إلى رسائل متنوعة تحقق حاجاتهم في التعارف والتفاهم، التعرف على ظروف معيشة الآخرين ووجهات نظرهم وططلعاتهم. (عبد الرحمن المشaque، 2015، ص 108).

**6 -وظيفة التربية:** تتمثل في نشر المعرفة على نحو تعزيز النمو الثقافي، وتكوين الشخصية واكتساب مهارات وقدرات في كافة مراحل العمر.

يتضح لنا من خلال هذا العنصر أن النمو الثقافي له دور كبير في تكوين الشخصية واكتساب مهارات وقدرات في كافة مراحل أعمارهم والتي تمكّنهم من تعزيز نموهم الثقافي.

**7 -وظيفة الحوار والنقاش:** يساهم الاتصال داخل التنظيم في توفير وتبادل الحقائق اللازمة للتوضيح مختلف وجهات النظر حول القضايا وتوفير الأدلة الملائمة والمطلوبة لدعم الاهتمام والمشاركة على نحو أفضل بالنسبة لكل الأمور التي تهم الجميع محلياً واقليمياً وعالمياً. (نضال فلاح الضلاعين، 2016، ص 113).

يتضح لنا من خلال هذه الوظيفة أن الحوار والنقاش يزيد من قدرة الأفراد فيما بينهم داخل التنظيم في فهم وتفسير وتحليل المعلومات والأفكار وكذلك توضيح وجهات النظر المختلفة حول القضايا التي تهتم بها المؤسسة.

**سادساً: شبكات الاتصال التنظيمي:**

توجد أنواع عديدة لشبكات الاتصال ولعل من أبرزها ما يلي:

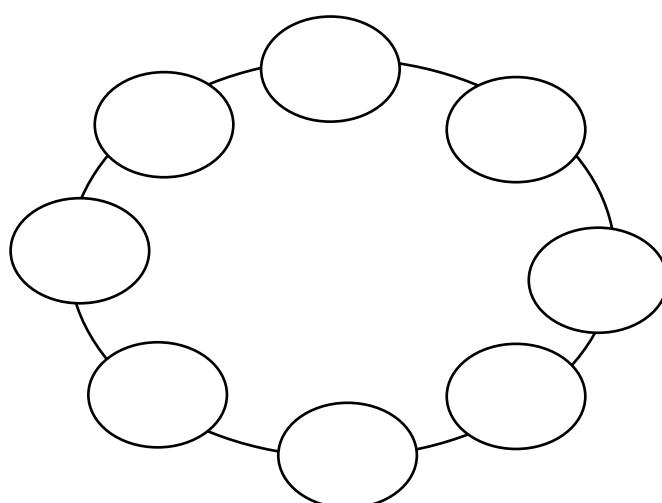
1 -شبكة الدائرة

2 -شبكة العجلة

3 -شبكة السلسلة

4 -شبكة على شكل حرفي

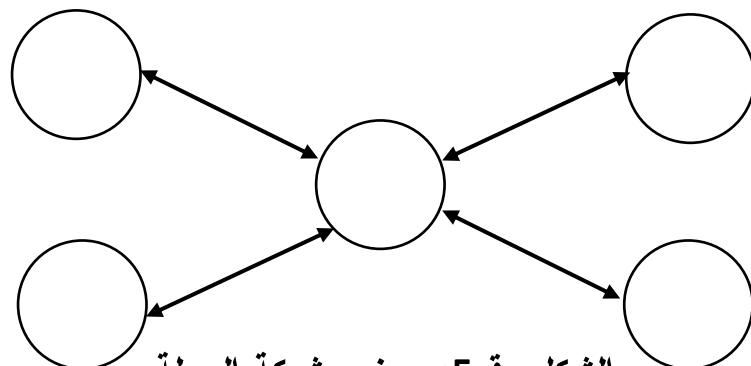
**1 -شبكة الدائرة:** وهذا النمط يكون فيه كل عضو مرتبط بعضوين، أي أن كل فرد يستطيع أن يتصل اتصالاً مباشراً بشخصين آخرين، ويمكن الاتصال ببقية أعضاء المجموعة بواسطة أحد الأفراد الذين يتصل بهم اتصالاً مباشراً. (محمد سلطان حمو، 2015، ص 34).



الشكل رقم 4: يوضح شبكة الدائرة

(محمد سلطان حمو، 2015، ص 35)

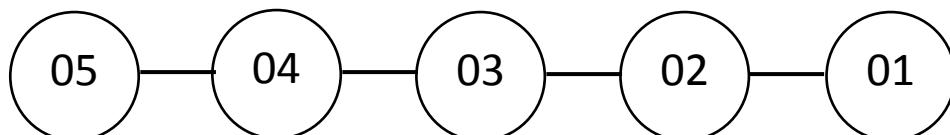
**2-شبكة العجلة:** وهذا النمط يتيح لعضو واحد في المحور أن يتصل بأعضاء المجموعة الآخرين، ولا يستطيع أعضاء المجموعة في هذا النمط الاتصال المباشر إلا بالرئيس أي أن الاتصال يتم فيما بينهم عن طريقه فقط، واستخدام هذا الأسلوب يجعل سلطة اتخاذ القرار تتركز في يد الرئيس أو الموظف. (بلال خلف السكارنة، 2010 ص 376).



الشكل رقم 5: يوضح شبكة العجلة

(زيد منير عبدي، 2006، ص 114)

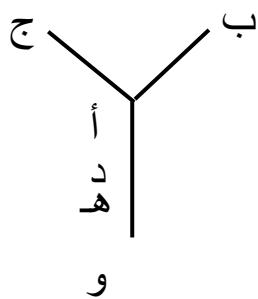
**3-شبكة السلسلة:** تتضمن تدفق أكبر للمعلومات بين أعضاء الجماعة على الرغم من أن الشخصين اللذان يقان في الأطراف رقمي 1.5 يتعاملان مع فرد آخر فقط. (جمال الدين مرسي، ثابت إدريس، 2004، ص 620)



الشكل رقم 6: يوضح شبكة السلسلة

(جمال الدين المرسي، ثابت إدريس، 2004، ص 620)

**4-شبكة على شكل حرف:** ويمثل هذا النوع من الاتصال إمكانية المدير الاتصال عبر قناة اتصالية في الوسط حيث يستطيع من خلالها الاتصال بطرفين مساعدين وطرفين آخرين يمتلك إمكانية الاتصال بغيره كما في الشكل المولاي. (خيضر كاظم محمود، موسى سلامة اللوزي، 2003 ص 364).



الشكل رقم 7: يوضح شبكة حرف ٧

(خضر كاظم اللوزي، 2003، ص 364)

#### سابعاً: وسائل الاتصال التنظيمي:

تتعدّ أساليب ووسائل الاتصال التنظيمي في هذا العصر وهو عصر العولمة والاتصالات والتقنيات الحديثة ويمكن تقسيمها إلى:

1- الوسائل الشفوية

2- الوسائل الالكترونية

3- الوسائل الكتابية

4 وسائل الاتصال غير اللفظي. (أسامي خيري، 2012، ص 148).

#### 1- الوسائل الشفوية:

تمثل هذه الطرق الجزء الأكبر في عملية الاتصالات الإدارية تمتاز الاتصالات الشفوية عموماً بالبساطة والوضوح وتناسب الموظفين في المستويات الإدارية الأمامية بشكل أكبر كما أنها من ناحية تمكن المستقبل من إيضاح النقاط الغامضة، وتتمكن المرسل من ناحية أخرى من التأكد من فهم وإدراك المستقبل للرسالة المرسلة إليه، تساعد على توطيد العلاقات الإنسانية وازالة الحواجز بين الرؤساء والمرؤوسين وتشعر الجميع باطمئنان أكبر، وتعتبر الاجتماعات وخاصة في التنظيمات الكبيرة وسيلة هامة للاتصال، حيث تعقد بشكل دوري لمناقشة مختلف الأمور بشكل يتيح لجميع المشتركين التعبير عن أراءهم بشكل يجعل القرارات أصوب لأنها تكون مدركة لمختلف وجهات النظر. (محمد قاسم القربي، 2003، ص 216).

من خلال ما سبق يمكن القول أنَّ هذه الوسيلة ركزت اعتبار الاتصالات الشفوية تتصف بالبساطة والوضوح وانسجام العمال عن طريقها في المستويات الإدارية، كما أنها تمكن الفرد العامل والمستقبل للرسالة من توضيح النقاط الغامضة وفهم وإدراك مضمون الرسالة، كما أنها

تساعد على توطيد العلاقات الإنسانية وازالة الحواجز والعوائق بين الادارة والعمال وهذا ما يدفعهم للشعور بالأمن والطمأنينة أثناء العمل كذلك تمكّنهم من الاجتماع من أجل فهم المشاكل التي تعرقل العملية التنظيمية وبالتالي تساهم بنسبة كبيرة في حل المشكلات.

## 2 - الوسائل الالكترونية:

ومن أهمها الانترنت، والمجتمعات عن بعد.

تساعد الوسائل الالكترونية على نقل المعلومات بسرعة أكبر بما نتكلم على عصر السرعة خاصة بعد ظهور ما يعرف بالعولمة والتكنولوجيات الحديثة وهذا ما سهل أعمال الادارة في نقل وتبادل المعلومات داخل الهيكل التنظيمي.

## 3- الوسائل الكتابية:

تعتبر هذه الاتصالات على جانب كبير من الأهمية في الأعمال الإدارية على اختلافها سواء كانت تقارير أو أوامر أو قرارات إدارية وشكاوى، ويجب أن تكون مكتوبة حتى يتمكن المستقبل من دراستها بامان وتفكير، ثم يحفظها في ضمن الملفات ليتسنى الرجوع إليها عند الحاجة ويمكن إيصالها إلى أكبر عدد من العاملين في التنظيم بسرعة ويسر، وهي اقل عرضة للتحريف والتشويه، وتناسب المعلومات المعقدة.

وبشكل عام فإنه مع اتساع حجم التنظيمات تزداد عملية الاتصال تعقيدا لأنها بذلك تشمل مستويات إدارية كثيرة ويشترك بها أعداد كبيرة من العاملين. (جمال الدين لعويصات، 2009، ص 47-48).

يتضح من خلال هذه الوسيلة أن الاتصال عن طرق التقارير والأوامر أو الشكاوى بين الرؤساء والمرؤوسين له أهمية كبيرة داخل التنظيم لأنه يمكن المستقبليين لها من دراستها جيدا وحفظها ضمن ملفات للرجوع إليها وقت الحاجة وكذلك لمدى التواصل مع أكبر قدر ممكن من العمال داخل التنظيم بسرعة من جهة، ومن جهة أخرى لأنها اقل عرضة للتحريف والتشويه لأن زيادة المستويات التنظيمية وعدد العمال أصبح يشكل تعقيدا على العملية الاتصالية.

## 4- وسائل الاتصال غير اللفظي:

يشمل هذا النوع من الاتصالات استخدام حركات الجسم أو ما يعرف بلغة الجسم ومن خلال لغة الجسم يتم نقل المعاني بواسطة حركات وتعبيرات الوجه والإيماءات ووضع الجسم

وحرکات اليدين واللمس وشكل ومظهر الجسم. (صلاح الدين محمد عبد الباقي، 2000، ص 244).

ورغم أن الاتصالات الكتابية تعتبر الوسيلة الرئيسية في الاتصالات إلا أن لكل أسلوب مميزاته وظروفه المناسبة ويتم اعتماد أسلوب دون آخر حسب السرعة ومحفوظ الرسالة، ومدى أهميتها والتكلفة وكذلك الأشخاص الذين توجه لهم الرسالة.

يتضح لنا من خلال ما ذكر أنه وبالرغم من أهمية الاتصالات الكتابية إلا أن الاتصال غير اللفظي يلعب دور كبير وله أهمية كبيرة في الكثير من الأحيان لأن الوقت ومحفوظ الرسالة ومدى أهميتها والأشخاص الذين ستوجه لهم الرسالة هم المسؤولين على اعتماد أسلوب دون آخر.

#### ثامناً: معوقات الاتصال التنظيمي:

رغم أهمية الاتصالات الفعالة في الإدارة إلا أن العملية الاتصالية تواجه العديد من العوائق والتي تحد من فاعليتها وتؤدي بها في اغلب الأحيان إلى عدم تحقيق أهدافها المسطرة ولذلك لابد من التعرف أو الوقوف على أهم هذه المعوقات حتى يتم تجنبها أو التقليل منها ومعالجتها بشكل يؤدي تدريجياً إلى زيادة فعالية الاتصال داخل المؤسسة للوصول إلى الأهداف المطلوبة ومن بينها:

##### 1 - المعوقات النفسية والاجتماعية:

يختلف الأفراد في ميولهم ومشاعرهم ولذا فإن تفسير الفرد وفهمه لمضمون أي رسالة يرسلها أو يستلمها يتوقف على حالته النفسية وطريقة تفكيره ومستوى إدراكه ودرجة الانتقائية في الإدراك كما تلعب الدوافع لدى الأفراد دوراً كبيراً في ترجمة وتفسير كل كلمة تصاحم من رؤسائهم تفسيرات متفاوتة حسب ما يحتاجهم من عواطف ومشاعر. (ليتيم ناجي وأخرون، 2012، ص 231).

فالأفراد في مستوى واحد من المستويات الإدارية يكونون أقرب للتفاهم مع بعضهم البعض، مهما اختلفت مستوياتهم، أما على المستوى الاجتماعي فتعتبر التحيزات الاجتماعية من عوائق الاتصالات الرئيسية لأنها تؤدي إلى ظهور الأنانية والفرقة وبالتالي العلاقة العدائية أو ما شابهها اتجاه الآخرين ويمكن أن ترتكز التحيزات على أسس دينية أو عرقية أو إقليمية. (زيد منير عبوى، 2007، ص 90).

يبين هذا العنصر إن الميولات والمشاعر تختلف من فردٍ لآخر وهذا التحليل منطقي إلى حد كبير لأنه لا يوجد فرد ينطبق غي أفكاره وميوله مع فرد آخر هذا من جهة، ومن جهة أخرى يختلفون من حيث درجة الإدراك وللهذا فإن دوافع الأفراد هي المسؤول إلى حد كبير في ترجمة مضمون الرسالة وتفسيرها وتحليلها وهذا حتماً سيؤثر على العملية الاتصالية بين المرؤوسين داخل التنظيم.

## 2 - المعوقات الناشئة عن طبيعة التنظيم:

إن للملامح التنظيمية تأثيراً على نوعية الاتصالات السائدة ومن ذلك ذكر :

1- غموض الأدوار وعدم تحدي الصالحيات أو عدم مناسبة نطاق الإشراف الذي يؤدي إلى تشويش الاتصالات. (فتحي أحمد دياب عواد، 2013، ص 221).

2- مركزية التنظيم وعدد المستويات الإدارية وعدم تجانس الجماعة فالمركزية تحمي ضرورة رجوع الأفراد لشخص واحد يمتلك قدرًا كبيرًا من المعلومات رغم بعده من مركز التنفيذ، الأمر الذي يقلل من سرعة الاتصالات ويزيد من وجود احتمالات كثيرة لضياع المعلومات وعدم صحتها. (علي محمود منصور، 2004، ص 229).

كما أن تعدد المستويات الإدارية يعني طول المسافة بين القاعدة وقمة الهرم في الهيكل التنظيمي ومرور المعلومات بسلسلة من المستويات الإدارية، مما يعرض المعلومات لعملية تحريف وحذف ذهاباً وإياباً من القاعدة للقمة وكذلك وجود خلفية مشتركة بين الموظفين أياً كانت قاعدتها تجعل الاتصال بينهم أسهل. (عبد الرزاق سالم الرحاحلة، زكريا احمد محمد عزام، 2009، ص 202).

وتتمثل العوائق هنا بقصور أدوات الاتصال وعدم كفايتها أو عدم مناسبتها للرسائل المنقولة أو عدم وضوح الأهداف أو نقص في الخطط وأساليبها، وهذه أسهل علاجاً من المعوقات الأخرى التي تتعلق بالنفس البشرية. (نفسية محمد باشري وآخرون، 2017، ص 243).

من خلال ما سبق نستنتج أن الاتصال التنظيمي يواجه العديد من الصعوبات وذلك ما يحد من فعالية العملية الاتصالية والتي قد تؤدي إلى عدم تنسيق أهداف التنظيم، لأن عدم فهم العامل لمضمون الرسالة والمعلومات التي تحملها من بين أهم المعوقات التي تواجهه أثناء العملية الاتصالية وهذا ما يحث على ضرورة إيجاد سبل لحلها وضمان سير العملية بطريقة فعالة

صف إلى ذلك اختلاف المستويات التنظيمية وعدم تجانسها بالإضافة إلى المشاكل الناتجة عن طبيعة التنظيم وغموض الأدوار، طول المسافة بسبب كثرة المستويات أو عدم مناسبة وسائل الاتصال.

#### تاسعاً: كيفية التغلب على معوقات الاتصال التنظيمي:

يمكن التغلب على معظم معوقات الاتصال التنظيمي من خلال التسليم بأن هذه المعوقات موجودة فعلاً والعمل على تطوير تكتيكات للتعامل مع كل معوق منها وبهذه الطريقة يمكن التقليل من تلك المعوقات، وهذه بعض الطرق من أجل التغلب على معوقات العملية الاتصالية التي تحدث داخل التنظيم وذلك لضمان السير الحسن للعمل، هذا من جهة ومن جهة أخرى تقديم مساعدة أو دعم لمستقبل الرسالة من أجل تفسيرها وتحليلها وفقاً لما يخدم التنظيم ويمكننا أن نقدم أهم الخطوات التي تمكنا من تفادى ما يحول في وجه سير العملية الاتصالية في النقاط التالية والتي يمكن إدراجها كالتالي:

##### 1- التكيف مع عالم الملتقي:

من خلال محاولة التنبؤ بتأثير ما تتوارد به أو تكتبه أو تقوله على مشاعر الملتقي وحالاته النفسية، وجعل الرسالة تتلاءم مع كلمات الملتقي ومصالحه وقيمته.

يتبع من خلال هذا العنصر التنبؤ بتأثير ما ينوي المرسل كتابته أو قوله للمستقبل، لأن حاليه النفسية هي التي تحدد مدى فهمه واستيعابه لمضمون الرسالة وهذا ما يستوجب على المرسل إليه محاولة التكيف مع البيئة الداخلية والخارجية المحيطة به والمسؤولة على مدى تأثيره وفهمه للرسالة.

##### 2- استخدام التغذية العكسية:

وذلك عن طريق التأكد من استرجاع الرسالة من الملتقي.

من خلال هذا يتبين لنا أن تلقي المرسل للرسالة وتفسيرها وتحليلها وفق منظوره الخاص وترجمتها يزيد من استيعابه للمعلومات المرسلة إليه من المرسل وهذا ما يعزز من عملية التغذية الراجعة التي تتم من خلال ترجمته لمضمون تلك الرسالة.

##### 3 - استخدام الاتصال بالمواجهة:

التحدث إلى العمال كلما أمكن أفضل من الكتابة إليهم فهكذا يمكن الحصول على تغذية عكسية.

من خلال هذا يتبين لنا أن الأسلوب الناجح داخل الإدارة هو نقل المعلومات والأفكار وجهاً لوجه بين الرؤساء والمرؤوسين بين جميع المستويات الإدارية وهذا ما يقوي العلاقة بينهم بفضل فهمهم لما يرغب الرؤساء بإصاله لهم، فهذه الخطوة تعتبر أهم من الكتابة لهم لأنها تمكّنهم من الحصول على التغذية الراجعة والتي تتميّز وتزيد من قدراتهم وتطور أفكارهم وفق ما يخدم المؤسسة.

ضف إلى ذلك هذا الأسلوب مرتبط وبشكل كبير بالمديرين لأن كل مدير أو مسؤول له طريقة خاصة في تقديم توجيهاته وأوامره للمرؤوسين.

#### 4-استخدام التعزيز:

نستطيع أن نقدم رسالة بطرق مختلفة وتأكيد النقاط الهامة. (نبيل مرسى، 2010، ص 218).

من خلال هذا العنصر يمكننا القول أن تقديم وتبلیغ الرسالة عبر طرق ووسائل مختلفة من شأنها أن تعود بثمار كبيرة على المرسل وكذا المرسل إليه في نفس الوقت، وذلك بفضل التركيز على تقديم النقاط الهامة بطريقة مفهومية واتباع أسلوب ولغة مبسطة تضمن بذلك فهم المرسل إليه مضمون تلك الرسالة وتفسيرها وتحليلها وارسال رسالة أخرى منه إلى المرسل يبيّن فيها مدى فهمه لتلك المعلومات والأفكار.

#### 5-استخدام لغة مباشرة ومبسطة:

أي على المرسل أن يستعمل لغة بسيطة غير معقدة تجعل المستقبل لها يفهمها بطريقة سلسة ومفهومة.

من خلال هذا العنصر يتضح لنا أن اللغة البسيطة تلعب دوراً كبيراً وفعلاً في نجاح العملية الاتصالية وذلك بفهم المستقبل المعلومات التي أرسلها له المرسل وهذا ما يسهل عليه تفسير وتحليل الأفكار والمعلومات المرسلة إليه، أما إذا استخدم لغة صعبة ومعقدة فهذا حتماً سيكون سلباً على المستقبل للرسالة وبالتالي سيؤثر على العملية الاتصالية.

#### عاشرًا: شروط فاعلية الاتصال التنظيمي:

حتى تكون عملية الاتصال ناجحة لابد من توفر عدة شروط تضمن سير العملية الاتصالية سيراً جيد دون تدخل أي معوق يحول في طريق تحقيق ذلك ومن بين تلك الشروط ذكر ما يلي:

- 1-أن يكون الاتصال مبني على أهداف محددة مسبقاً ومخطط لها بشكل سليم.  
أي أن الاتصال يبنى من خلال أهداف مسطرة ومخططة من قبل التنظيم ونجاح العملية الاتصالية مرهون بمدى تحقيق تلك الأهداف ونجاحها.
- 2- ضرورة توفر الثقة والمصداقية بين العاملين والإدارة.
- 3-أن يكون الاتصال في ضوء احتياجات المنظمة. (موسى خليل، 2011، ص 140-141).  
من خلال ما سبق يمكن القول توفر الثقة والمصداقية بين العاملين والإدارة من شأنه تحقيق الأهداف المسطرة، لأن الاتصال يبنى من خلال أهداف مسطرة ومخططة من قبل التنظيم والإدارة وحتى العمال، ونجاح العملية الاتصالية مرهون بمدى تلك الأهداف ونجاحها، لأن الاتصال يكون في ضوء الاحتياجات التي تضعها المنظمة.
- 4-توفر وسيلة مقبولة لتبادل المعاني والبيانات والمعلومات من المرسل إلى المستلم، فمن خلال الوسيلة تحدد كفاءة الاتصال.
- 5-توفر لغة اتصال مقبولة ومفهومة من قبل المرسل والمستلم، فمن شروط الاتصال الفعال أن تكون المعاني المتبادلة مفهومة وواضحة (بشير العلاق 2009، ص 19).  
يتضح من خلال هذا العنصر أن الاتصال الفعال هو ذلك النوع من الاتصالات التي تستعمل فيها اللغة البسيطة والمفهومة والمقبولة من قبل المرسل والمستلم لأنه يضمن تبادل المعلومات والأفكار بين العمال.
- 6-توفر الإمكانيات المادية والبشرية التي تساهم في وضع شبكة اتصالات متقدمة تمكن من استخدام أساليب ووسائل اتصالات بخبرات متخصصة، متقدمة تحقق تدفق المعلومات بين مختلف أرجاء التنظيم.
- 7-تنمية مهارات الاتصال لدى جميع العاملين بالمنظمة من رؤساء ومرؤوسين ويحتوي على مهارات الاتصال والاستماع والتحدث القراءة والكتابة.
- 8-توفير مناخ تنظيمي مناسب للاتصالات في مختلف الاتجاهات والذي من أهم خصائصه تطبيق مبدأ المشاركة الجماعية في الإدارة، ووضوح سياسة المنظمة، فعالية تضم بحث شكاوى العاملين وتوفير روح الفريق والتعاون بين العاملين والتكامل بين الإدارات، تشجيع مبادرات العاملين (حسين حريم، 2010، ص 7).

من خلال ما ذكر يمكن القول أنّ استخدام أسلوب أو نمط اتصال ناجح بين المرؤوسين والرؤساء من شأنه تحقيق السير الحسن للعملية الاتصالية والإدارية وتبادل الأفكار بين العمال داخل التنظيم وهذا بدوره كفيل بتحقيق الأهداف المسطرة التي وضعتها الإدارة والمؤسسة.

9-الاستعانة بالوسائل التقنية الحديثة فيما يتعلق بوسائل وأساليب الاتصال مع مواكبة التغيرات التكنولوجية الحديثة لأدوات الاتصال سواء سمعية أو بصرية في ظل المقارنة بين التكاليف والعائد المترتب عليها، مع تهيئة استعداد العاملين قبل تبني أي وسائل جديدة، آخذين في الاعتبار النظرة الموضوعية لتقنولوجيا الاتصالات والمعالجة المسبقة للمشكلات الناجمة عن تطبيقها (بشير العلاق، 2009، ص 20).

## خاتمة

وفي ختام هذا الفصل نقول أنّ الاتصال التنظيمي هو بمثابة العمود الفقري للمؤسسة، بحيث يعتبر عملية جوهرية داخل الهيكل التنظيمي وبدونه لا يمكن للأفراد العاملين التواصل مع بعضهم البعض ومع رؤسائهم، فهو عملية أساسية لكل نشاط إنساني ولا يمكن دراسة سلوك الأفراد داخل المنظمات الرسمية دون التعرض إلى هذا الموضوع الذي يلعب دوراً هاماً داخل المنظمة، حيث يمكن تشبّيـه بالدم الذي يجري في عروق الإنسان أو بمثابة الجهاز العصبي، والذي يمكن الإدارـة من تحقق بواسطـته عملية نقل المعلومات والرسائل إلى العاملـين والتعليمـات، أو إيجـاد نوع من الصلة بين مختلف أجزاء المنظـمة، هذا فضلاً عن اتصـالـها بالبيئة المحيطة بها.

الفصل الثاني  
الولاء التنظيمي

## **الفصل الثاني: الولاء التنظيمي**

**تمهيد**

**أولاً: مفهوم الولاء التنظيمي**

**ثانياً: المراحل التاريخية للولاء التنظيمي**

**ثالثاً: عوامل تنمية الولاء التنظيمي**

**رابعاً: أهمية الولاء التنظيمي وآثاره**

**خامساً: نظريات الولاء التنظيمي**

**سادساً: أنواع الولاء التنظيمي**

**سابعاً: سمات سلوك أصحاب الولاء**

**ثامناً: استراتيجيات الولاء التنظيمي**

**تاسعاً: العوامل المعيقة للولاء**

**خاتمة**

### تمهيد

على الرغم من الكتابات والأبحاث المتوفرة في موضوع الولاء التنظيمي في الأدبيات الأجنبية إلا أنه يمكن القول أنَّ هناك صعوبة في الإجماع على تعریف موحد لمفهوم الولاء التنظيمي بين الباحثين، و يمكن رد هذه الصعوبة إلى أن مفهوم الولاء التنظيمي كان و لا يزال موضع اهتمام الباحثين من حقول مختلفة مثل علم النفس و علم الاجتماع و علم النفس الإداري وكذا السلوك التنظيمي حيث أن الباحثين في الدراسات السابقة يعالجون هذا المفهوم من زاوية المنهج الذي ينتمون إليه مما حذى بهم إلى بناء تعريفاتهم الخاصة وبداية سنقوم بذكر مجموعة من التعارف لباحثين عدة بخصوص مفهوم الولاء التنظيمي.

## أولاً: مفهوم الولاء التنظيمي

لقد عرفت ماري شيلدون الولاء التنظيمي على أنه (اتجاه الفرد نحو المنظمة والذي يربط بدوره ذات الفرد مع المنظمة التي يعمل بها)، كذلك يرى كل من ريلي وتشاتمان(1990) أن من الأفضل تعرف الولاء التنظيمي على اعتبار أنه (يتمثل الالتحام النفسي للفرد مع المنظمة التي عمل بها وان أساس هذا الالتحام يختلف عن الأسباب التي تؤدي إليه أو النتائج التي تترتب عليه) وتبعاً لذلك فإنهم يرون أن ولاء الفرد للمنظمة قائم على ثلاثة أساس من الالتحام هي الخصوص، والتوحد والتدريب أي جعل المنظمة جزءاً من ذات الفرد.

وقد أكد ماك جريجور في فرضيه حول العنصر الإنساني في المنظمة والذي سمي بنظرية ص عن السلوك المضبوط الذي هو محور التزام الفرد حيث قال الفرد يمارس التوجيه الذاتي والضبط الذاتي لخدمة الأغراض أو الأهداف التي يكون له ولاء بها مع منظمة معينة وتميز الولاء عنده بنفس النقاط التي ذكرها بورتر.

إن هذه التعريفات السابقة تخلص إلى القول أنه على الرغم من شيوع مصطلح الولاء التنظيمي في الدراسات خاصة منها الأجنبية وتميزه عن عدد من المصطلحات مثل الرضا الوظيفي والدوارع، إلا أنه لا يوجد تعريف مشترك بينهم إلا إننا يمكننا أن نعتبر الولاء على أنه توجه سيكولوجي.

## ثانياً: المراحل التاريخية للولاء التنظيمي

يتفق معظم العلماء والباحثون على أن هناك مراحل يكون فيها الفرد ولاءه اتجاه منظمة ومن هذه المراحل تلك التي سنوضحها كما يلي:

### أ- مرحلة التجربة:

أي ما قبل الدخول إلى العمل، وتمتد هذه المرحلة سنة واحدة حيث يعتمد الفرد على ما لديه من خبرات العمل السابقة لأن الأفراد يدخلون المنظمات وعندهم درجات ومستويات مختلفة من

الولاء التنظيمي، ناجمة عن توقعات الفرد وظروف العمل وطبيعة البيئة الاجتماعية وما تمثله من قيم واتجاهات وأفكار.

ففي هذه المرحلة يهدف من توجه نحو العمل إلى تحقيق المن والشعور به والحصول على القبول من التنظيميين وبديل الجهد للتعلم والتعايش مع بيئة العمل الجديدة.

**بـ-مرحلة العمل:**

وتتضمن خبرات العمل المتعلقة بالأشهر الأولى من تاريخ بدأ العمل وتتراوح الفترة الزمنية لهذه المرحلة من عامين إلى أربعة أعوام (4-2) سنة.

ونتظر خلالها خصائص مميزة بها تمثل في الأهمية الشخصية والخوف من العجز وظهور قيم الولاء التنظيمي.

**جـ-مرحلة الثقة في التنظيم:**

وتمثل السنة الخامسة من تاريخ بدأ العمل حيث تزداد الاتجاهات التي تعبّر عن ازدياد درجات الولاء التنظيمي ويزداد نمو هذا الولاء حتى يصل إلى مرحلة النضوج، ثم دعم الولاء من خلال استثمارات الفرد في التنظيم وتقييم عملية التوازن بين الجهد (التكلفة) والإغراءات المعطاة للأفراد، نلاحظ أن هناك ثلاثة مراحل يتكون فيها الولاء التنظيمي للفرد العامل، حيث نجد المرحلة لتكون الولاء التنظيمي، تكون قبل التحاق الفرد بالعمل بمعنى يكون تفكيره مبنياً على الفوائد المرجوة في حين تأتي مباشرة المرحلة الثانية أي ما تسمى بمرحلة العمل والبدء فيه، حيث يتكون الولاء التنظيمي للفرد عندما يعيش في بيئة عمله مدة اثنان أو ثلاث إلى أربع سنوات إذ نجده يسعى إلى بلوغ درجة عالية من التوافق والتطابق مع المبادئ التي تقرّها منظمته وما يميزه في هذه المرحلة عن سبقتها شعوره بالفخر والاعتزاز عند الحديث عن منظمته أمام الآخرين، وبصفة مباشر تأتي المرحلة الثالثة والأخيرة أي مرحلة الثقة في التنظيم، والتي تكون في السنة الخامسة من عمر الفرد العامل لحياته المهنية، حيث يقبل أهداف المنظمة ويتبنى مبادئها وكأنها مبادئه الخاصة ويستمر في المحافظة على سمعتها وسط المنظمات الأخرى.

فبناء الولاء التنظيمي يتم بطريقتين إداتها رسمية والتي تلمسها عند تصميم طرق العمل وأثناء تصميم فريق العمل، بينما الطريق الغير رسمية تتضح من خلال العمليات الاجتماعية التي يقوم بها الموظفون من حين لآخر كالتعاون، المنافسة الإيجابية، العلاقات الطيبة.

### ثالثاً: عوامل تنمية الولاء التنظيمي

هناك عدة عوامل تعمل على خلق وتنمية الولاء التنظيمي حيث يرى ستيرز أن الأفراد يدخلون المنظمات وعندهم مهارات محددة، ورغبات وأهداف معينة ويتوقعون في المقابل أن تشغل مهاراتهم، وتشبع رغباتهم وتحقق أهدافهم وحينما يدركون أن المنظمة اهتمت بتسخير ذلك فإن ولاءهم سيزداد، أما إذا فشلت المنظمة في توفير الفرص اللازمة لتحقيق ذلك فإن ولائهم التنظيمي سيتأثر ويضعف دون أدنى شك. (آدم غازي العتيبي، 1993، ص 110).

من خلال مقوله ستيرز يتبين لنا أن كل قائد منظمة يأخذ بعين الاعتبار قدرات ومهارات ورغبات مستخدميه ويسعى إلى رفع روحهم المعنوية كما يعمل على توفير ما يشبع رغباتهم، بينما يبادر العامل منظمته بنفس السلوك ويزداد مستوى ولائه، وانتمائه لها لأن الحاجة المشبعة والأهداف المحققة تصبح مقترنة بالمنظمة.

■ **ثقافة المنظمة القوية:** يتميز العاملون في المنظمات ذات الثقافة القوية بدرجة عالية من الالتزام "الولاء" لمنظمتهم، فالإجماع الواسع على القيم والاعتقادات والتمسك بها بشدة من قبل الجميع يزيد من إخلاص العاملين وولائهم والتصاقهم الشديد بمؤسساتهم.

■ يرى سولومو أن الولاء التنظيمي (المؤسساتي) بتحقيق وينمو لدى العاملين من خلال ثلاثة أفعال تقوم بها المنظمة وهي:

- معاملة العاملين بوصفهم شركاء لا مجرد أفراد.

- منح مزايا مادية وأخرى معنوية.

- إتاحة فرص التطور المهني والوظيفي. (فاطمة آل خليفة، ب ت، ص 21).

■ **إثراء الوظائف:** يعني إعطاء واجبات متعددة للفرد العامل قصد التقليل من الروتين في العمل، ويعود ذلك إلى زيادة رضا العامل وزيادة الدافعية في العمل.

- توطيد العلاقة بين الرئيس والمرؤوس أي بين قائد المنظمة والعمال.
  - إتاحة الفرصة للموظفين للمشاركة في صنع القرارات الإدارية، مما يؤدي إلى جعلهم أكثر قبولاً وتجاوباً مع هذه القرارات، حيث يرى دايفن أن المشاركة هي "الاشتراك الفعلي والعقلاني للفرد في موقف جماعي يشجعه على المشاركة والمساهمة في تحقيق الأهداف الجماعية ويشارك في المسؤولية عن تحقيق تلك الأهداف". (كيت ديفز، عبد الحميد مرسي ومحمد إسماعيل يوسف، 1974، ص 184-185).
- وما يمكن استخلاصه من مقوله دايفن أنه لا بد أن تكون المشاركة فعلية وعقلية أي لا يكتفي وجود العمال بحاجتهم (أجسادهم) فحسب، بل لا بد من المشاركة العقلية، الفكرية والإبداعية، كاقتراح استراتيجيات جديدة والتخطيط لمشاريع مستقبلية كاقتراح استراتيجيات جديدة والتخطيط لمشاريع مستقبلية وبالتالي تكون المشاركة ملموسة وتساهم في خلق روح المنافسة بين العمال وتشجعهم أكثر على الإبداع وحب منظمتهم والسهور على تطويرها.

- ترك الحرية للأعضاء في اختيار الجماعة التي يعملون معها، لأن هناك من يريد العمل مع جماعة تتسم إلى نفس رقعته الجغرافية في حين هناك من يريد العمل مع جماعة تتسم إلى نفس أصله لتطابق القيم والعادات والتقاليد مع بعضهم.
- الاستقطاب الجيد والموضوعي للأفراد وهذا يغرس لدى العمال فكرة عدم التمييز والتحيز و يجعلهم يشعرون بأنهم شخص واحد والفرق بينهم يكون في نسبة الإنتاج واستثمار جهودهم.
- الابتعاد الكلي عن التحامل، والتحامل هو شعور سلبي اتجاه الآخرين أي التعجل في الحكم على الآخر، وهو سلوك سلبي ويتبعه مباشرة التعصب.

#### رابعاً: أهمية الولاء التنظيمي وأثاره

لكل منظمة قيم وأهداف خاصة بها وكثيراً من الأحيان هذه الأخيرة تكون معارضة لقيم وأهداف الفرد وهذا قد تكون نتيجته سلبية إذ قد تؤدي إلى الواقع في الصراع التنظيمي، وبالتالي ظهور سلوكيات قد تعيق العمل، من بينها التغيب والتأخر عن العمل وانخفاض درجات الرضا.

فمن هذا المنطلق تظهر لنا أهمية الولاء التنظيمي خاصة فيما يتعلق بالتأثير الإيجابي له على مجموع الظواهر السلبية السابقة الذكر من خلال خفض نسبة الآثار التي سوف تخلفها هذه السلوكيات.

تدرج هذه الأهمية في عدة نقاط نختصرها فيما يلي:

- التوفيق في العلاقة القائمة بين العامل ومنظمته من خلال خلق جو من التعاون والألفة والتكامل بدلاً من التناقض ويظهر هذا في التعريف المتعلق بالولاء التنظيمي وهو " قوة تطابق الفرد مع منظمته ومدى ارتباطه بها " .

- كما تؤكد الدراسات على أنه كلما ازداد الولاء كلما قل معدل دوران العمل "مادو ستيرز، بورثر(1979)، هارتمان(1984)، ستيرز (1977)، بلاو وبول(1987)" كما تشير أيضا بعض الدراسات على أن الولاء التنظيمي عامل مساعد إلى حد كبير في انخفاض نسبة التغيب والحد من مشكلة التأخر عن الدوام وبال مقابل يعزز الأداء الوظيفي "ماودي، ستيرز، ورثر(1979)، درسون، فوكون مي (1984)، ويعرو بعض الباحثين زيادة إنتاجية المصالح اليابانية عكس الأمريكية إلى زيادة مستوى الولاء التنظيمي. كول(1979) اوتش (1981) ميكال وأوراس (1981). (آدم غازي العتيبي، 1993، ص110-111).

- إن ارتفاع مستويات الولاء التنظيمي ينتج عنه انخفاض في مستويات مجموع من الظواهر السلبية وخفض أثارها.

- كما أكدت نتائج دراسات أخرى على أهمية الولاء التنظيمي من خلال ارتباطه بمجموعة من المخرجات المتمثلة في الأداء الوظيفي والسلوك الاجتماعي والاتجاهات الإيجابية نحو العمل بالإضافة إلى مبادرة ومتغير الإبداع.

- ينظر بعض العلماء أمثال "مايثيو، زاجاك"(1990) أن أهمية الولاء التنظيمي وأثره تتجاوز حدود الوظيفة وبيئة العمل لتصب في مصلحة المجتمع ككل، حيث رأى الباحثان أن انخفاض معدل دوران العمل وتراجع حركة تنقل العمال وارتفاع الجودة وفعالية

العمل وربما ارتفاع الإنتاجية القومية كنتيجة للولاء التنظيمين، كلها عوامل تصب في مصلحة المجتمع النهائية. (فصل صباح الفصلي، 1997، ص 79).

- كما نجد أن الولاء التنظيمي يعتبر عاملا هاما في الربط بين المنظمة والأفراد العاملين لاسيما الأوقات التي لا تستطيع المنظمة تقديم حوافز أو تعويضات وبالإضافة إلى ما سبق يعتبر الولاء التنظيمي مؤشرا قويا للتبنؤ بفاعلية المنظمة.

- وتنظر أهمية الولاء أكثر من خلال تعريف بورتر للولاء التنظيمي حيث قال: "عن الفرد عندما يظهر مستوى عالي من الولاء التنظيمي تجاه منظمة، لديه ما يلي:

- ✓ اعتقاد قوي بقبول أهداف وقيم المنظمة.

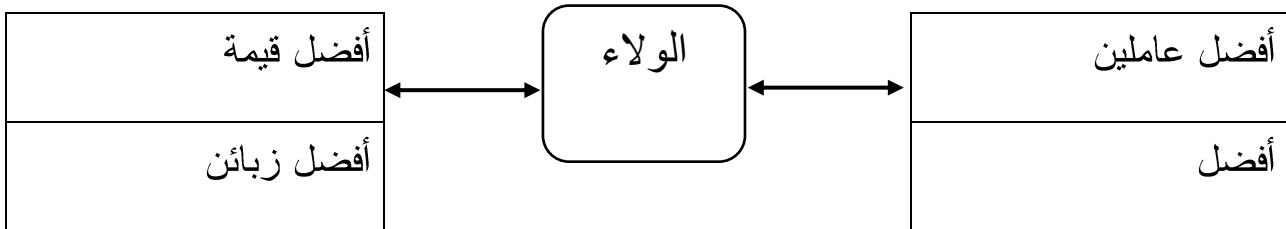
- ✓ استعداد لبذل أقصى جهد نيابة عن المنظمة.
- ✓ رغبة قوية في المحافظة على استمرار عضويته في المنظمة. (آدم غازي العتيبي، 1993، ص 110).

- يساهم الولاء في بناء شبكة واسعة من العلاقات الإنسانية التي تساعده على تنمية الإحساس بالمنظمة.

- للولاء التنظيمي دورا مهما في رفع الروح المعنوية للعاملين وجعلهم يحبون عملهم والمنظمة التي يعملون بها ويدفعهم إلى العمل بتعاون وحماس لتحقيق أهداف المنظمة.

- الولاء يصنع القيمة المتفوقة للمؤسسة ويؤدي حرص المؤسسة على إمداد زبائنها بقيمة متفوقة إلى زيادة ولاء العاملين فيها، حيث يشعرون بالفخر والرضا عن أعمالهم.

- جذب أفضل الزبائن، حيث تتكرر مشترياتهم وشهادتهم الحسنة عن منتجات المؤسسة وخدماتها ويمكن تلخيص أهمية الولاء التنظيمي من خلال المخطط التالي:



الشكل رقم 08: أهمية الولاء التنظيمي

(طارق السويدان، محمد العيدوني، 2003، ص 4)

#### خامساً: نظريات الولاء التنظيمي

- نظرية الاغتراب البيروقراطي:

درس دور كايم موضوع الولاء التنظيمي في كتابه تقسيم العمل الاجتماعي. فهو يعتبر المنظمة أسرة ويفترض أن يعم الوئام والولاء بين أفرادها، كما أنه يرى أن العلاقة داخل المنظمات ممكن أن يكون فيها خلاف نظراً لطبيعة العلاقة بين المديرين والموظفين، وفي اعتقاده أنه بالإمكان التحكم فيه عن طريق القواعد والإجراءات الموجودة في المنظمة، والتي تيسر عملية الانسجام والتجانس بين أفراد المنظمة.

ويأتي بعد دور كايم النظريات البيروقراطية التي ترى أنه يوجد حدوث ظاهرة الاغتراب الوظيفي ومقاومة تغيير، ويطلق غالباً على هذه النظرية نظرية الاغتراب البيروقراطي. (فؤاد بن غضبان، 2015، ص 126).

- نظرية أو نموذج المنظمات الخيرية:

جاءت هذه النظرية لمناقشة السلوك داخل المنظمات وهذا النموذج يمثل استراتيجية متعددة الأوجه لممارسة الضبط بين الموظفين والمنظمات الحديثة حيث تم تفضيل هذا النموذج على النموذج البيروقراطي في قدرته على محاولة استخلاص الولاء من القوى العاملة لكن لا يمنع هذا التفضيل عن وجود نقاط مشتركة بينهما تتمثل في كونها تستندان على أهمية تحديد وبناء السلطة الشرعية الضابطة في المنظمات التي تعود إلى الاستقلال والمشاركة في مقابل أساليب الإشراف والاستبداد.

وعليه فإن نموذج المنظمات الخيرية يجد أن اللامركزية والمشاركة في السلطة تمثل وسائل لدفع الموظفين واجتذاب ولائهم، كذلك يعطي أهمية شديدة لبرامج الرفاهية مثل برامج التدريب والتوجيه وبناء العلاقات الغير رسمية بين الأفراد والاحتفالات والتركيز على قيم السكن والقروض للأشخاص، كل هذا يتتيح الفرصة للموظف للمشاركة في اتخاذ القرارات المتعلقة بأداء هذه الخدمات.

لقد اتبعت بعض المنظمات الغربية هذا النموذج مثل اليابان حيث أصبحت تسمى المنظمات اليابانية بمنظمات الضمان الاجتماعي، وقد صار ينظر إلى العامل الياباني على أنه أكثر ولاء والتزام وهذا يرجع إلى طبيعة الثقافة اليابانية بصفة عامة والتي تؤكد على صلة الفرد القوية مجتمعه.

لم تسلم هذه النظرية من تلك الانتقادات الموجهة إلى المنظمة البيروقراطية حيث يرى المنتقدون أن نموذج المنظمات الخيرية يمثل نموذج البيروقراطية فهو يؤكد على اتباع المركبة واتباع الصيغ الرسمية في التعامل مع الأفراد وهذا يؤدي إلى ضياع هوية الأفراد كما يدفع بهم إلى التوحد مع الأقسام أو جماعات العمل الصغيرة التي ينتمون إليها بدلاً من الولاء إلى منظمتهم ككل، لذلك فقد كان الرد على هذه الانتقادات من طرف مؤيدو النظرية الخيرية وذلك بالتأكيد على إتباع الصيغ الرسمية لأنها تسهل عملية الانضباط بين الأفراد وبين واجباتهم لأن أي تصرف تم توضيحه بصورة قانونية يقود الأفراد إلى نوع من الاحترام وبالتالي الولاء للمنظمة، لذا فإن عامل الضبط أقل من أن يقوم الموظفين بالاغتراب مقارنة بالإشراف المباشر.

(عبد الرحمن أحمد محمد هيجان، 1998، ص 32-34).

#### ▪ النظرية الثقافية (النموذج الثقافي):

تعتبر هذه النظرية من أحدث النظريات في دراسات المنظمات وإطاراً جديداً في تغيير ظاهرة الولاء، باعتبار أن الثقافة التنظيمية التي تمثل في القيم الموجودة بها وخاصة قيم المديرين والجوانب الملموسة في المنظمة وعلاقة المنظمة بغيرها من المنظمات تعد المكونات الأساسية للولاء التنظيمي.

كما أن الولاء التنظيمي بالنسبة للنموذج الثقافي هو أسلوب قوي لضبط الموظفين باعتبار أن أكبر المشكلات التي تعاني منها الإدارة هي الأسلوب الذي يمكن به ضبط وتوجيه الموظفين والولاء التنظيمي هو الأسلوب الأمثل لحل هذه المشكلات.

يتضمن الولاء حسب هذا النموذج توحد الفرد وقبوله لقيم وأهداف المنظمة التي يعمل بها كما لو أنها قيمة وهادفة، إذ نجد أن ولاء الفرد لمنظمته يعتبر عاملاً أخلاقياً ويتعدي ك مجرد رضا الفرد في عمله، وكذلك استعداد الفرد للدفاع الشخصي عن سمعة منظمته والتضحية من أجلها، غير أن ولاء الفرد للمنظمة يختلف عن ولاء الفرد لوظيفته. (عبد الرحمن أحمد محمد هيجان، 1998، ص 42-43).

إن الولاء التنظيمي الذي تشير إليه هذه النظرية هو الولاء الناتج عن الاحساس الذاتي للفرد يختلف عن ذلك الولاء الذي مصدره ضغط الجماعات والقواعد والإجراءات الموجودة في المنظمة، ذلك أن الولاء النابع من الاحساس يحد من بعض الظواهر مثل التسرب الوظيفي والغياب والعمل خارج وقت الدوام.

إن هذا النموذج ركز على النتائج المترتبة عن الولاء دون أن يقدم الأسباب التي تقودنا إلى الولاء، وبالتالي فإن هذا النموذج من النماذج السابقة قد عالج جانباً واحداً من جوانب ظاهرة الولاء وهو بذلك يكمّل جانب من جوانب القصور في النظريات السابقة.

#### ▪ النموذج الاستثماري للولاء:

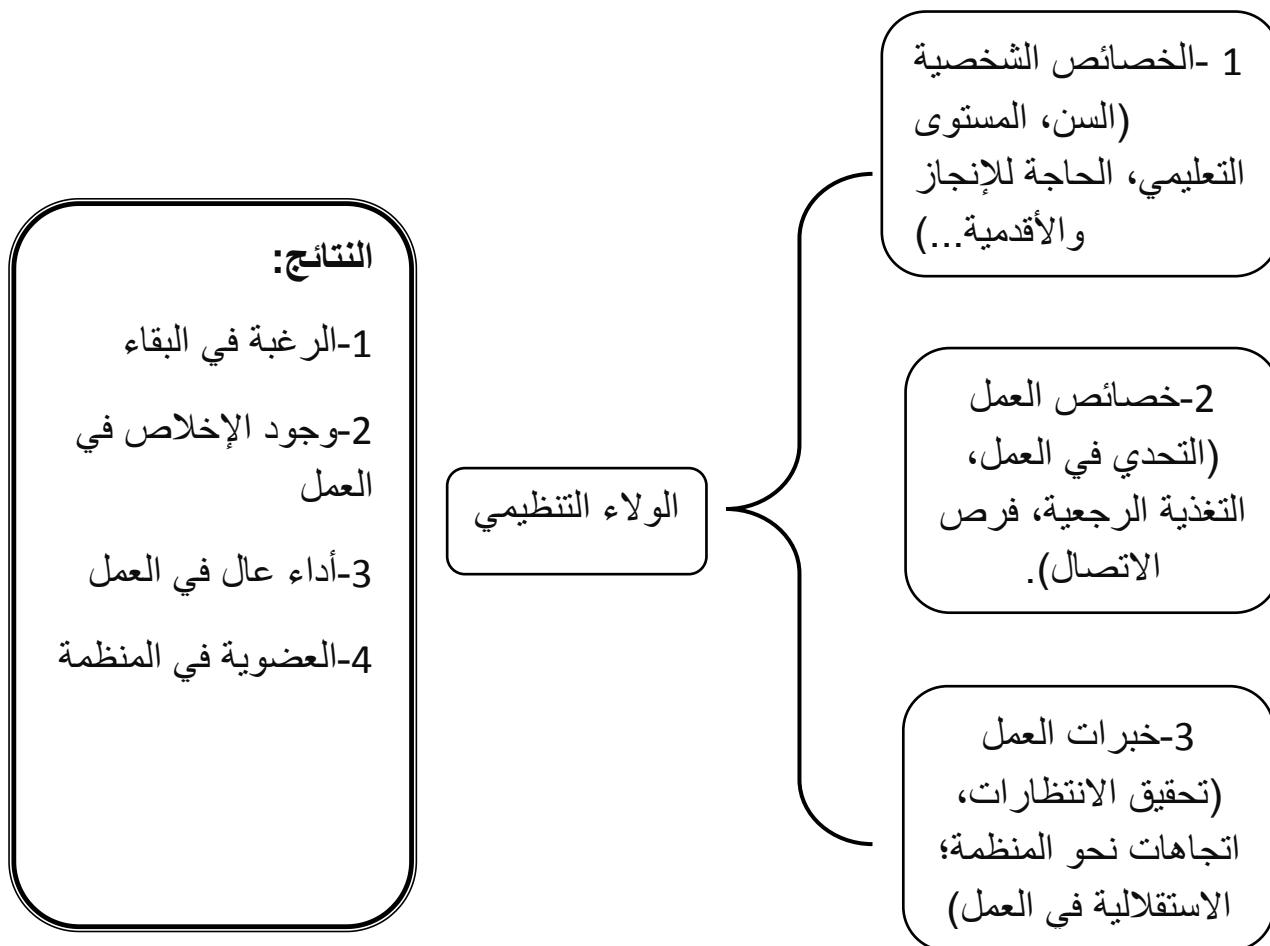
إن تخيل الولاء بهذه الطريقة يمكن أن يعطي له إطاراً قائماً على منهج السلوك والاتجاهات والمكافئات والاستثمارات مجتمعة كإضافة يمكن أن نقدم قياساً لمستوى الولاء الذي يمكن أن يظهره الفرد، ولقد أظهرت الدراسات السابقة لوالاس (1995) أن الولاء يعتمد إلى حد كبير على مدى إدراك الفرص المتاحة للتطور الوظيفي وتوزيع المكافئات.

وقد تمت دراسته بصورة أضيق في علاقته بالولاء الوظيفي والذي يعني الميل أو الرغبة في البقاء في الوظيفة حيث يعتبر النموذج الاستثماري الولاء الوظيفي نتيجة للرضا الوظيفي، وهو تصور أن الوظيفة تعطي من المكافئات والمزايا ما يفوق التكاليف والاستثمار في الوظيفة

وهنا استخدام واضح للنظرية التبادلية لتفسير الرضا الوظيفي كما فعل موداي (1982) في تفسيره للاحتجاهات الملزمة.

إن مكونات النموذج الاستثماري قد بنيت أساساً على أفكار: بيك (1964)، سلانيخ (1977) كما هو الحال في المنهج السلوكي للولاء، حيث يبدو أن المنهج يقدم إطاراً كافياً لتطوير المعرفة حول الولاء التنظيمي وأن مفهوم (التبادل) و(الاستثمار) هو مفهوم تفسيري معلم وليس محصوراً فقط في شرح العلاقة بين عناصر الولاء. (عبد المالك بن عبد الغني الطجم، 1996، ص 107).

**نموذج ستيرز 1977:**



الشكل رقم 09: نموذج ستيرز

(عبد المالك بن عبد الغني الطجم، 1996، ص 110)

يوضح هذا الشكل العوامل المؤثرة في خلق الولاء التنظيمي ونتائجها. حيث يرى ستيرز أن الولاء التنظيمي يمكن دراسته من خلال ثلاثة متغيرات أو خصائص وهي:

- **الخصائص الشخصية:** السن، المستوى التعليمي .. الخ.

- **خصائص العمل:** التحدي في العمل، التغذية الرجعية، فرص الاتصال...

- **خبرات العمل:** تحقيق الانتظارات، اتجاهات نحو المنظمة، الاستقلالية في العمل... الخ

حيث قام ستيرز باختبار هذه العوامل على مجموعة من العمال البسطاء في مستشفى وتوصل إلى نتائج تقيس قوة وتأثير كل متغير في الولاء التنظيمي فكانت النتائج على النحو التالي:

فيما يتعلق بالخصائص الشخصية توصل إلى معامل ارتباط قيمته 0.55 وقيمة 0.64 بالنسبة لخصائص العمل أما خبرات العمل فتوصل إلى معامل ارتباط قيمته 0.71.

#### سادساً: أنواع الولاء التنظيمي

تنازعـت أنواع الولاء التنظيمي طائفة من الباحثين والدارسين بأفكار وآراء مختلفة ومتباعدة، وهـذا وجدنا هناك مجموعة من التصنيفات حـاولـت كلـها أن تـحدـد أنواع الـولـاءـ التنـظـيمـيـ، وـمـنـ الـأـنـوـاعـ المـوـجـودـةـ هـنـاـ المـسـتـدـيمـ، التـلـاحـميـ العـاطـفـيـ، التـبـادـلـيـ، المـعـيـارـيـ الرـقـابـيـ الـاغـتـرـابـيـ ... وـسـنـحـاـولـ التـعـرـفـ عـلـىـ الـبعـضـ مـنـهـاـ.

##### 1. الولاء المستديم:

يشير إلى المدى الذي يستطيع فيه الفرد التضحية بالكثير من جهوده وطاقاته مقابل بقاء منظمته، لـذا فإن مثل هذا الفرد يعتبر نفسه جـزـءـاـ مـنـ مـنـظـمـتـهـ ولاـ يـسـتـطـعـ التـخـلـيـ عـنـهـاـ. (عبد الرحمن أحمد محمد هيـجانـ: مـرـجـعـ سـابـقـ، صـ 25 - 36ـ).

##### 2. الولاء التلاميـ:

يمـثلـ العـلـاقـةـ السـيـكـولـوجـيـةـ الـاجـتمـاعـيـةـ الـتـيـ تـنـشـيـنـ بـيـنـ الـفـرـدـ وـمـنـظـمـتـهـ وـالـتـيـ تـتـمـيـهـاـ الـمـنـاسـبـاتـ الـاجـتمـاعـيـةـ الـتـيـ تـقـيمـهـاـ الـمـنـظـمـةـ وـالـتـيـ تـقـرـ جـهـودـ عـمـالـهـاـ، فـالـمـنـظـمـةـ تـبـدـأـ جـهـودـهـاـ مـعـ الـفـرـدـ مـنـ

المرة الأولى لانضمامه من خلال التوجيه، إعطاء البطاقات الشخصية، تسهيل بعض الخدمات مثل السكن، النقل، الضمان الاجتماعي... الخ.

### 3. الولاء العاطفي:

يعتبر الولاء رابطاً أو علاقة معنوية بين الموظف ومنظمته أي أنها ترى في الولاء مجموع المشاعر العاطفية التي يبديها الموظف تجاه منظمته، لما له من رغبة قوية في البقاء بمنظمته لأنها يرى أن هناك توافق بين أهدافه وقيمه وأهداف وقيم المنظمة التي يعمل بها إذ يسعى دوماً إلى الالتزام بمبادئ منظمته مهما كلفه ذلك.

### 4. الولاء الاغترابي:

يمكن أن نلق عليه أيضاً الولاء المقيد، حيث يلتزم الفرد بمبادئ منظمته، ويندمج في عمله دون إرادة ورغبة منه، ويعود سبب ذلك إلى السلطة التي تمارس عليه، ويسمى كذلك بالولاء السلبي، لأن الفرد يعيش حالة صراع وسرعان ما تتعكس على حياته النفسية والمهنية في صورة سلوكيات أدائية كالاحتراق النفسي، التغيب، قلة الإنتاج، نقص الكفاءة.

### 5. الولاء الرقابي:

ينشأ عندما يعتقد الموظف أن المعايير والقيم الموجودة في المنظمة تمثل دليلاً للتوجيه سلوكه توجيهاً صحيحاً فهو يسعى دوماً إلى التطلع على مختلف القوانين خاصة التي تأتي بصورة مفاجئة ويحاول تفسيرها وفهمها وبعدما يدرك أنها تساعد في فهم ذاته وتطويرها فإنه يتأثر بها ويزداد ولاؤه وانتماه للمنظمة.

### 6. الولاء المعياري:

في هذا النوع من الولاء الدافع الأخلاقي نحو العمل يولد لدى الفرد الولاء نحو منظمته، لكن الدافع الأخلاقي إذا لم يقترن بدوافع نفسية فإنه غير كاف، فمثلاً العامل الذي لم يتقاضى مرتبه مدة زمنية طويلة لم يستطع الصبر والاستمرار مهما كانت قوة ارتباطاته الأخلاقية.

## 7. الولاء الموقفي:

حسب وجهة نظر باحثي السلوك التنظيمي الولاء يستخدم لوصف العمليات التي عن طريقها يتيح للموظفين التعريف على أهداف وقيم المنظمة ويعملون على التوحيد معها، هذا النوع من الولاء يسمى بالولاء الاتجاهي وهو يشبه الصندوق الأسود حيث أن هذا الأخير يعتمد على العوامل التنظيمية والشخصية.

## 8. الولاء السلوكي:

حسب وجهة نظر علماء النفس الاجتماعي تقوم فكرت الولاء على أساس العمليات التي من خلالها يعمل السلوك الفردي وبالذات الخبرات الماضية على تطور علاقات الفرد وربطه بمنظمته ولوصف هذه الخبرات تحدث "بيكر" كما أسماه "بنظرية الأخذ والعطاء" الفرد يصبح مقيدا داخل المنظمة دالك أنهم خيروا المكافئات في الماضي ويخشون أن يفقدوها.

على سبيل المثال الشخص الذي أمضى 20 سنة في منظمة ما من الممكن أن تتمي لديه الاتجاهات التي تبرز بقائه بناء على السلوك الذي خيره فيها، وبالتالي لا يحاول تركها على الرغم من وجود فرص أفضل. (عبد الرحمن أحمد محمد هيجان، 1998، ص 38).

كما أن هناك اتجاه يفسر الولاء التنظيمي من ناحية الأسباب وهناك نماذج أخرى تبحث في نواحي مختلفة يمكن تصنيفها إلى نموذجين رئисيين:

**النموذج الأول:** الفرد كأساس للولاء التنظيمي والذي يقابل نموذج الولاء السلوكي وينبئ على أساس خصائص وتصيرفات الفرد باعتبار أنها مصدر السلوك، ولا بد أن يكون هذا السلوك عاماً وواضحاً وثابتاً وكذلك سلوك تطوعي. ويؤكدون على أن السلوك الفردي لا بد وأن يتضمن مكافآت وخسائر بالنسبة للفرد تمثل نوعاً من القيود على السلوك، وهذا النموذج يركز على ما تحمله الأفراد من خصائص شخصية وكذلك ما يمارسونه داخل المنظمة والتي يتحدد بها ولائهم.

**النموذج الثاني:** المنظمة كأساس للولاء التنظيمي وهو يقابل الولاء الموقفي يتم التفاعل بين المنظمة والفرد نتيجة العمل فيها. فالفرد له حاجات وأهداف وحتى يتحققها يجب تسخير مهاراته

وطاقته للمنظمة حتى تحقق له تلك الحاجات والأهداف هنا عملية تبادلية وجوهر هذه العملية يسمى بالعقد النفسي. (عبد الرحمن أحمد محمد هيجان، 1998، ص 41 - 40).

#### سابعاً: سمات سلوك أصحاب الولاء

إن أصحاب الولاء هم الأشخاص العاملون والمعاونون في المنظمات الرسمية وغير الرسمية في المنظمة وهذا ما يعكس احتياجاتهم الملحة لالانتماء وكذلك التقبل من طرف الآخرين، ونجد انتمائهم هذا عن طريق المساهمة في العمل بجدية واكتساب المكانة الاجتماعية التي تكون عن طريق بذل الجهد الذاتي.

كما أن أصحاب الولاء يتميزون بتقديرهم للإنجازات التي يتوصلون إليها عن طريق التعاون والمشاركة والأداء الجيد كما نجدهم مؤمنون بأن قيامهم بواجباتهم سيضمن لهم الاستمرارية والعضوية في المنظمة كما أنهم لهم ميل للالتزام بالواجب والسلطة الإلزامية. (أحمد ابراهيم، 2000، ص 49).

زيادة على ذلك فإن أصحاب الولاء يتميزون عن غيرهم في كونهم يتمسكون بمبادئهم ويعملون بها كما يمكن الاعتماد عليهم والثقة بهم وكذلك يعتبرون المسؤولية موضع استماع أي أن لهم ميل كبير لأداء الأعمال الموكلة إليهم.

بالإضافة إلى ما ذكر نجد أن أصحاب الولاء يتسمون بصفات أخرى نختصرها فيما يلي:  
الإخلاص في العمل، الإمام بأبعاد الوظيفة، التعاون، قوة الشخصية، امتلاك المهارات والقدرات العالية، القدرة على حل المشاكل، تحمل المسؤولية.

#### ثامناً: استراتيجيات الولاء التنظيمي

إن المؤسسة أو المنظمة الناجحة والتي تبحث عن التميز، وهي التي تسعى إلى تطبيق منهج الإدارة القائم على الولاء، وتعمد إلى اختيار موظفيها بنية الإبقاء عليهم، وهو ما يعني تحديد معاني دقة لاختيار، وتطبيق سياسات متوازنة للتدريب والرقابة وتوفير حواجز فعالة تكفل حفاظ المؤسسة على موظفيها. إن المنظمة الناجحة هي التي تعمل على إيقاع أصحابها في حب منظمتهم والولاء لها وذلك من خلال اندماجهم وارتباطهم بها ولكي تتحقق ذلك ينبغي عليها أن

تقوم بإتباع هاته الاستراتيجيات الخمس (طارق السويدان، محمد العلوني، 2003، ص 70-69).

#### 1. بلوحة رؤية تفجر الطاقات الكامنة:

حيث أن أعلى مستويات الأداء تأتي من القلوب المفعمة بالحب والعاطفة فإذا استطاعت المنظمة أن تصل إلى قلوب مواردها وحاجاتها، فستستطيع أن تقدم هاته الموارد أرقى مستوى أداء يمكن للبشر أن يحققوه.

فالرؤية المفجرة للطاقات ليست مجرد أهداف خيالية ولكنها منهج واضح وصورة للمستقبل حيث يكون هذا المنهج باعثاً محركاً لسلوك الفرد داخل المنظمة بالإسراع للعمل وإنقاذه وانهماكه فيه حيث يعمق هذا الشعور جذور حب الموظف لمنظمته فيتفنن بدوره في العناية بمصالح منظمته، ذلك أن غياب هذا الشعور يحول "الموظف" من إنسان له تفرده وحلمه ورؤيته إلى موظف مصبوّب في قالب اسمه "الوظيفة" مطلوب منه أن يعمل ويسرع في أدائه دون أن يدرِّي إلى أين ولماذا؟ فهل يستطيع أن يعمل بحماس متلماً يعمل وهو يعلم إلى أين يصل؟ هذا هو الفرق بين المنهجين، فالموظفوُون على دراية لكي يقوم بأفضل أداء.

#### 2. التلاحم والاندماج:

وهو شعور العامل بالتلاحم والانتماء للمؤسسة التي يعمل بها وذلك من خلال سعيه إلى أداء جيد واعتبار أن العمل ليس فقط مجرد وسيلة يستعملها للوصول إلى غاية.

فعلماء النفس لم يجدوا شعوراً سلبياً يحطم المعنويات ويؤصل جذور اللامبالاة قدر الشعور بالعزلة والاغتراب، وهم أيضاً لم يجدوا شعوراً إيجابياً ينجز المسؤوليات ويتحمّل الخلافات ويتحدى الأزمات قدر الشعور بالتلاحم والانتماء، فالعامل يجب أن تكون رابطة تشهد إلى عمله وتشعره أنه جزء من حياته لا يمكن الاستغناء عنه ليس لكسب الرزق فحسب بل ولتحقيق الطمأنينة والراحة النفسية والهدوء.

### 3. تحقيق الاستقرار العائلي:

إن المؤسسة عندما تولي اهتمام بالفرد العامل وتحقق له استقراره في حياته الأسرية كالضمان الاجتماعي، السكن، المنح وتقديم العلاوات في كل المناسبات كالعيد الأضحى والدخول المدرسي فالعامل يدرك ويشعر حينها أن المؤسسة تراعي أحاسيسه وظروفه وتصونه وعائلته، ومنه يستطيع الخروج بنجاح من الصراع النفسي الناتج بين متطلبات العمل ومتطلبات الحياة السرية ومن ثمة الحياة الاجتماعية.

### 4. تعزيز التعلم والتدريب:

هناك تضاعف كبير في المعارف والمعلومات، فالمهارات التي يتقنها العامل اليوم قد لا تكون ذات قيمة عند مرور بضع سنوات ولذلك يجب أن يكون هناك تعلم وتدريب على تقنيات ومهارات أخرى وذلك لمواكبة التطورات الجديدة و لتحقيق ذلك يجب تحقيق الأمان الوظيفي ويتجلى ذلك في أن المؤسسة الناجحة تساهم في توفير الأمن للعامل وبالتالي يمنح هذا الأخير المؤسسة الولاء وقمة الأداء والمؤسسة الناجحة هي التي تضمن للعامل المستقبل الوظيفي أي الوعد بإمداد الموظف ودعمه بكل الفرص المتاحة لتنمية مهاراته بصيغة أخرى حتى لو تم إلغاء الوظيفة التي يشغلها يمكن تعينه في قسم آخر أو حتى في مؤسسة أخرى.

وكذلك لتعزيز التعلم والتدريب يجب على المؤسسة تشجيع التعليم المستمر، إن المؤسسة الناجحة هي المؤسسة القائمة على أساس التعلم المستمر وهذا لا يتحقق إلا بترجمتها إلى برامج علمية وذلك من خلال توفير برامج تدريبية منهجية في توفير منح دراسية للراغبين في الدراسة، والأساليب المتبعة في هذا المجال متعددة منها إنشاء قسم خاص بالتدريب، الاجتماعات العلمية الهدافة، عقد حلقة شهرية لمشاهدة أحد أفلام الفيديو التعليمية.

### 5. التمكين وتحرير الفعل:

التمكين هنا معناه منح الموظفين الحرية الحقيقة في تصرفاتهم وأفعالهم والسماح لهم باتخاذ القرارات المناسبة على المستويين الشخصي والمهني في ضوء سياسات وأطر عامة مساعدة

على ذلك، حيث تمنح المؤسسة حرية المحاولة والخطأ للعامل من خلال إمكانية التجريب والاكتشاف الجديد. بالإضافة إلى ما سبق يجب على المؤسسة تصميم برنامج خاص للتمكين.

#### تاسعاً: العوامل المعيقة للولاء التنظيمي

بقدر ما للولاء من أهمية بقدر ما تعرّضه مجموعة من الصعوبات والعوائق التي تعمل على إطفائه وإزالته، وحتى نستطيع الوقوف ضد هذه العوائق لا بد من معرفتها ودراسة مختلف جوانبها لنحافظ على السير الحسن لعملية التنظيم والإنتاج في المنظمة وتحقيق الرفاهية والتقدير للعامل. وتوجد عدة عوامل تعيق التزام الفرد وولائه لمنظمته ومن جملة هذه العوائق نذكر ما يلي:

تكوين فريق غير متناسب مع بعضه البعض، وذلك لاختلاف القيم، العادات والتقاليد، المستوى التعليمي، طريقة التفكير، نمط الشخصية، السن...

غياب الدقة والموضوعية في نظام التسيير والأداء الوظيفي وهذا يخلق في نفسية العامل نوع من التخوف والتهرب ونقص في الرضا الوظيفي.

• ضعف الراتب وقلة الحوافز المادية والمعنوية وعدم مراعاة حاجات الفردية الشخصية والاجتماعية.

• التذمر من طرف العامل وعدم رضاه عن عمله خاصة في حالة التهميش واللامبالاة وعدم التشجيع.

• الافتقاد إلى القدوة الصالحة التي تحيط بكلفة المهام.

• ضياع وأضلال وظيفة الأحلام، وتبدد شعار "المؤسسة الواحدة = مهنة واحدة مدى الحياة" وذلك راجع لعدم الاستقرار الوظيفي وعدم الأمان، والموظف مهدد في أي لحظة من لحظات عمله بالعزل والتوفيق دون أدنى تعويض.

• تجاهل ظروف العامل وعدم الالتفات بمشاكله وظروفه.

• نقص أو قلة المتابعة الصحية والنفسية للعامل.

ولتفادي هذه المظاهر التي تعيق ولاء العامل لمنظمته، يجب أن تتوفر بعض الاحتياجات الازمة ومنها:

- رفع المستوى المادي للعامل، وتكريمه في المناسبات العمالية والدينية كعيد الضحي وعيد العمال والدخول المدرسي.
- توفير جو مناسب لأداء العامل مهامه والإبداع فيها من خلال إتباع سياسة ومنهجية علمية في الإشراف والتسخير الإداري.
- خلق علاقات وجو أسري داخل المنظمة وفتح أبواب الاتصال والتحاور بين الإدارة والعمال وبين العمال أنفسهم.
- العناية والمتابعة الصحية والنفسية للعامل داخل وخارج أوقات العمل.

## خاتمة

يعد موضوع الولاء التنظيمي من الموضوعات المهمة في حقل الإدارة، لذلك حضي باهتمام من قبل الباحثين والدارسين في مجال السلوك التنظيمي، كونه يؤثر في مستقبل المنظمة والفرد العامل ولها نعتبره سلوكاً مرغوباً فيه من طرف الموظف وقائد المنظمة، مادام يعكس الغرض الذي يطمح له كلاً الطرفين وهو الفعالية في الإنتاج والكفاءة في العمل، فضلاً عن مشاعر الثقة والمصداقية التي يتجه بها الفرد نحو منظمته، وتتجلى القيمة الحقيقية للولاء التنظيمي من خلال قدرة قائد المنظمة على تحقيق جو عمل محفز من أجل الإبقاء على سيرورة الدافعية، كاستمرار مبالغ مالية لتدريب موظفيه ومنحهم حوافز معنوية وأخرى مادية لإشباع حاجاتهم المتعددة والمختلفة، حينها يحس الفرد العامل بالارتياح والطمأنينة والأمان الوظيفي مما يؤدي به إلى الرضا عن عمله وبذل أقصى ما بوسعه من أجل استمرارية منظمته.

## المُجَانِبُ التَّطْبِيقِيُّ

# الفصل الرابع

## إجراءات الدراسة الميدانية

## تمهيد:

من أجل الإجابة عن الإشكالية المصاغة في الدراسة، والتحقق من الفرضيات الموضوعة لها، يجب التقيد بمنهجية بحثية للتطبيق الميداني لتكثيم الظاهرة المدروسة، وللتتأكد من صحتها من خلال إخضاعها للمعالجة الإحصائية، لذا سوف نتطرق في هذا الفصل إلى الخطوات المنهجية المعتمدة في البحوث التطبيقية والمتبعة في هذه الدراسة.

وسيتطرق هذا الفصل إلى العناصر التالية: وصف المنهج المتبّع، حدود الدراسة من خلال مجتمع وعينة الدراسة خطوات إعداد أدوات الدراسة (المقياسين) والتتأكد من خصائصهما السيكومترية، ثم وصف الأساليب الإحصائية للبيانات المستخدمة في تحليل النتائج.

### 1- منهج الدراسة:

تختلف البحوث النفسية والاجتماعية باختلاف الأهداف التي ترمي إليها، ولكي تكون تلك البحوث منظمة على الباحث إتباع منهج معين يساعد في عملية دراسته وبهذا يعرف المنهج بأنه "أسلوب منظم ومرافق مزدوجة تقود إلى الكشف عن حقائق مجهولة من تتبع وفحص الأشياء المعلومة". (حمادي العبيدي، 1997، ص 11)

وفي مثل هذه الدراسة التي تقوم بها، نرى بأن أنساب منهج هو المنهج الوصفي بأسلوبه التحليلي ويعرف بأنه "المنهج الذي يتناول أحداثاً وممارسات قائمة ومتاحة للدراسة دون أن يتدخل الباحث في مجرياتها وعلى الباحث أن يتفاعل معها بالوصف والتحليل". (الأغا، 1997، ص 41)

### 2 - حدود الدراسة:

- 1-2- الحدود البشرية: تم إجراء الدراسة على عمال بلدية حد الصحاري.
  - 2-2- الحدود المكانية: أجريت هذه الدراسة ببلدية حد الصحاري ولاية الجلفة.
  - 2-3- الحدود الزمانية: أجريت الدراسة الأساسية بدءاً من شهر ماي 2022.
- ### 3- الدراسة الاستطلاعية:

تكتسي الدراسة الاستطلاعية أو الأولية أهمية كبيرة في عملية البحث حيث تهدف إلى الإحاطة بموضوع الدراسة أو الظاهرة من جميع جوانبها وذلك قبل الاستقرار على خطة البحث

وتتنفيذها بشكل كامل، والتي تتم على عدد محدد من الأفراد، ويتوقع الطالب من خلالها تحقيق الأهداف التالية:

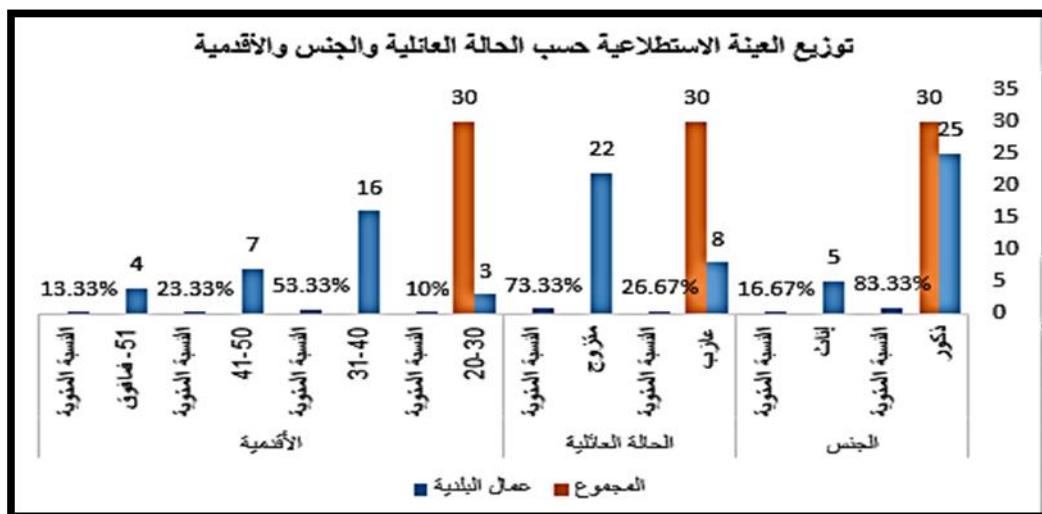
1. التيقن من جدوى إجراء الدراسة التي يرغب الطالب بالقيام بها.
2. تزويدنا بتغذية راجعة أولية حول مدى صلاحية الفرضيات التي يراد اختبارها لإجراء تعديلات عليها.
3. التحقق من الخصائص السيكومترية لأدوات الدراسة.
4. التعرف على أهم الصعوبات التي من شأنها أن تعرقل مسار الدراسة الأساسية.

### 3-1-3- وصف عينة الدراسة الاستطلاعية:

أجريت الدراسة الأولية على عينة قوامها (30) من عمال بلدية حد الصحاري من الجنسين ذكور وإناث وكانت قد أخذت العينة بطريقة عشوائية بسيطة وهذا للتأكد من صدق وثبات أدوات جمع البيانات - الإستبيانات - والجدول التالي يوضح خصائص العينة الاستطلاعية:

**الجدول رقم (1): يوضح توزيع العينة الاستطلاعية حسب الحالة العائلية والجنس والأقدمية**

| الأقدمية       |             |                |       | الحالة العائلية |       |                | الجنس |                |      |                |      |                |      |              |
|----------------|-------------|----------------|-------|-----------------|-------|----------------|-------|----------------|------|----------------|------|----------------|------|--------------|
| النسبة المئوية | ـ51 فما فوق | النسبة المئوية | 50ـ41 | النسبة المئوية  | 40ـ31 | النسبة المئوية | متزوج | النسبة المئوية | عازب | النسبة المئوية | إناث | النسبة المئوية | ذكور |              |
| %13.33         | 04          | %23.33         | 07    | %53.33          | 16    | %10            | 03    | %73.33         | 22   | %26.67         | 05   | %83.33         | 25   | عمال البلدية |
|                |             |                | 30    |                 |       |                |       | 30             |      |                | 30   |                |      | المجموع      |



**الشكل رقم: 10** (المصدر: من انجاز الطالبان)

يتضح من خلال الجدول رقم (01) أن نسبة الذكور بلغت 83.33% مقارنة بنسبة الإناث التي بلغت نسبتها 16.67%， مما يدل على أن نسبة الذكور أكبر مقارنة بنسبة الإناث. وبالنسبة للحالة العائلية نلاحظ أن ما نسبته 73.33% متزوج و 26.67% أعزب، مما يدل على أنّ نسبة المتزوجين أكثر من نسبة العزاب، وبالنسبة لمتغير الأقدمية نجد أن أكبر نسبة كانت لفئة من 31-40 بنسبة بلغت 53.33%， تليها فئة 41-50 بنسبة 23.33% ثم فئة 51 فما فوق بـ 13.33%， وأخيراً فئة 20-30 بنسبة 10%.

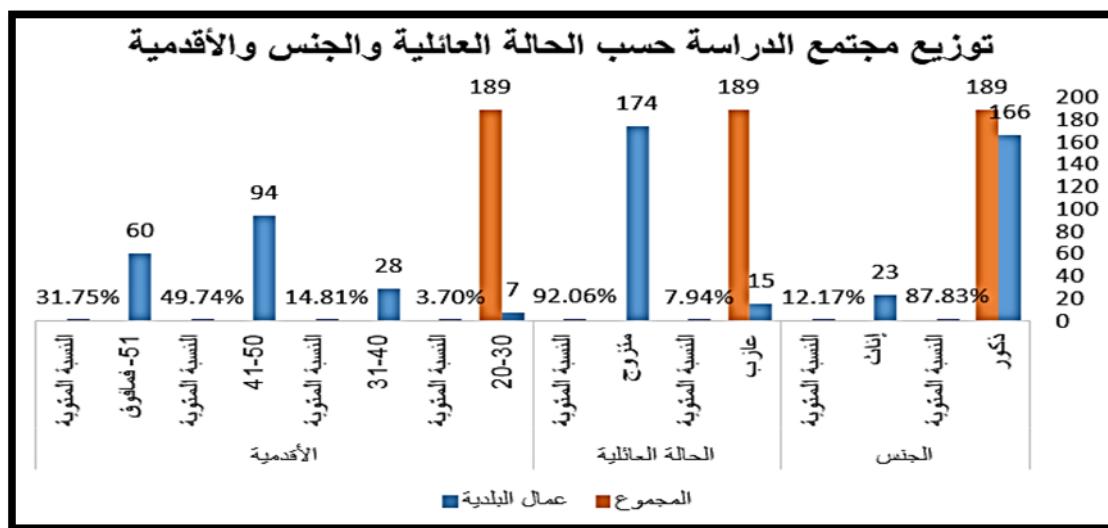
#### 4- مجتمع وعينة الدراسة :

##### 1-4 مجتمع الدراسة:

يمثل مجتمع الدراسة جميع عمال بلدية حد الصخاري بولاية الجلفة الذين يزاولون عملهم ببلدية حد الصخاري سنة (2022) والبالغ عددهم (189) عامل والجدول التالي يبين خصائص مجتمع الدراسة حسب الجنس والحالة العائلية والأقدمية:

**الجدول رقم (2): يوضح توزيع مجتمع الدراسة حسب الحالة العائلية والجنس والأقديمة**

| الأقديمة       |                | الحالة العائلية |                | الجنس          |                | المجموع      |
|----------------|----------------|-----------------|----------------|----------------|----------------|--------------|
| النسبة المئوية | النسبة المئوية | النسبة المئوية  | النسبة المئوية | النسبة المئوية | النسبة المئوية |              |
| %31.75         | 60             | 51              | 189            | 92.06%         | 174            | 189          |
| %49.74         | 94             | 50-41           | 14.81%         | 7.94%          | 15             | 189          |
|                |                |                 |                |                |                | 189          |
|                |                |                 |                |                |                | 166          |
|                |                |                 |                |                |                | ذكور         |
|                |                |                 |                |                |                | إناث         |
|                |                |                 |                |                |                | عمال البلدية |



الشكل رقم 11 (المصدر: من انجاز الطالبان)

يتضح من خلال الجدول رقم (02) أن نسبة الذكور بلغت 87.83% مقارنة ببنسبة الإناث التي بلغت نسبتها 12.17%， مما يدل على أن نسبة الذكور أكبر مقارنة بنسبة الإناث.

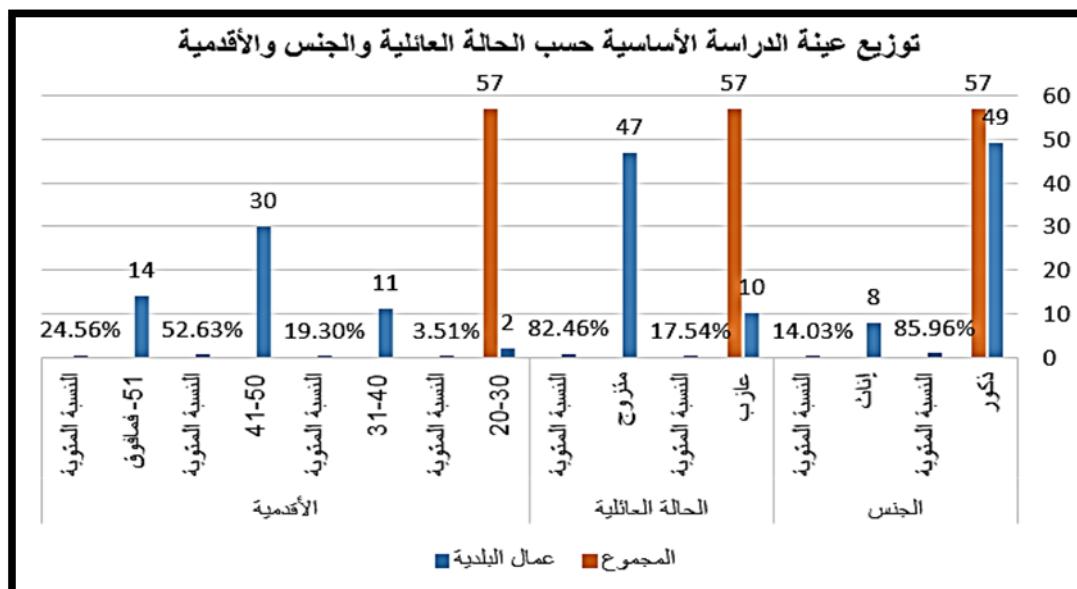
وبالنسبة للحاله العائليه نلاحظ أن ما نسبته 92.06% متزوج و7.94% أعزب، مما يدل على أنّ نسبة المتزوجين أكثر من نسبة العزاب، وبالنسبة لمتغير الأقديمة نجد أن أكبر نسبة كانت لفئة من 41-50 بنسبة بلغت 49.74%， تليها فئة 51 فما فوق بنسبة 31.75% ثم فئة 31-40 بـ14.81% وأخيراً فئة 20-30 بنسبة 3.70%.

## 2-4- العينة الأساسية للدراسة :

اختيرت عينة الدراسة الأساسية من مجتمع الدراسة بطريقة عشوائية، حيث تم توزيع (60) استبياناً وتم استرجاع (57) استبيان وهو عدد العينة الذي تم الاعتماد عليه وبنسبة مئوية قدرت بـ 30% من أصل (189) عملاً والجدول التالي يبين خصائص عينة الدراسة الأساسية حسب الحالة العائلية والجنس والأقديمة:

**الجدول رقم (3): يوضح توزيع عينة الدراسة الأساسية حسب الحالة العائلية والجنس والأقديمة**

| الأقديمة       |        | الحالة العائلية |        | الجنس          |        | المجموع |
|----------------|--------|-----------------|--------|----------------|--------|---------|
| النسبة المئوية | المنسق | النسبة المئوية  | المنسق | النسبة المئوية | المنسق |         |
| %24.56         | 14     | 51- فما فوق     | %52.63 | 30             | 50-41  | 57      |
| %19.30         | 11     | 41-50           | %3.51  | 02             | 30-20  | 57      |
| 3.51%          | 2      | النسبة المئوية  | 82.46% | 47             | متزوج  | 57      |
| 17.54%         | 10     | النسبة المئوية  | 17.54% | 10             | عازب   | 57      |
| 14.03%         | 08     | النسبة المئوية  | 14.03% | 08             | إناث   | 57      |
| 85.96%         | 49     | النسبة المئوية  | 85.96% | 49             | ذكور   | 57      |
| عمال البلدية   |        |                 |        |                |        |         |



الشكل رقم: 12 (المصدر: من انجاز الطالبان)

يتضح من خلال الجدول رقم (03) أن نسبة الذكور بلغت 85.96% مقارنة بنسبة الإناث التي بلغت نسبتها 14.03%， مما يدل على أن نسبة الذكور أكبر مقارنة بنسبة الإناث. وبالنسبة للحالة العائلية نلاحظ أن ما نسبته 82.46% متزوج و 17.54% أعزب، مما يدل على أنّ نسبة المتزوجين أكثر من نسبة العزاب، وبالنسبة لمتغير الاقمية نجد أن أكبر نسبة كانت لفئة من 41-50 بنسبة بلغت 52.63%， تليها فئة 51 فما فوق بنسبة 24.56% ثم فئة 31-40 بـ 19.30% وأخيراً فئة 30-20 بنسبة 3.51%.

#### 5- أدوات الدراسة:

لإجراء الجانب التطبيقي لهذه الدراسة لا بد من توفر أدوات جمع البيانات وبعد الاطلاع على التراث النظري والمقاييس السابقة تم بناء مقياسين الأول خاص بالاتصال التنظيمي والثاني خاص بالولاء التنظيمي وفيما يلي يتم التطرق إلى خطوات البناء:

##### 1-5- مقياس الاتصال التنظيمي:

###### 1-1-5- كتابة مفردات المقياس:

تم إعداد مقياس خاص بالاتصال التنظيمي، حيث يتكون المقياس في صورته الأولية من (33) عبارة وفق ثلاثة أنواع من الاتصال وهي كالتالي:

1. الاتصال الرأسي الصاعد: وتتكون من 11 عbara.
2. الاتصال الرأسي النازل: وتتكون من 11 عbara.
3. الاتصال الأفقي: وتتكون من 11 عbara.

وقد روعي في صياغة المفردات ما يلي:

- أن تكون بسيطة وسهلة حتى يتم فهمها (حسب مستوى الفئة).
- أن تكون معبرة ومرتبطة بواقع والبيئة المدرسية والاجتماعية للتלמיד.
- أن تكون العبارات جازمة وقاطعة بحيث لا تحمل أي تأويل أو معنى آخر.

###### 1-2- تصحيح المقياس:

يتكون المقياس من "33" فقرة مدرجة كل منها على سلم من ثلاثة درجات وكانت الفقرة التي تدل على الاتصال العالي تعطي (3) درجات في حالة الإجابة عنها (دائماً) و(2) درجتان

الإجابة (أحيانا) و(1) درجة واحدة للإجابة (أبدا) وكانت الدرجة الكلية التي يمكن أن يحصل عليها المفحوص تتراوح بين (33-99) درجة.

### 5-2-1-الخصائص السيكوفترية لمقاييس الاتصال التنظيمي:

#### 1. الصدق:

##### - صدق الاتساق الداخلي:

تم استخدام معامل الارتباط بيرسون Pearson لإيجاد الاتساق الداخلي لكل بعد وذلك من خلال معاملات الارتباط بين درجة كل بعد مع الدرجة الكلية للمقياس والنتائج المتحصل عليها مبينة في الجدول التالي:

جدول رقم (4) يوضح معاملات الارتباط بين الدرجة الكلية للمقياس وبين أبعاد المقياس

| سبيرمان | بيرسون | الأبعاد               |
|---------|--------|-----------------------|
| 0.818   | 0.873  | الاتصال الرأسى الصاعد |
| 0.816   | 0.916  | الاتصال الرأسى النازل |
| 0.683   | 0.702  | الاتصال الأفقي        |

المصدر: من انجاز الطالبان بناء على مخرجات SPSS

من خلال نتائج الجدول رقم (4) يتبيّن أن مستوى المعنوية لأبعاد المقياس  $P=0.000 < 0.01$  وهي قيمة أقل من مستوى الدلالة (0.01) وعليه فإن معاملات الارتباط دالة إحصائيا عند مستوى الدلالة 0.01 وبذلك تعتبر أبعاد المقياس صادقة لما وضعت لقياسه.

وللتتأكد أكثر بهذه الطريقة من الصدق تم حساب معامل الارتباط بين درجة كل فقرة والدرجة الكلية للبعد باستخدام معامل الارتباط بيرسون والتصحيح عن طريق معامل الارتباط سبيرمان وكانت النتائج موضحة وفق الجدول التالي:

## جدول رقم(5) يوضح معاملات الإرتباط بين عبارات المقاييس وأبعادها

| الاتصال الأفقي |        |         | الاتصال الرأسى النازل |        |         | الاتصال الرأسى الصاعد |        |         |
|----------------|--------|---------|-----------------------|--------|---------|-----------------------|--------|---------|
| سبيرمان        | بيرسون | العبارة | سبيرمان               | بيرسون | العبارة | سبيرمان               | بيرسون | العبارة |
| 0.435          | 0.443  | 23      | 0.466                 | 0.482  | 12      | 0.762                 | 0.731  | 1       |
| 0.372          | 0.343  | 24      | 0.729                 | 0.660  | 13      | 0.603                 | 0.571  | 2       |
| 0.370          | 0.372  | 25      | 0.676                 | 0.701  | 14      | 0.576                 | 0.582  | 3       |
| 0.461          | 0.490  | 26      | 0.681                 | 0.714  | 15      | 0.380                 | 0.385  | 4       |
| 0.441          | 0.428  | 27      | 0.555                 | 0.551  | 16      | 0.696                 | 0.700  | 5       |
| 0.398          | 0.396  | 28      | 0.532                 | 0.577  | 17      | 0.476                 | 0.480  | 6       |
| 0.459          | 0.502  | 29      | 0.693                 | 0.716  | 18      | 0.688                 | 0.702  | 7       |
| 0.433          | 0.433  | 30      | 0.616                 | 0.662  | 19      | 0.777                 | 0.773  | 8       |
| 0.551          | 0.581  | 31      | 0.290                 | 0.282  | 20      | 0.387                 | 0.453  | 9       |
| 0.789          | 0.781  | 32      | 0.508                 | 0.546  | 21      | 0.446                 | 0.452  | 10      |
| 0.662          | 0.734  | 33      | 0.714                 | 0.715  | 22      | 0.566                 | 0.566  | 11      |

**المصدر: من انجاز الطالبان بناء على مخرجات SPSS**

من خلال نتائج الجدول رقم (5) يتبيّن أن مستوى المعنوية لأبعاد المقاييس  $P=0.000$  وهي قيمة أقل من مستوى الدلالة (0.01) وعليه فإن معاملات الارتباط دالة إحصائيا عند مستوى الدلالة 0.01 وبذلك تعتبر أبعاد المقاييس صادقة لما وضعت لقياسه.

### - صدق المقارنة الطرفية:

لحساب صدق الأداة تم اعتماد طريقة المقارنة الطرفية، أو ما يسمى بالصدق التمييزي، حيث تم ترتيب الدرجات من أعلى درجة إلى أخفض درجة ثم تم توزيعهم إلى مجموعتين، (27%) من الذين تحصلوا على درجات مرتفعة و(27%) من الذين تحصلوا على درجات منخفضة، ثم تم حساب الفرق بين متوسطي المجموعتين، والنتائج موضحة في الجدول التالي:

جدول رقم (6) يوضح نتائج T لدلاله الفروق بين المجموعتين الطرفيتين -المقارنة الطرفية-

| مستوى الدلالة | DF | مستوى المعنوية | T المحسوبة | الانحراف المعياري | المتوسط الحسابي | العينة | الفئات       |
|---------------|----|----------------|------------|-------------------|-----------------|--------|--------------|
| 0.01          | 14 | 0.000          | 9.646      | 2.507             | 82.00           | 08     | الفئة العليا |
|               |    |                |            | 1.035             | 72.75           | 08     | الفئة الدنيا |

المصدر: من انجاز الطالبان بناء على مخرجات SPSS

من خلال نتائج الجدول رقم (6) نلاحظ أن قيمة T المحسوبة (9.646) عند درجة حرية 14 ومستوى المعنوية (0.000) وهي قيمة أكبر من مستوى دلالة إحصائية 0.01 فهي دالة إحصائية، وعليه توجد فروق بين المجموعتين الطرفيتين وهذا دليل على صدق الأداة وقدرتها على التمييز بين المجموعتين الطرفيتين.

## 2. الثبات:

- طريقة الثبات بمعامل ألفا كرونباخ:

يتم حساب هذا النوع من الثبات بحساب القيمة الكلية للثبات الفقرات للمقياس ككل وأسفرت النتائج كما في الجدول التالي:

جدول رقم (7) يبين قيمة معامل ألفا كرونباخ لحساب ثبات الأداة

| الدلالة الإحصائية | قيمة الفا كرونباخ | عدد الفقرات | الأداة                 |
|-------------------|-------------------|-------------|------------------------|
| دال عند 0.01      | 0.753             | 33          | مقياس الاتصال التنظيمي |

المصدر: من انجاز الطالبان بناء على مخرجات SPSS

من خلال النتائج الموضحة في الجدول رقم (7) والتي توضح قيمة ألفا كرونباخ والتي تساوي (0.753) وهي قيمة مرتفعة وذلك مؤشر على ثبات الاختبار.

### - طريقة الثبات بطريقة التجزئة النصفية:

يعتمد في هذه الطريقة على تقسيم درجات المقياس إلى نصفين درجات الفرات الفردية ودرجات الفرات الزوجية ثم حساب معامل الارتباط بين الدرجات والنتائج موضحة في الجدول التالي:

**جدول رقم (8) يبين قيمة معامل الارتباط لحساب الثبات بطريقة التجزئة النصفية**

| الدلالة الإحصائية | معامل الارتباط سبيرمان | معامل الارتباط بيرسون | الفرات         |
|-------------------|------------------------|-----------------------|----------------|
| دال عند 0.01      | 0.594                  | 0.422                 | البنود الزوجية |
|                   |                        |                       | البنود الفردية |

المصدر: من انجاز الطالب بناء على مخرجات SPSS

من خلال النتائج الموضحة في الجدول رقم (8) نجد أن الارتباط بين البنود الزوجية والفردية (0.422)، وبعد تصحيحته (0.594) وهذا يدل على ثبات الأداة.

### 2-5- مقاييس الولاء التنظيمي:

#### 2-5-1- كتابة مفردات المقاييس:

بعد الاطلاع على الادب التربوي والدراسات السابقة ذات صلة بموضوع الدراسة تم الاعتماد في هذا البحث خلال جمع البيانات على مقاييسين باعتبار ان موضوع البحث يتناول العلاقة بين متغيرين (الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي).

**المقياس الأول:** يقيس متغير الاتصال التنظيمي السائد في بلدية حد الصغارى حيث يضم المقياس مجالين:

**الأول للاتصالات الرأسية (الصاعدة والنازلة)** والثاني للاتصالات الافقية حيث تكونت البنود في مجلتها من 33 بند.

**المقياس الثاني:** يقيس متغير الولاء التنظيمي، وقد صمم المقياس بشكل يضم مجموعة من البنود ، تكونت في مجلتها من 17 بند .

- صدق الاتساق الداخلي:

تم استخدام معامل الارتباط بيرسون Pearson لإيجاد الاتساق الداخلي من خلال معاملات الارتباط بين درجة كل عبارة مع الدرجة الكلية للمقياس والنتائج المتحصل عليها مبينة في الجدول التالي:

**الجدول رقم (9): يوضح معاملات الارتباط لكل عبارات المقياس والدرجة الكلية للمقياس**

| معامل الارتباط سبيرمان | معامل الارتباط بيرسون | العبارات |
|------------------------|-----------------------|----------|
| 0.540                  | 0.498                 | 01       |
| 0.527                  | 0.590                 | 02       |
| 0.819                  | 0.810                 | 03       |
| 0.485                  | 0.573                 | 04       |
| 0.514                  | 0.587                 | 05       |
| 0.379                  | 0.457                 | 06       |
| 0.413                  | 0.374                 | 07       |
| 0.419                  | 0.480                 | 08       |
| 0.752                  | 0.769                 | 09       |
| 0.319                  | 0.357                 | 10       |
| 0.821                  | 0.805                 | 11       |
| 0.460                  | 0.444                 | 12       |
| 0.348                  | 0.485                 | 13       |
| 0.648                  | 0.662                 | 14       |
| 0.403                  | 0.389                 | 15       |
| 0.851                  | 0.877                 | 16       |
| 0.448                  | 0.411                 | 17       |

المصدر: من انجاز الطالبان بناء على مخرجات SPSS

من خلال نتائج الجدول رقم (9) يتبيّن أن مستوى المعنوية لفقرات المقاييس حيث أن  $P=0.000$  وهي قيمة أقل من مستوى الدلالة ( $0.01$ ) وعليه فإن معاملات الارتباط دالة إحصائية عند مستوى الدلالة  $0.01$  وبذلك تعتبر فقرات المقاييس صادقة لما وضعت لقياً.

#### - الصدق التمييزي:

حيث قمنا برصد مجموعة الدرجات التي حصل عليها كل فرد من العينة على الاستبيان، ثم رتبنا ترتيباً تنازلياً أي من أعلى قيمة إلى أدنى قيمة ثم أخذنا نسبة  $27\%$  من الفئة العليا ونسبة  $27\%$  من الفئة الدنيا وبعدها تم حساب الفروق بين الفئتين بالأسلوب الإحصائي T Test لعينتين مستقلتين والنتائج المتحصل عليها مدونة في الجدول التالي :

**الجدول رقم (10): يوضح نتائج اختبار TTest لدالة الفروق بين متباين المجموعتين**

#### الطرفيتين

| مستوى الدلالة | مستوى المعنوية | ت المحسوبة | درجة الحرية | الانحراف المعياري | المتوسط الحسابي | العينة | الفئات       |
|---------------|----------------|------------|-------------|-------------------|-----------------|--------|--------------|
| 0.01          | 0.000          | 14.690     | 14          | 1.553             | 46.13           | 8      | الفئة العليا |
|               |                |            |             | 0.518             | 37.63           | 8      | الفئة الدنيا |

المصدر : من انجاز الطالبان بناء على مخرجات SPSS

من خلال نتائج الجدول رقم (10) نلاحظ أن قيمة ت المحسوبة (14.690) عند درجة حرية 14 ومستوى المعنوية (0.000) وهي قيمة أقل من مستوى دلالة إحصائية  $0.01$  فهي دالة إحصائية، وعليه توجد فروق بين المجموعتين الطرفيتين وهذا دليل على صدق الأداة وقدرتها على التمييز بين المجموعتين الطرفيتين.

#### - الثبات بطريقة التجزئة النصفية:

تم إيجاد معامل الارتباط بيرسون بين مجموع درجات الأسئلة الفردية ومجموع درجات الأسئلة الزوجية لكل فرد، وقد تم تصحيح معاملات الارتباط باستخدام معامل الارتباط سبيرمان والنتائج المتحصل عليها مدونة في الجدول التالي:

**الجدول رقم (11): يوضح معامل الارتباط بين مجموع درجات الأسئلة الفردية ومجموع درجات الأسئلة الزوجية مع التصحيح**

| نوع الفقرات     | عدد الفقرات | معامل الارتباط | معامل الارتباط المصحح | مستوى المعنوية | مستوى الدلالة |
|-----------------|-------------|----------------|-----------------------|----------------|---------------|
| الفقرات الفردية | 09          | 0.865          | 0.928                 | 0.000          | 0.01          |
|                 | 08          |                |                       |                |               |

المصدر: من انجاز الطالبان بناء على مخرجات SPSS

من النتائج الموضحة في الجدول رقم (11) حيث أن  $r = 0.865$  وبعد التصحيح بمعادلة جتمان وجدنا  $r = 0.928$  وهذا مؤشر على أن الاستبيان ذو ثبات عالي نسبيا.

- الثبات بطريقة ألفا كرونباخ:

استخدم الباحث طريقة ألفا كرونباخ كطريقة ثانية لقياس الثبات وهي الطريقة تقوم بقياس معامل ثبات البنود بالنسبة للاختبار ككل، النتائج كانت كالتالي:

**الجدول رقم (12): يوضح نتائج تطبيق طريقة ألفا كرونباخ**

| عدد الفقرات | معامل الثبات | مستوى المعنوية | مستوى الدلالة |
|-------------|--------------|----------------|---------------|
| 17          | 0.890        | 0.000          | دال عند 0.01  |

المصدر: من انجاز الطالبان بناء على مخرجات SPSS

من خلال نتائج الجدول رقم (12) يتضح أن معامل الثبات ألفا كرونباخ=0.890 عند مستوى المعنوية  $p=0.000$  وهو أقل من مستوى الدلالة (0.01) وهذا دليل على ثبات الاستبيان.

وبعد التحقق من الخصائص السيكومترية للأداتين فقد تبين أنهما يتمتعان بصدق وثبات مرضيin يجعل منه أداتين صالحتين للقياس.

## 6- الأساليب الإحصائية المعتمدة:

لإجابة عن أسئلة الدراسة والتحقق من فرضياتها، استخدم الطالب في تحليل النتائج الإحصاء الوصفي والتحليلي والمتمثل في الأساليب الإحصائية التي سيرد ذكرها، ومعتمداً على البرنامج الإحصائي (SPSS) نسخة 22.

- 1-المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية للمقارنة بين العينات.
- 2-معامل الارتباط "بيرسون" (Pearson) لحساب العلاقة بين درجة كل بعد من أبعاد الاستبيان والدرجة الكلية للاستبيان وللتحقق من فرضيات الدراسة (الفرضية الأولى والثالثة والرابعة) ومعامل سبيرمان براون للتصحيح.
- 3-معادلة ألفا كرونباخ  $\alpha$  معامل الثبات.
- 4-اختبار "ت" (T.test) للعينة الواحدة لاختبار دلالة الفروق بين متوسط العينة والمتوسط الفرضي (الفرضية الثانية).
- 5-اختبار "ت" (T.test) لاختبار دلالة الفروق بين متوسطي العينتين مرتبطتين (الفرضية الخامسة).

### **خلاصة الفصل:**

لقد تم من خلال هذا الفصل تحديد أهم الإجراءات المنهجية المتتبعة في الدراسة الميدانية والتطرق لأهم خصائص المجتمع المدروس التي تعتبر بمثابة الأرضية الممهدة للفصل المولى، كما تعطينا نظرة عامة عن العينة المدروسة ، ويمكن إيجاز ما قمنا به في النقاط التالية: القيام بالدراسة الاستطلاعية، وعرض الأداة على الأستاذ المشرف ثم الإعداد للدراسة الأساسية، كما تطرق الطالبين من خلال هذا الفصل إلى منهج الدراسة وعيتها بالإضافة إلى التأكيد من الخصائص السيكومترية لأداة الدراسة، ومن ثم التطرق للدراسة الأساسية بكل إجراءاتها للوصول إلى أساليب المعالجة الإحصائية المعتمدة في الدراسة، ويساعدنا ذلك من أجل الوصول إلى زبدة البحث المرجوة منذ البداية ألا وهي النتائج النهائية لهذه الدراسة.

# الفصل الخامس

## عرض ومناقشة نتائج الدراسة

## تمهيد

بعد الانتهاء من إجراءات الدراسة الميدانية والتحقق من الخصائص السيكوفلترية لأداة الدراسة توصلنا إلى مجموعة من النتائج، حيث قمنا بمعالجتها وفقاً للأساليب الإحصائية المناسبة ليتم التحقق من الفرضيات التي وضعناها، وفي ما يلي عرض للنتائج المتحصل عليها ومحاولة لتفسيير وتحليل تلك النتائج.

### 7- عرض وتحليل ومناقشة النتائج :

#### 1- عرض وتحليل ومناقشة الفرضية الأولى :

ولتتحقق من نتائج الفرضية الأولى التي كان نصها على النحو الآتي " توجد علاقة دالة إحصائية بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري".

تم استخدام معامل الارتباط بيرسون " Pearson " لقياس العلاقة بين المتغيرين والتصحيح بمعامل الارتباط سبيرمان " Spearman " وتم التوصل إلى النتائج الموضحة في الجدول التالي:

**الجدول رقم (13) :** يوضح معامل الارتباط بيرسون بين الدرجة الكلية للاقتصاد التنظيمي

#### والدرجة الكلية للولاء التنظيمي

| الدالة الإحصائية | التصحيح بمعامل سبيرمان | معامل الارتباط بيرسون | الانحراف المعياري | المتوسط الحسابي | العينة | المتغيرين        |
|------------------|------------------------|-----------------------|-------------------|-----------------|--------|------------------|
| دال إحصائيا      | 0.724                  | 0.698                 | 3.946             | 76.88           | 57     | الاتصال التنظيمي |
|                  |                        |                       | 3.640             | 41.96           | 57     | الولاء التنظيمي  |

المصدر: من انجاز الطالبان

من خلال نتائج الجدول (13) يتضح أن قيمة الارتباط بيرسون  $r=0.698$  وقيمة الارتباط سبيرمان  $r=0.724$  وهي قيم دالة إحصائية عند مستوى الدلالة 0.01، أي أن هناك علاقة دالة إحصائية بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي ومنه نقبل الفرضية القائلة أنه " توجد علاقة دالة إحصائية بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري ".

#### المناقشة:

توضح نتائج هذه الفرضية إلى قيمة وأهمية الاتصال التنظيمي وعلاقته بالولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري وهذا لوجود اتصال جيد بين المرؤوس برئيشه فالاتصال الجيد يعزز من دافعية الموظف ويزيد من ولائه لرب عمله ومكانه فكلما كان الاتصال التنظيمي فعالاً زاد بالمقابل الولاء لأفراد المنظمة مهما اختلفت اهداف الاتصال، كما يحقق رضا لدى الطرفين رئيساً ومرؤوساً وكذا باعتبار المقابلة الشخصية والاتصال الشفوي من أكثر الأدوات استخداماً للتواصل مع الادارة بين الفاعلين في المنظمة، ونقل المعلومات او تبادل وإخلاص العامل في عمله داخل منظمته وبالتالي يمكن القول أنَّ الاتصال التنظيمي الجيد في المؤسسة يعزز أصول الثقة والمصداقية بين العمال والإدارة وهذا بدوره يساهم في ارتفاع نسبة الولاء التنظيمي بين العمال سواء داخل المنظمة أو خارجها، عكس الاتصال السلبي المبني على نقل الاخبار الكاذبة ونشرها نتيجة للاتصال غير الرسمي المبني على العلاقات الفردية والشخصية والمصالح المشتركة مما ينعكس سلباً على ولاء الفرد لمنظمته وفاعليته وأدائه الوظيفي بشكل عام، وخلق نوع من عدم التوازن داخل المؤسسة وهذا ما تشابه مع دراسة ليليا بورندة (2014).

#### 2- عرض وتحليل ومناقشة الفرضية الثانية :

وللتحقق من نتائج الفرضية الثانية التي كان نصها: " يوجد مستوى مرتفع للولاء التنظيمي لدى عينة من عمال بلدية حد الصحاري ".

ولمعالجة هذه الفرضية تم استخدام اختبار Ttest للعينة الواحدة وذلك بحساب المتوسط الفرضي للمقياس حيث وجد المتوسط الفرضي = 26 وذلك باستخدام مستويين (مستوى متدني ومستوى مرتفع) وتم التوصل إلى النتائج الموضحة في الجدول التالي:

جدول رقم (14): يوضح نتائج اختبار Ttest للعينة الواحدة حول مستوى الولاء التنظيمي

"لدى عينة من عمال بلدية حد الصخاري"

| الدلالـة الإحصـائية | مستـوى الدلالـة | T      | df | المتوسـط الفـرضـي | الانحراف المعياري | المتوسـط الحـسابـي | مستـوى الولـاء التنـظـيمي |
|---------------------|-----------------|--------|----|-------------------|-------------------|--------------------|---------------------------|
| دالة عند 0.01       | 0.000           | 33.114 | 56 | 26                | 3.640             | 41.96              |                           |

المصدر: من انجاز الطالبان

من خلال نتائج الجدول رقم (14) نلاحظ أن قيمة  $T = 33.114$  وقيمة  $P = 0.000$  وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى الدلالة 0.01، وبما أين قيمة المتوسط الحسابي = 41.96 وهي أقل من المتوسط الفرضي = 26 نقول إنه يوجد مستوى مرتفع للولاء التنظيمي لدى عينة من عمال بلدية حد الصخاري.

#### المناقشة:

توضح نتائج هذه الفرضية أن العمال لديهم ولاء مرتفع للمؤسسة التي يعملون بها وهذا يتجلـى من خـلال شـعورـهـم بـالـانتـمامـةـ وـالـارـتـباطـ العـاطـفـيـ لـلـمنظـمةـ وـيـعـتـبرـونـ أـنـفـسـهـمـ جـزـءـ مـنـ أـسـرـةـ المنـظـمةـ وـيـفـتـخـرونـ بـاـنـتـمـائـهـمـ لـهـاـ وـهـذـاـ مـنـ خـلالـ جـودـةـ الـعـمـلـ وـالتـفـانـيـ فـيـهـ وـكـذـاـ اـحـترـامـ موـاقـيـتـ الـعـمـلـ وـسـرـعـةـ الـأـدـاءـ،ـ كـمـاـ يـؤـديـ إـلـىـ تـشـبـعـ موـظـفـيـ المؤـسـسـةـ بـرـوحـ الـعـمـلـ الجـمـاعـيـ وـرـوحـ الـفـرـيقـ نـتـيـجـةـ وـجـودـ عـلـاقـاتـ شـخـصـيـةـ جـيـدةـ فـيـمـاـ بـيـنـهـمـ وـهـذـاـ مـاـ يـعـزـزـ اـنـتـمـائـهـمـ لـلـمؤـسـسـةـ،ـ كـمـاـ أـنـ الـعـلـاقـاتـ إـلـيـانـيـةـ دـوـرـ فـعـالـ فـيـ الرـفـعـ مـنـ الـأـدـاءـ وـتـحـقـيقـ الـاسـتـقـرـارـ دـاـخـلـ الـمـؤـسـسـةـ وـإـشـراكـ

الأفراد العاملين داخل المؤسسة في اتخاذ القرارات و الابداع بآرائهم و مقتراحاتهم لحل المشكلات يزيد في الولاء لهذه المؤسسة وهذا ما تطابق مع دراسة حضرية عميمور (2017).

### 3- عرض وتحليل ومناقشة الفرضية الثالثة:

ولتتحقق من نتائج الفرضية الثالثة التي كان نصها: " توجد علاقة دالة إحصائية بين الاتصالات الرأسية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري" تم استخدام معامل الارتباط بيرسون " Spearman " لقياس العلاقة بين المتغيرين والتصحيح بمعامل الارتباط سبيرمان Pearson " وتم التوصل إلى النتائج الموضحة في الجدول التالي:

**الجدول رقم (15): يوضح معامل الارتباط بيرسون بين الدرجة الكلية الاتصال الرأسى**

#### والدرجة الكلية للولاء التنظيمي

| الدالة الإحصائية  | التصحيح بمعامل سبيرمان | معامل الارتباط بيرسون | الانحراف المعياري | المتوسط الحسابي | العينة | المتغيرين       |
|-------------------|------------------------|-----------------------|-------------------|-----------------|--------|-----------------|
| 0.010 دال إحصائية | 0.349                  | 0.340                 | 2.338             | 52.00           | 57     | الاتصال الرأسى  |
|                   |                        |                       | 3.640             | 41.96           | 57     | الولاء التنظيمي |

#### المصدر: من انجاز الطالبان

من خلال نتائج الجدول رقم (15) يتضح أن قيمة الارتباط بيرسون  $r=0.340$  وقيمة الارتباط سبيرمان  $r=0.349$  وهي قيم دالة إحصائية عند مستوى الدالة 0.01، أي أن هناك علاقة دالة إحصائية بين الاتصال الرأسى والولاء التنظيمي ومنه نقبل الفرضية القائلة أنه " توجد علاقة دالة إحصائية بين الاتصالات الرأسية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري ".

### المناقشة:

توضح نتائج هذه الفرضية ان العمال يتبعون التسلسل الإداري في عملية الاتصال واعتبار المقابلة الشخصية من بين الوسائل التي تساهم في عملية التواصل بين العمال والادارة، كما ان الاساليب الاتصالية تساهم في تطوير المنظمة، هذا وتعمل الادارة على حل المشاكل في الوقت المناسب الوقت من خلال الاتصال بها، كما ان المعلومات المقدمة من طرف الادارة تفهم بسهولة خاصة المنشورات الكتابية هي الاكثر فعالية في نقل القرارات الصادرة عن الادارة المركزية، كما أن استخدام الاتصال والاعلام الداخلي في المؤسسة من أجل إيصال المعلومات والتعليمات المتعلقة بقضايا العمل يرفع من أداء العمال وبدوره يزيد من إنتاجية المؤسسة وتحقق الرضا الوظيفي لديهم وبالتالي ارتفاع الولاء لديهم اتجاه المؤسسة وهذا متوافق مع دراسة بوعنان فلة (2019).

### عرض وتحليل ومناقشة الفرضية الرابعة:

ولتتحقق من نتائج الفرضية الرابعة التي كان نصها: " توجد علاقة دالة إحصائية بين الاتصالات الأفقية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحاري" تم استخدام معامل الارتباط بيرسون " Pearson لقياس العلاقة بين المتغيرين والتصحيح بمعامل الارتباط سبيرمان " Spearman وتم التوصل إلى النتائج الموضحة في الجدول التالي :

**الجدول رقم (16):** يوضح معامل الارتباط بيرسون بين الدرجة الكلية الاتصال الأفقي والدرجة

#### الكلية للولاء التنظيمي

| الدالة<br>الإحصائية   | التصحيح<br>معامل<br>سبيرمان | معامل<br>الارتباط<br>بيرسون | الانحراف<br>المعياري | المتوسط<br>الحسابي | العينة | المتغيرين       |
|-----------------------|-----------------------------|-----------------------------|----------------------|--------------------|--------|-----------------|
| 0.010 دال<br>إحصائيًا | 0.619                       | 0.629                       | 3.117                | 24.88              | 57     | الاتصال الأفقي  |
|                       |                             |                             | 3.640                | 41.96              | 57     | الولاء التنظيمي |

## المصدر: من انجاز الطالبان

من خلال نتائج الجدول رقم (16) يتضح أن قيمة الارتباط بيرسون  $r=0.629$  وقيمة الارتباط سبيرمان  $r=0.619$  وهي قيم دالة إحصائية عند مستوى الدلالة  $0.01$ ، أي أن هناك علاقة دالة إحصائية بين الاتصال الأفقي والولاء التنظيمي ومنه نقبل الفرضية القائلة أنه " توجد علاقة دالة إحصائية بين الاتصالات الأفقية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحراء ".

### المناقشة :

توضح نتائج الفرضية على وجود علاقة دالة احصائية بين الاتصالات الأفقية والولاء التنظيمي وهذا من خلال الاتصال الأفقي الذي يساهم في حل المشاكل العالقة في العمل كما أنها تساهم في ربط العلاقات بين العمال والإدارة في جو سلسل ينعش من انتاجية الموظفين وتقديم الخدمات للعملاء، كما يلعب الاتصال التنظيمي في المؤسسة دور مهم في الرفع من الولاء التنظيمي وهذا ما يظهر من خلال وجود نوع من التنسيق والاشراف الجيد وكذلك تتمتع الموظفين بروح معنوية عالية وشعورهم بالرضا اتجاه مسؤولياتهم وعملهم لتوفيرهم على كافة المعلومات، الاتصال التنظيمي عامل هام في تكوين الولاء للعاملين داخل المنظمة والتي جاءت مشابهة لدراسة نسرین محجية (2019).

### 4- عرض وتحليل ومناقشة الفرضية الخامسة:

وللحذر من نتائج الفرضية الخامسة التي كان نصها: " توجد فروق دالة إحصائية في الاتصالات الرئيسية حسب متغير نوع الاتصال الرئيسي (صاعد، نازل) لصالح الاتصال النازل".

ولمعالجة هذه الفرضية تم استخدام اختبار Ttest للعينتين مرتبطتين لحساب الفروق بين الاتصالين (الصاعد، النازل) وتم التوصل إلى النتائج الموضحة في الجداول التالية:

**جدول رقم (17) : يوضح نتائج اختبار Ttest لعينتين مرتبطتين في الاتصال الرئيسي بين الصاعد والنازل لدى عينة من عمال بلدية حد الصحاري**

| الدالة الإحصائية | مستوى الدالة | قيمة ت المحسوبة | درجة الحرية | الانحراف المعياري | المتوسط الحسابي | العينة | الفئات                 |
|------------------|--------------|-----------------|-------------|-------------------|-----------------|--------|------------------------|
| دالة عند 0.01    | 0.000        | -7.376          | 256         | 1.934             | 24.79           | 57     | الاتصال الرئيسي الصاعد |
|                  |              |                 |             | 1.436             | 27.21           | 57     | الاتصال الرئيسي النازل |

**المصدر: من انجاز الطالبان**

من خلال نتائج الجدول رقم (17) نلاحظ أن قيمة  $T = -7.376$  وقيمة  $P = 0.000$  وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى الدالة 0.01، وبما أن قيمة المتوسط الحسابي = 27.21 للاتصال الرئيسي النازل متوسط أكبر من قيمة المتوسط الحسابي 24.79 للاتصال الرئيسي الصاعد نقول أنه توجد فروق دالة إحصائية في الاتصالات الرئيسية حسب متغير نوع الاتصال الرئيسي (صاعد، نازل) لصالح الاتصال النازل.

**المناقشة:**

توضح نتائج الفرضية انه توجد فروق دالة احصائية في الاتصالات الرئيسية وذلك لصالح الاتصال النازل وهذا لأن الادارة هي التي تقوم بالاتصال المباشر مع العمال وهذا لمعرفة مشاكلهم وحلها كما أن الادارة تشارك العمال في التعبير عن آرائهم وتقوم بعملية الإقناع على كل المستويات التي تصب لصالح الموظفين، الاتصال التنظيمي عامل هام يوفر فرص الابداع والابتكار لدى العاملين كما انه يقوم بكشف نقاط القوة والضعف للعاملين داخل المؤسسة، إن تبني آراء و أفكار مقتراحات الموظفين البناءة يساهم في توطيد علاقات العمل بين الرؤساء والرؤوسيين، كما أن الحرص على تقوية الاتصالات يفتح مجال للحوار بين الرؤساء والرؤوسيين وهذا ما اتفق مع دراسة نسرین محجية (2019).

الخاتمة

## **خاتمة**

انطلقت دراستنا من مشكلات الاتصال التنظيمي وعلاقته بالولاء التنظيمي ببلدية حد الصخاري ولاية الجلفة وتناولنا في هذه الدراسة كل الجوانب المهمة التي تخدم موضوع البحث وال المتعلقة به باعتبار كل من الاتصال التنظيمي الولاء التنظيمي، مفتاح تأسيس كل مؤسسة، وهم الواجهة الأساسية لنجاح أي نظام مؤسساتي.

وختاماً قمنا بدراسة ميدانية للتأكد من صحة الفرضيات المسطرة، من خلال التعرف على العلاقة بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي ببلدية حد الصخاري وذلك بتصميم استمارتين الأولى تقيس الاتصال التنظيمي من جهة والثانية تقيس الولاء التنظيمي من جهة وبعد اتباع كل الخطوات البحثية وحين تفريغ البيانات واستفرادها استخلصت الباحثة النتائج التالية:

- توجد علاقة دالة احصائية بين الاتصال التنظيمي والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصخاري.
- يوجد مستوى مرتفع للولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصخاري.
- توجد علاقة دالة احصائية بين الاتصالات الرأسية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصخاري
- توجد علاقة دالة احصائية بين الاتصالات الأفقية والولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصخاري.
- توجد فروق دالة احصائية في الاتصالات الرأسية حسب متغير نوع الاتصال الرأسى (الصاعد والنازل) لصالح الاتصال النازل.

وأخيراً نتمنى أن تكون هذه الدراسة منطلقاً لعرض مناقشات ووجهات نظر جديدة أكثر سعة وشمولية تغنى وتثري علم النفس التنظيم والعمل وتسير الموارد البشرية بدراسات أكثر انتشاراً وتوسعاً لهذه الدراسة، وأن تستفيد منها الأجيال القادمة وذلك بتحفيزهم على تناول هذا الموضوع ودراسته من زوايا مختلفة، ولا شك أن دراستنا مازالت تحتاج إلى توضيح وتحليل أعمق، بحيث تعتبر نقطة انطلاق للدراسات القادمة وذلك بالاعتماد على أساليب ومناهج متعددة وفي زمان ومكان مختلفين

# قائمة المراجع

## قائمة المراجع

### الكتب:

1. ابراهيم أحمد ، (2000)،**الجوانب السلوكية في الادارة المدرسية**، الزقراني ، ب ط .
2. أبو عوجة تيسير أحمد ، (2012)، **الاتصال وقضايا المجتمع**، دار الميسرة للنشر والتوزيع ، ط 1 ، عمان.
3. أبو سمرة محمد ، (ب ت)، **الاتصال الإداري والإعلامي**، دار أسامة للنشر ، ب ط ، ب ت.
4. الأغا إحسان خليل ، (1997)، **البحث التربوي (عنصره ومناهجه وادواته)**، دار المقادد ، ط 2 ، فلسطين .
5. أبو النصر محمد مدحت ، (2012)، **مهارات الاتصال الفعال مع الآخرين**، المجموعة العربية للتدريب والنشر ، ط 1 ، القاهرة.
6. باشري نفيسة محمد واخرون، (2017)، **السلوك الوظيفي**، دار التجارة للنشر ، ب ط.
7. حجاب محمد منير ، (2007)، **العلاقات العامة في المؤسسات الحديثة**، دار الفجر للنشر ، ط 1 ، القاهرة.
8. حريم حسين ، (2006)، **تصميم المنظمة الهيكل التنظيمي**، دار حامد للنشر ، ط 3 ، عمان.
9. حريم، حسين،(2006)، **مبادئ الادارة الحديثة**، دار حامد للنشر ، ط 1 ، عمان،.
10. حريم حسين ،(2010)، **مهارات الاتصال في عالم الاقتصاد وإدارة الاعمال**، دار حامد للنشر ، ط 1 ،الأردن.
11. حمو محمد سلطان ، (2015)، **الاتصالات الإدارية**، دار الرایة للنشر ، ط 1 ،الأردن.
12. الحلو ماجد راغب ، (2004)، **علم الادارة العامة**، دار الجامعية الجديدة للنشر ، ب ط ، مصر.
13. حنفي عبد الغفار ، (2007)، **السلوك التنظيمي وإدارة الموارد البشرية**، الدار الجامعية ، ب ط ، الإسكندرية.
14. خليل موسى، (2011)، **الادارة المعاصرة (المبادئ والوظائف والممارسة)** ، المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر ، ط 2 ، بيروت.
15. خيري اسامه ،(2012)، **القيادة الادارية** ، دار الرایة للنشر ، ط 1 ،الأردن.

16. خضر كاظم واللوزي محمود سلامة، مبادئ ادارة الاعمال، دار اشراك للنشر، ط1، الاسكندرية، 2003.
17. الرحالة عبدالرزاق، سالم زكريا احمد، عزام محمد ، (2004)، السلوك التنظيمي في المنظمات ، مكتبة المجتمع العربي للنشر ، ط 1 ، مصر.
18. رضان هاشم حمدي، (2010)، تنمية مهارات الاتصال والقيادة الإدارية، دار الرأية للنشر، ب ط، الأردن.
19. زاهر عبد الرحمن عاطف، (2009)، هندسة المنظمات الهيكل التنظيمي للمنظمة، دار الرأية للنشر، ب ط، الأردن.
20. الزعبي علي فلاح ، بن بريكة عبد الوهاب ، (2013)، مبادئ الإدارة، دار المناهج، ط 1، عمان.
21. سالم محمد ، (2010)، تنمية الموارد دعائم وادوات ، دار طليطلة للنشر ، ب ط.
22. سكارنة بلال خلف، (2010)، القيادة الادارية الفعالة، دار المسيرة للنشر، ط1، الاردن.
23. السويدان طارق، العيدوني محمد ، (ب ت)، الاتصال ووسائله في المجتمع الحديث ، المكتب الاجتماعي ، جامعة منتوري بقسنطينة ، العدد 1 .
24. الشمام خليل محمد حسن، خضر كاظم محمود، (2007)، نظرية المنظمة، دار المسيرة للنشر، ط 3 ، عمان.
25. الشمام خليل محمد حسن، (2004)، مبادئ الإدارة مع التركيز على إدارة العمل، دار المسيرة للنشر، ط 4، الأردن.
26. الضلاعين نضال فلاح، (2006)، نظريات الاتصال والاعلام الجماهيري، دار الاعصار للنشر، ط1، عمان.
27. عاكف لطفي، (2010)، إدارة الابداع والابتكار في منظمات الأعمال، دار حامد للنشر، ب ط، عمان.
28. عبد الباقى صلاح محمد ، (2000)، السلوك الانساني في المنظمات ، الدار الجامعية للنشر ، ط1 ، عمان.
29. عبوى زيد منير ،(2007)، ادارة الموارد البشرية ، دار حامد للنشر ، ط1 ، عمان.
30. عبوى زيد منير ، (2006)، ادارة الموارد البشرية ، دار كنوز المعرفة للنشر، ب ط ، عمان.

31. العبيدي حمادي ،(1997)، منهج إعداد البحوث الجامعية، دار مكتبة المعارف، ط 1.
32. العتيبي صبحي جبر ، (2005)، تطور الفكر والأساليب في الإدارة، دار حامد للنشر، ط 1.
33. العزاوي نجم عبد الله، عباس حسين جواد، (2013)، الوظائف الاستراتيجية في إدارة الموارد البشرية، دار اليازوري للنشر ، عمان، 2013.
34. علاء الدين عبد الغني محمود، (2011)، إدارة المنظمات، دار الصفاء للنشر ، ط 1، عمان.
35. العلاق بشير ، (2009)، نظريات الاتصال مدخل متكامل، دار اليازوري العلمية للنشر ، ط 1، عمان، 2009.
36. عواد فاطمة حسين، (2011)، الاتصال والاعلام التسويقي ، دار اسامه للنشر ، ط 1 ،الأردن.
37. عواد فتحي احمد دياب ،(2013)، ادارة الاعمال الحديثة بين النظرية والتطبيق ، دار صفاء للنشر ، ط 1 ،عمان.
38. الفصلي فصل صباح ، (1997)، علاقة الالتزام التنظيمي بعلاقة الرئيس وتابعه والمتغيرات демографية للادارة العامة ، المجلد 37 .
39. قاسم ناصر ، (2011)، الاتصال في المؤسسة (دراسة نظرية وتطبيقية)، ديوان المطبوعات الجامعية، ب ط، عمان.
40. القریوتی محمد قاسم، (2003)، السلوك التنظيمي، دار الشروق للنشر والتوزيع، ط4، عمان.
41. القریوتی محمد قاسم، (2012)، السلوك التنظيمي، دار وائل للنشر ، ط 6 ،الأردن.
42. القریوتی محمد قاسم، (2010)، نظرية المنظمة والتنظيم، دار وائل للنشر ، ط 4 ،الأردن.
43. كيت دبفر، مرسي عبد الحميد، يوسف محمد اسماعيل، (1974)، السلوك الانساني في العمل، دار النهضة ، ب ط ، القاهره.
44. لعويسات جمال الدين ،(2009)، مبادئ الادارة ، دارة هومة للنشر ، ط 2 ، الجزائر.
45. اللوزي موسى، (1999)، أساسيات ومفاهيم حديثة، دار وائل للنشر ، ط 3 ، عمان.
46. ليتيم ناجي وآخرون ، (2012)، سوسيولوجيا المنظمات ، دار البهاء للنشر ، ط 1 .
47. ماهر أحمد ، (2004)، الإدارة المبادئ المهارات، الدار الجامعية للنشر ، ب ط ، الإسكندرية.
48. ماهر، أحمد، (2003)،السلوك التنظيمي مدخل بناء المهارات، الدار الجامعية، ب ط ، الإسكندرية.

49. ماهر أحمد ،(2000)، *كيف ترفع مهاراتك الإدارية في الاتصال*، الدار الجامعية للنشر، ب ط، مصر ، 2000.
50. محمود منال طلعت ، *أساسيات على الابداع*، المكتب الجامعي للنشر، ب ط، مصر 2003.
51. المرسي جمل الدين محمد وثبت عبد الرحمن ادريس ، (2008)، *السلوك التنظيمي* ، دار الجامعة للنشر، ب ط ، الاردن.
52. مرسي نبيل حامد، (2010)، *فن ادارة الموارد البشرية في المنظمات الحكومية والخاصة*، المكتب العربي للنشر، ي ط، مصر .
53. المشاقبة بسام عبد الرحمن،(2015)، *نظريات الاتصال* ، دار اسامة للنشر ، ب ط ، عمان.
54. المصري أحمد محمد، (2008)، *الادارة الحديثة*، مؤسسة شباب الجامعة للنشر، ب ط ، الإسكندرية.
55. منصور علي محمد، (2004)، *اسس ومفاهيم ، مجموعة النيل العربية للنشر* ، ط 2 ، القاهرة.
56. هيحان عبد الرحمن احمد محمد ،(1998)، *الولاء التنظيمي للمدير السعودي*، ط 1 ، الرياض، . 1998
57. ياغي محمد عبد الفتاح،(2011)، *مبادئ الادارة العامة*، دار وائل للنشر ، ط 2 ، عمان.

#### الرسائل الجامعية:

1. هبريو دزايير ، (2005)، *النمط القيادي وعلاقته بالولاء التنظيمي لدى الموظفين*، مذكرة لنيل شهادة ماجستير ، شعبة علم النفس الاجتماعي في التنظيم والتسيير، جامعة باجي مختار عنابة.

#### المجلات:

1. ال خليفة فاطمة ،(ب ت)، عصام سعد الربيعان، قياس إدراك المدراء للولاء والإبداع في العمل الحكومي في دولة الكويت، *المجلة العربية*، جامعة الكويت، مجلد 7 ، العدد 1 ، الاسكندرية.
2. درويش عبد الرحمن يوسف، (1998)، *العلاقة بين الإحساس بفاعلية موضوعية نظام تقويم الأداء والولاء والأداء الوظيفي*، *المجلة العربية للعلوم الإدارية*، مجلد 6.
3. العتيبي ادم غاري، (1993)، *أثر الولاء التنظيمي والعوامل الشخصية والأداء الوظيفي لدى العمالقة الكويتية والعمالقة العربية الوافدة في قطاع*، *الحكومي في دولة الكويت*، *المجلة العربية*، مجلد 1.

4. الطجم عبد المالك بن عبد الغني، (1996)، قياس مدى قدرة العوامل التنظيمية والديمغرافية في التبؤ لمستوى الالتزام بالأجهزة الإدارية السعودية، المجلة العربية، عدد 1.
5. المعروف صلاح بن معاذ ،(2002)، أثر المتغيرات الديموغرافية والتنظيمية على الولاء التنظيمي لدى الموظفين في القطاع السعودي، مجلة دراسات الخليج والجزيرة العربية، العدد 108، الرياض.

**الملاحق**



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة زيان عاشور بالجلفة

كلية العلوم الاجتماعية والانسانية

تخصص: علم النفس العمل والتنظيم وتسير الموارد البشرية

## استماراة استبيان

### الاتصال التنظيمي وعلاقته بالولاء التنظيمي

أخي وأختي الكريم (ة):

في إطار قيامنا بدراسة لنيل شهادة الماستر في العلوم الاجتماعية تخصص علم النفس العمل والتنظيم وتسير الموارد البشرية حول الاتصال التنظيمي وعلاقته بالولاء التنظيمي لدى عمال بلدية حد الصحراء ولاية الجلفة، والتي كانت مؤسستكم محل دراستنا نرجو منكم مساعدتنا في هذا العمل العلمي بتعاونكم معنا عن طريق الإجابة الواضحة والصادقة على الاستماراة التي وضعناها بين أيديكم من أجل السماح لنا بإنجاز دراسة واضحة.

ونحيطكم علمًا أن هذه المعلومات تستخدم في إطار البحث العلمي فقط وليس لأغراض أخرى.

من فضلك ضع علامة (X) أمام الخانة المناسبة لاختبارك.

بيانات شخصية:

أنثى

ذكر

الجنس:

سنة

السن:

أعزب

متزوج

الحالة المدنية:

## المحور الأول: الاتصال التنظيمي

### الاتصالات الراسية "صاعدة، نازلة"

| أبداً                           | أحياناً | دائماً | العبارات  | الرقم |
|---------------------------------|---------|--------|---|-------|
| <b>أولاً: الاتصالات الصاعدة</b> |         |        |   |       |
|                                 |         |        | اتصلت برئيسك من قبل   | 01    |
|                                 |         |        | في حالة مواجهتك استشارة تتصل برئيس المصلحة                                  | 02    |
|                                 |         |        | تتصل بمن أعلى منك متبعاً التسلسل الإداري                                    | 03    |
|                                 |         |        | المقابلة الشخصية هي الأكثر استخداماً للتواصل مع الإدارة                     | 04    |
|                                 |         |        | تتيح لك الإدارة الوقت المناسب للاتصال بها في مواجهتك للمشاكل<br>أثناء العمل | 05    |
|                                 |         |        | تتاح لك فرصة إبداء رأيك فيما يتعلق بعملية اتخاذ القرار في<br>المنظمة        | 06    |
|                                 |         |        | من بين الصعوبات التي تواجهك في المنظمة عدم القدرة على<br>التواصل مع مسؤول   | 07    |
|                                 |         |        | سبق لك وأن قدمت طلب لرئيسك المباشر فيما يتعلق بمشكل                         | 08    |
|                                 |         |        | الأسلوب الاتصالي المستخدم من قبلك يساهم في خدمة أو تطوير<br>المنظمة         | 09    |
|                                 |         |        | تمنح لك الفرصة للجتمع بالإدارة للتحسيس بصعوبة عملك                          | 10    |
|                                 |         |        | تعتبر اقتراحات العمال من بين الاقتراحات التي تأخذها منظمتك                  | 11    |

|                                 |  |  |  |    |
|---------------------------------|--|--|--|----|
|                                 |  |  | <b>بعين الاعتبار</b>   |    |
| <b>أولاً: الاتصالات الصاعدة</b> |  |  |  |    |
|                                 |  |  | تصالك معلومات فعالة في مختلف المجالات والميادين من طرف الإدارة                           | 01 |
|                                 |  |  | الخدمات التي تقدمها المنظمة تكون في صالح العمال  | 02 |
|                                 |  |  | المنشورات الكتابية هي الأكثر فعالية في نقل القرارات الصادرة عن الإدارة المركزية          | 03 |
|                                 |  |  | الإدارة تشارك العمال في التعبير عن آرائهم  | 04 |
|                                 |  |  | تهتم الإدارة بعملية الإقناع إلى كل المستويات   | 05 |
|                                 |  |  | يقوم المدير برقابة أثناء فترات العمل   | 06 |
|                                 |  |  | التشویش في الاتصال يزيد من سوء الفهم بين الإدارة والعمال                                 | 07 |
|                                 |  |  | تقنيات الاتصال المستخدمة من طرف الإدارة تؤدي دورا إيجابيا لإيصال التعليمات لمختلف العمال | 08 |
|                                 |  |  | المعلومات المقدمة من طرف الإدارة تفهم بسهولة   | 09 |
|                                 |  |  | صدور التعليمات الإدارية حسب التسلسل الإداري الطويل يؤدي إلى بطء في إنجاز العمل           | 10 |
|                                 |  |  | عدم تحقيق المنظمة لأهدافها يعود إلى سوء الاتصالات بين الإدارة والعاملين                  | 11 |

## الاتصالات الأفقية

| أبداً | أحياناً | دائماً | العبارات  | الرقم |
|-------|---------|--------|---|-------|
|       |         |        | تتصل مع زملائك في العمل   | 01    |
|       |         |        | تقيم طبيعة العلاقة بينك وبين زملائك بأنها حسنة                            | 02    |
|       |         |        | تواصل مع زملائك ينمي العلاقات الاجتماعية                                  | 03    |
|       |         |        | الاتصال الأفقي له دور في حل المشكلات                                      | 04    |
|       |         |        | ينمي الاتصال الأفقي روح العمل الجماعي بين العمال                          | 05    |
|       |         |        | مهارات الاتصال بين العمال ينعكس إيجاباً على المؤسسة                       | 06    |
|       |         |        | للاتصال أهمية تبرز في التعاون بين مختلف المستويات الإدارية                | 07    |
|       |         |        | عند مواجهتك في العمل لمختلف المشاكل تحبذ الاتصال بزملائك أكثر من الإدارة  | 08    |
|       |         |        | تعقد الإدارة اجتماعات دورية مع العمال تناقش من خلالها مشاكل تسيير المنظمة | 09    |
|       |         |        | الاتصال يزيد من درجة التنسيق بينكم  | 10    |
|       |         |        | تتواصل مع زملائك أثناء العمل على أساس الرتبة المهنية                      | 11    |

## المحور الثاني: الولاء التنظيمي

| الرقم | العبارات  | أو افق<br>درجة<br>قليلة | أو افق<br>درجة<br>متوسطة | أو افق<br>درجة<br>كبيرة |
|-------|---|-------------------------|--------------------------|-------------------------|
| 01    | استمرارك في عملك الحالي حتى الآن يعود ل حاجتك له وليس لأنك راغب فيه |                         |                          |                         |
| 02    | تشعر بالانتماء للمنظمة التي تعمل بها                                |                         |                          |                         |
| 03    | ترفض ترك المنظمة التي تعمل بها                                      |                         |                          |                         |
| 04    | تشعر بارتباط عاطفي بالمنظمة التي تعمل بها                           |                         |                          |                         |
| 05    | تشعر بأنك جزء من أسرة المنظمة                                       |                         |                          |                         |
| 06    | تشعر بان لديك التزام قوي للاستمرار في العمل في هذه المنظمة          |                         |                          |                         |
| 07    | ستصاب بارتباك إذا تركت عملك الحالي                                  |                         |                          |                         |
| 08    | ستكون في غاية السرور إذا قضيت بقية حياتك في هذه المنظمة             |                         |                          |                         |
| 09    | تشعر تجاه المنظمة التي تعمل بها بحب كبير                            |                         |                          |                         |
| 10    | تحدث عن المنظمة التي تعمل بها بكل خير                               |                         |                          |                         |
| 11    | تنوي الاستمرار بالمنظمة التي تعمل بها                               |                         |                          |                         |
| 12    | تريد البحث عن عمل آخر في منظمة أخرى                                 |                         |                          |                         |
| 13    | أنت مخلص في عملك  |                         |                          |                         |

|  |  |   |    |
|--|--|---|----|
|  |  | طبعتك لك بطاقة شخصية موزع عليها اسمك ووظيفتك<br>واسم المنظمة التي تعمل بها            | 14 |
|  |  | تتشرف بالمنظمة التي تعمل بها أمام الآخرين   | 15 |
|  |  | لديك شعور مخلص تجاه عملك في المنظمة   | 16 |
|  |  | ليس لديك مانع في العمل بعد موعد الانصراف لإنجاز<br>عمل مطلوب دون الحصول على أجر إضافي | 17 |

**وفي الأخير تقبلوا منا فائق التقدير والاحترام**

SAVE OUTFILE='C:\Users\acer\Desktop\mohad  
ali\محاد.sav'

/COMPRESSED.

CORRELATIONS

/VARIABLES= الولاء\_التنظيمي الاتصال\_انتظيمي

/PRINT=TWOTAIL NOSIG

/STATISTICS DESCRIPTIVES

/MISSING=PAIRWISE .

## Corrélations

### Statistiques descriptives

|                     | Moyenne | Ecart type | N  |
|---------------------|---------|------------|----|
| الاتصال_ا<br>تنظيمي | 76,88   | 3,946      | 57 |
| الولاء_الت<br>نظيمي | 41,96   | 3,640      | 57 |

### Corrélations

|                     |   | الاتصال_ا<br>تنظيمي  | الولاء_الت<br>نظيمي  |
|---------------------|---|----------------------|----------------------|
| الاتصال_ا<br>تنظيمي | Corrélation de Pearson<br>Sig.<br>(bilatérale)<br>N | 1<br><br>57          | ,698**<br>,000<br>57 |
| الولاء_الت<br>نظيمي | Corrélation de Pearson<br>Sig.<br>(bilatérale)<br>N | ,698**<br>,000<br>57 | 1<br>57              |

\*\*. La corrélation est significative au niveau 0.01 (bilatéral).

NONPAR CORR

/VARIABLES= الولاء\_التنظيمي الاتصال\_التنظيمي  
 /PRINT=SPEARMAN TWOTAIL NOSIG  
 /MISSING=PAIRWISE .

## Corrélations non paramétriques

### Corrélations

|                 |                      | الاتصال_ا<br>لتنظيمي       | الاتصال_الت<br>نظيمي | الولاء_الت<br>نظيمي |
|-----------------|----------------------|----------------------------|----------------------|---------------------|
| Rho de Spearman | الاتصال_ا<br>لتنظيمي | Coefficient de corrélation | 1,000                | ,724**              |
|                 |                      | Sig. (bilatéral)           | .                    | ,000                |
|                 |                      | N                          | 57                   | 57                  |
|                 | الولاء_الت<br>نظيمي  | Coefficient de corrélation | ,724**               | 1,000               |
|                 |                      | Sig. (bilatéral)           | ,000                 | .                   |
|                 |                      | N                          | 57                   | 57                  |

\*\*. La corrélation est significative au niveau 0.01 (bilatéral).

### CORRELATIONS

/VARIABLES= الاتصال\_الرأسي الولاء\_التنظيمي  
 /PRINT=TWOTAIL NOSIG  
 /STATISTICS DESCRIPTIVES  
 /MISSING=PAIRWISE .

## Corrélations

### Statistiques descriptives

|                     | Moyenne | Ecart type | N  |
|---------------------|---------|------------|----|
| الولاء_الت<br>نظيمي | 41,96   | 3,640      | 57 |
| الاتصال_ا<br>لرأسي  | 52,00   | 2,338      | 57 |

## Corrélations

|                     |  | الاتصال_ا<br>لرأسي  | الولاء_الت<br>نظيمي |
|---------------------|--|---------------------|---------------------|
| الولاء_الت<br>نظيمي | Corrélation de Pearson<br>Sig.<br>(bilatérale) | 1<br>,340**<br>,010 |                     |
| N                   |  | 57                  | 57                  |
| الاتصال_ا<br>لرأسي  | Corrélation de Pearson<br>Sig.<br>(bilatérale) | ,340**<br>,010      | 1                   |
| N                   |  | 57                  | 57                  |

\*\*. La corrélation est significative au niveau 0.01 (bilatéral).

NONPAR CORR

```
/VARIABLES=الاتصال_الرأسي الولاء_النظيمي
/PRINT=SPEARMAN TWOTAIL NOSIG
/MISSING=PAIRWISE .
```

## Corrélations non paramétriques

### Corrélations

|                    |                     | الاتصال_ا<br>لرأسي                             | الولاء_الت<br>نظيمي         |
|--------------------|---------------------|--|-----------------------------|
| Rho de Spearman    | الولاء_الت<br>نظيمي | Coefficient de corrélation<br>Sig. (bilatéral) | 1,000<br>. ,349**<br>. ,008 |
| N                  |                     | 57   | 57                          |
| الاتصال_ا<br>لرأسي |                     | ,349**<br>. ,008                               | 1,000<br>. ,008             |
| N                  |                     | 57   | 57                          |

\*\*. La corrélation est significative au niveau 0.01 (bilatéral).

## CORRELATIONS

```
/VARIABLES=الاتصال_الأفقي_الولاء_التنظيمي
/PRINT=TWOTAIL NOSIG
/STATISTICS DESCRIPTIVES
/MISSING=PAIRWISE .
```

## Corrélations

### Statistiques descriptives

|                 | Moyenne | Ecart type | N  |
|-----------------|---------|------------|----|
| الولاء_التنظيمي | 41,96   | 3,640      | 57 |
| الاتصال_الأفقي  | 24,88   | 3,117      | 57 |

### Corrélations

|                 |  | الولاء_التنظيمي     | الاتصال_الأفقي |
|-----------------|--|---------------------|----------------|
| الولاء_التنظيمي | Corrélation de Pearson<br>Sig.<br>(bilatérale) | 1<br>,629**<br>,000 | 57             |
| الاتصال_الأفقي  | Corrélation de Pearson<br>Sig.<br>(bilatérale) | ,629**<br>,000      | 1<br>57        |

\*\*. La corrélation est significative au niveau 0.01 (bilatéral).

NONPAR CORR

/VARIABLES= الاتصال\_الأفقي الولاء\_التنظيمي  
 /PRINT=SPEARMAN TWOTAIL NOSIG  
 /MISSING=PAIRWISE .

## Corrélations non paramétriques

### Corrélations

|                    |                     |  | الاتصال_ا<br>لأفقي   | الولاء_الت<br>نظيمي |
|--------------------|---------------------|--|----------------------|---------------------|
| Rho de<br>Spearman | الولاء_الت<br>نظيمي | Coefficient de<br>corrélation<br>Sig. (bilatéral)<br>N | ,619**<br>.000<br>57 | 1,000<br>.000<br>57 |
|                    | الاتصال_ا<br>لأفقي  | Coefficient de<br>corrélation<br>Sig. (bilatéral)<br>N | ,619**<br>.000<br>57 | 1,000<br>.000<br>57 |

\*\*. La corrélation est significative au niveau 0.01 (bilatéral).

### T-TEST

/TESTVAL=26  
 /MISSING=ANALYSIS  
 /VARIABLES= الولاء\_التنظيمي  
 /CRITERIA=CI (.95) .

## Test T

### Statistiques sur échantillon uniques

|                     | N  | Moyenne | Ecart type | Moyenne erreur standard |
|---------------------|----|---------|------------|-------------------------|
| الولاء_الت<br>نظيمي | 57 | 41,96   | 3,640      | ,482                    |

### Test sur échantillon unique

|                     | Valeur de test = 26 |     |                     |                     |   |            |
|---------------------|---------------------|-----|---------------------|---------------------|---|------------|
|                     | t                   | ddl | Sig.<br>(bilatéral) | Différenc e moyenne | Intervalle de confiance de la différence à 95 % |            |
|                     |                     |     |                     |                     | Inférieur                                       | Supérieu r |
| الولاء_الت<br>نظيمي | 33,11<br>4          | 56  | ,000                | 15,965              | 15,00   | 16,93      |

GET

```

FILE='C:\Users\acer\Desktop\mohad ali\محاد.sav'.
DATASET NAME Jeu_de_données1 WINDOW=FRONT.
T-TEST PAIRS= الاتصال_الرئيسي_الصاعد WITH الاتصال_الرئيسي_النازل
(PAIRED)
/CRITERIA=CI (.9500)
/MISSING=ANALYSIS.
```

## Test T

### Statistiques des échantillons appariés

|                                      | Moyenne | N  | Ecart type | Moyenne<br>erreur<br>standard |
|--------------------------------------|---------|----|------------|-------------------------------|
| Paire 1<br>الاتصال_الرأس<br>ي_الصاعد | 24,79   | 57 | 1,934      | ,256                          |
| الاتصال_الرأس<br>ي_النازل            | 27,21   | 57 | 1,436      | ,190                          |

### Corrélations des échantillons appariés

|   | N  | Corrélation | Sig. |
|---|----|-------------|------|
| Paire 1<br>الاتصال_الرأسي_الص<br>اعد &<br>الاتصال_الرأسي_الناز<br>ل | 57 | -,061       | ,653 |

### Test des échantillons appariés

|   | Différences appariées |            |                               |  |
|---|-----------------------|------------|-------------------------------|--|
|   | Moyenne               | Ecart type | Moyenne<br>erreur<br>standard | Intervalle<br>de<br>confianc<br>e de la<br>différenc<br>e à 95 % |
| Paire 1<br>الاتصال_الرأسي_الص<br>اعد -<br>الاتصال_الرأسي_الناز<br>ل | -2,421                | 2,478      | ,328                          | -3,079   |

### Test des échantillons appariés

|  | Différences appariées                           | t      | ddl | Sig.<br>(bilatéral) |
|--|---|--------|-----|---------------------|
|  | Intervalle de confiance de la différence à 95 % |        |     |                     |
|  | Supérieur                                       |        |     |                     |
| Paire 1<br>الاتصال_الرأسي_الصاعد - الاتصال_الرأسي_النازل | -1,764  | -7,376 | 56  | ,000                |